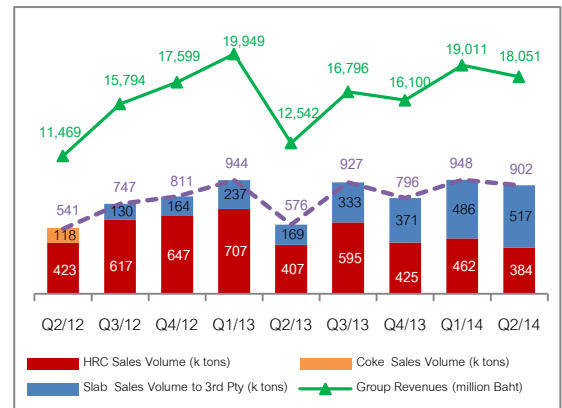


1. สรุปสาระสำคัญ

หน่วย: ล้านบาท		Q2/2557	6M/2557
GROUP	อัตราการขาดเจ็บถึงขั้นหยุดงาน (LTIFR)	0.95	2.48
	รายได้จากการขายและให้บริการรวม	18,051	37,062
	ปริมาณขายเหล็กกรรม (พันตัน)	902	1,850
	EBITDA รวม	0.3	76
	กำไร (ขาดทุน) สุทธิรวม	(1,406)	(2,803)
	Net Debt ¹⁾		51,487
	Interest-Bearing Debt/Equity Ratio (x)		6.80
HRC	ปริมาณขาย HRC (พันตัน)	384	846
	ปริมาณการผลิต HRC (พันตัน)	382	779
	ราคาขายเฉลี่ย (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	682	674
	HRC Spread (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	117	122
	HRC Rolling Margin (%) ²⁾	17.1%	18.1%
	HRC EBITDA (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	46.2	55.8
Upstream	ปริมาณขาย Slab (พันตัน)	646	1,362
	ปริมาณการผลิต Slab (พันตัน)	670	1,366
	ราคาขายเฉลี่ย (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	520	521
	สัดส่วนการขายให้แก่บุคคลภายนอก	80%	74%
	Slab Spread (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	189	165
	Slab Margin (%) ²⁾	36.4%	31.7%

¹⁾ Net Debt = Interest-Bearing Debt - Cash and Cash Equivalents

²⁾ HRC Rolling Margin = HRC Spread/ราคาขายเฉลี่ย; Slab Margin = Slab Spread/ราคาขายเฉลี่ย



สรุปสาระสำคัญ ไตรมาส 2/2557

- EBITDA ของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก เป็นบวกครั้งแรกในเดือน มิ.ย.57 นับตั้งแต่เริ่มดำเนินการในปี 2011
- ปริมาณขายเหล็กแท่งแบนให้บุคคลภายนอก 517 พันตัน สูงสุดรายไตรมาส คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 80 ของปริมาณขายเหล็กแท่งแบนทั้งหมด
- กรณียื่นคำขอมาตรการ Safeguard สำหรับ HRC ไม่เจอ (ความหนา 0.9 - 50 มม. และความกว้าง 600 - 3,048 มม.) กรมการค้าต่างประเทศได้ออกประกาศมาตรการปกป้องชั่วคราว 200 วัน ในราชอาณาจักรนอกระยะแล้ว โดยมีผลบังคับใช้ 7 มิ.ย. 57 - 23 ธ.ค.57
- กรณียื่นคำขอมาตรการ AD สำหรับ HRC ที่มีแหล่งกำเนิดจาก 14 ประเทศ กรมการค้าต่างประเทศได้มีประกาศเปิดทบทวนความจำเป็นในการใช้มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด และมีประกาศให้เรียกเก็บอากรตอบโต้การทุ่มตลาดต่อไปอีก 1 ปี ในราชอาณาจักรนอกระยะแล้ว โดยมีผลบังคับใช้ 23 พ.ค.57 - 22 พ.ค. 58

2. แนวโน้มธุรกิจไตรมาส 3/2557

- ราคา HRC มีแนวโน้มทรงตัว QoQ โดย HRC Rolling Margin จะอยู่ที่ประมาณ 18-19%
- คาดปริมาณขาย HRC เพิ่มขึ้น 4-6% QoQ ในขณะที่ HRC Apparent Steel Supply มีแนวโน้มทรงตัว QoQ อยู่ที่ประมาณ 1.7 ล้านตัน
- ราคา Slab มีแนวโน้มปรับลดลง 3-5% QoQ โดย Slab Margin จะอยู่ในช่วงประมาณ 36-38%
- คาดปริมาณขาย Slab ปรับเพิ่มขึ้น 4-6% QoQ โดยเป็นการขายให้บุคคลภายนอกประมาณ 70-80% ของปริมาณขายรวม

3. สารจาก Group CEO

"ความสำเร็จสำคัญของเราในไตรมาส 2/2557 คือ มี EBITDA เป็นบวกสำหรับธุรกิจโรงถลุงเหล็กในเดือนมิถุนายนเป็นครั้งแรกนับตั้งแต่ที่เราได้เข้าซื้อทรัพย์สินโรงถลุงเหล็กในปี 2554 ซึ่งเป็นจุดพลิกสถานการณ์ของธุรกิจนี้ ในส่วนของการเงินรวม EBITDA ของกลุ่มเป็นบวกเช่นกัน แม้ว่าไม่มากแต่เป็นบวกสองไตรมาสติดต่อกัน ทั้งๆที่รายได้ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนลดลงเนื่องจากได้รับผลกระทบต่อเนื่องจากสถานการณ์ทางการเมืองในประเทศไทย

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก เราสามารถลดการขาดทุน EBITDA ได้ลงเกือบครึ่งหนึ่งเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อนจากการปรับปรุงธุรกิจอย่างต่อเนื่อง แม้ว่าราคาขายเฉลี่ยเหล็กแท่งแบนยังคงทรงตัวแต่เรามีส่วนต่างราคา (Slab Spread) ที่สูงขึ้นร้อยละ 32 เนื่องจากราคาแร่เหล็กและถ่านหินตกต่ำลงและการที่เราสามารถปรับสูตรการใช้วัตถุดิบเพื่อสร้างความได้เปรียบจากสถานการณ์นี้ ขณะที่ความต้องการเหล็กแท่งของโลกขยายตัวอย่างต่อเนื่องตามการฟื้นตัวของเศรษฐกิจโลกนั้น เราประสบความสำเร็จในการขายเหล็กแท่งแก่บุคคลภายนอกเพิ่มขึ้นร้อยละ 6 คิดเป็นปริมาณขายเหล็กแท่งถึง 517 พันตันหรือร้อยละ 80 ของยอดขายรวม เป็นยอดขายไตรมาสสูงสุดของเรา และมียอดส่งออกไปตลาดอเมริกาเหนือร้อยละ 42 ซึ่งเน้นย้ำให้เห็นความแข็งแกร่งของปัจจัยแวดล้อมและพื้นฐานธุรกิจ รวมถึงโอกาสสำหรับธุรกิจของเรา

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน แม้ผลกระทบต่อเนื่องจากสถานการณ์ทางการเมืองของไทยทำให้ปริมาณการขายเหล็กแผ่นรีดร้อนลดลงร้อยละ 17 และค่าการรีด (HRC Spread) ลดลงร้อยละ 6 เรายังคงบริหารจัดการให้มีผลกำไรสุทธิซึ่งเป็นที่น่าพอใจในขณะที่ปริมาณการขายอยู่ในระดับที่ต่ำผิดปกติ

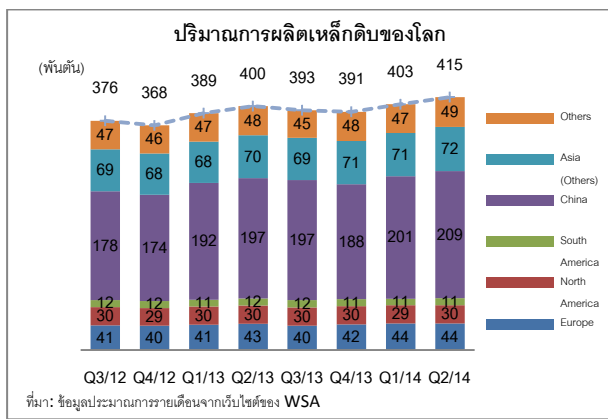
ในด้านการปฏิบัติการนั้น เรายังคงดำเนินกลยุทธ์สองทาง ประการแรกคือการสร้างสรรคนวัตกรรมและส่งเสริมผลิตภัณฑ์และบริการที่มีมูลค่าเพิ่มให้กับลูกค้าของเรา ประการที่สองคือบูรณาการธุรกิจต่างๆของเราเพื่อให้บริการที่เป็นเลิศทางด้านปฏิบัติการ การสร้างผลประโยชน์ร่วม การเพิ่มประสิทธิภาพอย่างต่อเนื่อง การดำเนินโครงการและการปรับปรุงธุรกิจ สำหรับโครงการ AAA Projects เรากำลังพัฒนาและดำเนินการหลายโครงการที่น่าสนใจและมีผลตอบแทนรวดเร็ว ทำให้มีแผนต่อเนื่องที่จะเพิ่มมูลค่าของธุรกิจทั้งในระยะสั้นและระยะกลางด้วย

เราเห็นแนวโน้มข้างหน้าเป็นบวก สถานการณ์ทางการเมืองไทยได้กลับคืนสู่ความสงบหลังจากการทำรัฐประหาร วันที่ 22 พฤษภาคม กิจกรรมการก่อสร้างและภาคอุตสาหกรรมฟื้นตัวตามความเชื่อมั่นเศรษฐกิจโดยภาพรวมที่ดีขึ้น รัฐบาลใหม่ที่จะเข้ามาจะมีการส่งสัญญาณให้มีความสำคัญกับเรื่องเศรษฐกิจเป็นอันดับแรกและการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานเป็นนโยบายหลัก ซึ่งจะนำไปสู่ความต้องการใช้เหล็กที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องหลายปีข้างหน้า ยอดขายของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน จะเพิ่มขึ้นในไตรมาส 3 จากยอดขายที่ต่ำในไตรมาส 2 และจะเพิ่มต่อไปอีกในไตรมาส 4 และปี 2558 ในระดับโลกนั้นความหวาดกลัวต่อปัญหาเศรษฐกิจจีนดูเหมือนจะลดลง และสหรัฐอเมริกายังคงเป็นผู้นำการฟื้นตัวของเศรษฐกิจโลก ซึ่งจะส่งเสริมปัจจัยพื้นฐานของธุรกิจโรงถลุงเหล็กของเรา ในขณะที่แนวโน้มสถานการณ์ในยูเครนยังไม่คลี่คลาย และมีการเพิ่มมาตรการคว่ำบาตรรัสเซียมากขึ้น เราได้ดำเนินการลดความเสี่ยงจากสถานการณ์ดังกล่าวแล้ว ซึ่งคาดว่าจะเกิดผลกระทบทางลบน้อย นอกจากนี้ เรายังคาดว่าส่วนต่างราคาเหล็ก (metal spread) โดยรวมจะยังคงดีจากสถานการณ์วัตถุดิบตลาดอีกด้วย"

4. ภาพอุตสาหกรรมและแนวโน้ม

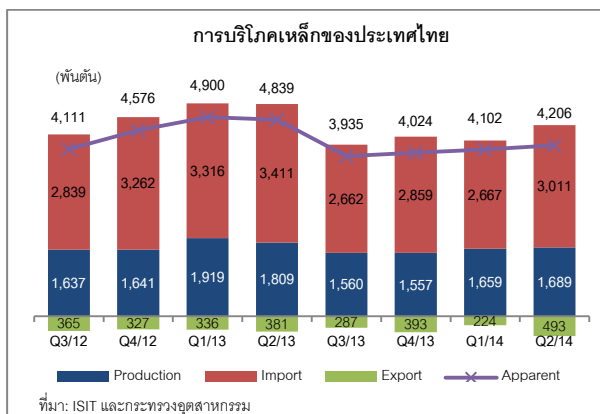
อุตสาหกรรมเหล็ก ไตรมาส 2/2557

อุตสาหกรรมเหล็กโลก ปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลกในไตรมาส 2/2557 เท่ากับ 415 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 3.0% QoQ โดยเฉพาะประเทศจีนที่มีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเท่ากับ 209 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 3.7% QoQ ขณะที่ประเทศอื่นๆ ในเอเชียมีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเท่ากับ 72 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 2.1% QoQ ส่วนสหภาพยุโรป อเมริกาเหนือ อเมริกาใต้มีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเพิ่มขึ้นเพียงเล็กน้อย โดยสรุปภาพรวมของอุตสาหกรรมเหล็กโลกก็ยังคงมีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเพิ่มขึ้นในไตรมาส 2/2557 ดังข้อมูลในแผนภาพ 1



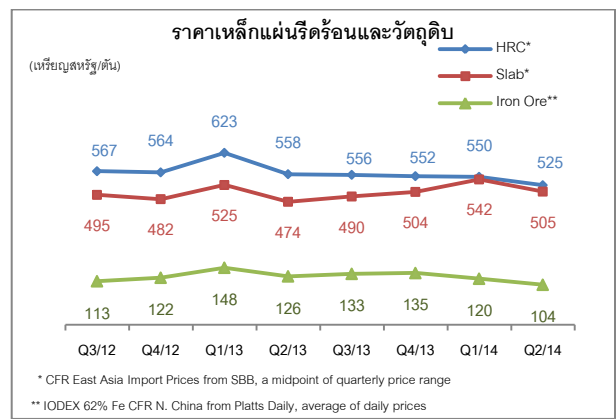
แผนภาพ 1: ปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลก

อุตสาหกรรมเหล็กภายในประเทศ ในไตรมาส 2/2557 ปริมาณ Apparent Steel Supply (ASS) ของไทยอยู่ที่ 4.2 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 2.5% QoQ ดังข้อมูลในแผนภาพ 3 โดยปริมาณการผลิตเหล็กเพิ่มขึ้น 1.8% QoQ ปริมาณการนำเข้าเพิ่มขึ้น 12.9% QoQ โดยส่วนของเหล็กทรงยาวมีปริมาณ ASS ลดลง 3% QoQ เนื่องจากการชะลอตัวของเศรษฐกิจภายในประเทศซึ่งส่งผลต่ออุตสาหกรรมก่อสร้าง จากผลกระทบของความไม่แน่นอนทางการเมือง อย่างไรก็ตาม ส่วนของเหล็กทรงแบน มีปริมาณ ASS เพิ่มขึ้น 6% จากไตรมาส 1/2557



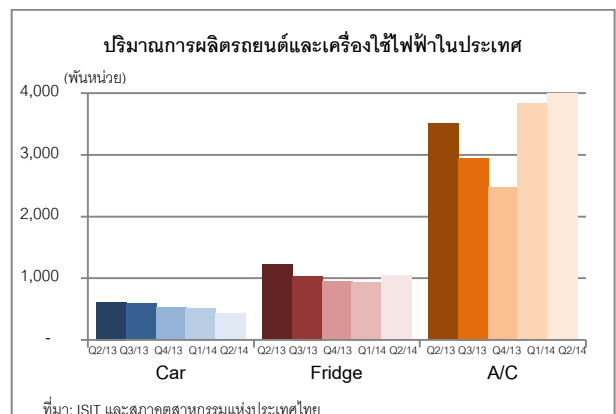
แผนภาพ 3: Apparent Steel Supply ในประเทศ

สำหรับสถานการณ์ราคาเหล็กนั้น ราคาสินแร่เหล็ก วัตถุดิบเหล็กแท่งแบนและเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนปรับลดลงจากไตรมาสก่อน โดยสินแร่เหล็ก IODEX 62% Fe CFR China ไตรมาส 2/2557 มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 89-119 เหรียญสหรัฐต่อตัน ลดลงจาก 105-135 เหรียญสหรัฐต่อตัน เหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน CFR East Asia Import มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 517-532 เหรียญสหรัฐต่อตัน ลดลงจาก 535-565 เหรียญสหรัฐต่อตัน และวัตถุดิบเหล็กแท่งแบน CFR East Asia Import มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 495-515 เหรียญสหรัฐต่อตัน ลดลงจาก 532-552 เหรียญสหรัฐต่อตัน ดังข้อมูลในแผนภาพ 2



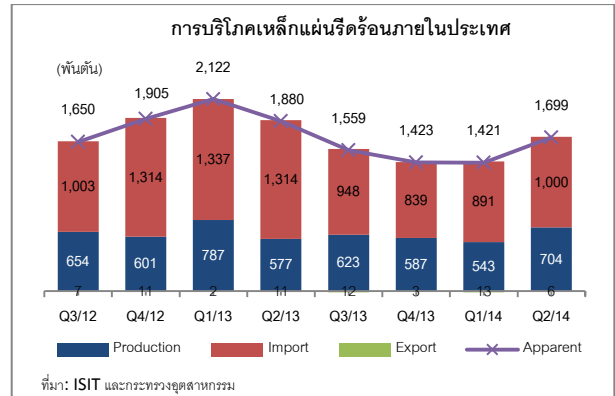
แผนภาพ 2: ราคาสินแร่เหล็ก เหล็กแผ่นรีดร้อนและเหล็กแท่งแบน ปี 2555 -2557 (ราคา Q2/2557 เป็นราคาเฉลี่ยประมาณการรายไตรมาสจนถึงวันที่ 6 ส.ค. 2557)

เนื่องจากผู้ผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนอีก 1 รายซึ่งหยุดพักการผลิตไปเป็นระยะเวลานาน กลับมาผลิตอีกครั้ง ส่วนอุตสาหกรรมต่อเนื่องเช่น อุตสาหกรรมการผลิตเครื่องใช้ไฟฟ้ามีการผลิตที่เพิ่มขึ้น ทำให้ปริมาณการใช้เหล็กทรงแบนเพิ่มขึ้น โดยปริมาณการผลิตเครื่องปรับอากาศและตู้เย็นเพิ่มขึ้น 15.7% และ 11.7% QoQ ตามลำดับ ตามความต้องการที่เพิ่มขึ้นในช่วงฤดูร้อน ในขณะที่ปริมาณผลิตรถยนต์ในไตรมาส 2/2557 ลดลง 15.9% QoQ ดังข้อมูลในแผนภาพ 4



แผนภาพ 4: ปริมาณการผลิตรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้าในประเทศ

อุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนภายในประเทศ ในไตรมาส 2/2557 Apparent Steel Supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนในประเทศ มีปริมาณทั้งสิ้น 1.7 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 19.6% QoQ เนื่องจากความต้องการใช้เหล็กแผ่นรีดร้อนที่เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1/2557 ที่มีปริมาณการใช้เหล็กแผ่นรีดร้อนที่ต่ำที่สุดในรอบ 7 ไตรมาส นับจากไตรมาส 3/2555 ดังข้อมูลในแผนภาพ 5 โดยปริมาณการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนภายในประเทศ เพิ่มขึ้น 29.6% QoQ เป็น 704 พันตัน เนื่องจากผู้ผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนอีก 1 รายซึ่งหยุดพักการผลิตไปเป็นระยะเวลานาน กลับมาผลิตอีกครั้ง ส่วนปริมาณการนำเข้าเพิ่มขึ้น 12.3% QoQ เป็น 1 ล้านตัน



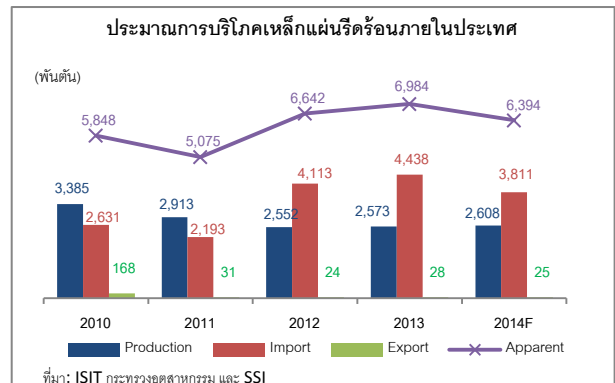
แผนภาพ 5: HRC Apparent Steel Supply ในประเทศ

แนวโน้มอุตสาหกรรมเหล็ก ไตรมาส 3/2557

อุตสาหกรรมเหล็กโลก สัญญาณการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจของสหรัฐอเมริกายังคงมีอย่างต่อเนื่อง โดยคาดการณ์การเติบโตเศรษฐกิจสหรัฐปีนี้ไว้ที่ 4% ในขณะที่ธนาคารกลางยุโรปยังคงดำเนินนโยบายผ่อนคลายทางการเงินอย่างต่อเนื่องเพื่อช่วยกระตุ้นเศรษฐกิจยุโรปที่ยังคงเปราะบาง เศรษฐกิจเอเชียส่วนใหญ่ยังคงเติบโตได้ รวมถึงความกังวลที่ลดลงเกี่ยวกับการชะลอตัวของเศรษฐกิจจีน ทำให้คาดการณ์ว่าทั้ง 3 ภูมิภาคหลักจะมีปริมาณการผลิตเหล็กเพิ่มขึ้นได้เล็กน้อยในไตรมาส 3/2557 สำหรับจีนซึ่งเป็นผู้ผลิตเหล็กรายใหญ่ของโลกและจะมีปริมาณการผลิตเหล็กที่ทำสถิติสูงสุดในไตรมาส 2/2557 ที่ผ่านมา จะยังคงรักษาระดับปริมาณการผลิตที่สูงต่อไปในไตรมาส 3/2557

ส่วนสถานการณ์ราคาเหล็กในไตรมาส 3/2557 บริษัท คาดว่าราคาสินแร่เหล็กจะขยับลดลงมาอยู่ที่ 93-98 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในขณะที่ราคาเหล็กแท่งแบนและราคาเหล็กแผ่นรีดร้อนมีแนวโน้มทรงตัวอยู่ที่ระดับ 495-515 เหรียญสหรัฐ/ตัน และ 517-532 เหรียญสหรัฐ/ตัน ตามลำดับ

อุตสาหกรรมเหล็กภายในประเทศ ในไตรมาส 3/2557 Apparent Steel Supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนในประเทศมีแนวโน้มทรงตัวจากไตรมาส 2/2557 โดยคาดการณ์ว่า Apparent Steel Supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนในไตรมาส 3/2557 จะอยู่ที่ประมาณ 1.7 ล้านตัน และความต้องการบริโภคสินค้าเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนปี 2557 จะอยู่ที่ประมาณ 6.4 ล้านตัน ดังข้อมูลในแผนภาพ 6



แผนภาพ 6: ประมาณการ HRC Apparent Steel Supply ในประเทศ

5. ภาพรวมผลการดำเนินงานของบริษัทฯ บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

ตาราง 1: สรุปผลการดำเนินงานประจำไตรมาส 2/2557 ของบริษัทฯ บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

หน่วย : ล้านบาท	2557 ไตรมาส 2	2557 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 2	+/- YoY	2557 ม.ค.-มิ.ย.	2556 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
ปริมาณขายเฉลี่ยรวม (พันตัน) ¹⁾	902	948	-5%	576	+57%	1,850	1,520	+22%
รายได้จากการขายและให้บริการรวม	18,051	19,011	-5%	12,542	+44%	37,062	32,491	+14%
ต้นทุนขายและให้บริการรวม	18,433	19,461	-5%	13,468	+37%	37,894	33,862	+12%
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้นรวม	(382)	(450)	+15%	(925)	+59%	(832)	(1,371)	+39%
EBITDA รวม ²⁾	0.3	75	-100%	(887)	+100%	76	(87)	+187%
กำไร (ขาดทุน) สุทธิรวม	(1,406)	(1,397)	-1%	(465)	-202%	(2,803)	(1,243)	-126%

¹⁾ ปริมาณขายเฉลี่ยรวม = ปริมาณขายเฉลี่ยแผ่นรีดร้อน + ปริมาณขายเฉลี่ยแท่งแบนให้แก่บุคคลภายนอก

²⁾ EBITDA = กำไรสุทธิ + ดอกเบี้ยจ่าย + ภาษีเงินได้ + ค่าเสื่อมราคาและจ่ายตัดบัญชี

บริษัทฯ และบริษัทย่อย

ไตรมาส 2/2557 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 18,051 ล้านบาท ลดลง 5% QoQ จากยอดขายของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนที่ลดลง 15% QoQ ซึ่งยังคงได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การเมืองภายในประเทศไทย ในขณะที่ยอดขายของธุรกิจโรงถลุงเหล็กให้แก่บุคคลภายนอกเพิ่มขึ้น 6% QoQ ซึ่งเป็นปริมาณขายสูงสุดรายไตรมาส โดยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 18,433 ล้านบาท ลดลง 5% QoQ ตามปริมาณขายรวมที่ลดลง อย่างไรก็ตาม รายได้จากการขายและให้บริการเพิ่มขึ้น 44% YoY จากปริมาณขายให้แก่บุคคลภายนอกของธุรกิจโรงถลุงเหล็กที่เพิ่มขึ้นอย่างมาก โดยสัดส่วนรายได้ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนต่อธุรกิจโรงถลุงเหล็กหลังตัดรายการระหว่างกันลดลงจาก 70:30 ในไตรมาส 2/2556 เป็น 48:52 ในไตรมาส 2/2557

บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีผลขาดทุนขั้นต้น 382 ล้านบาท มี EBITDA 0.3 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 1,406 ล้านบาท คิดเป็นขาดทุนสุทธิต่อหุ้น 0.04 บาท โดยขาดทุนขั้นต้นลดลง QoQ เนื่องจากส่วนต่าง

งวด 6 เดือน ปี 2557 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 37,062 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14% YoY ตามปริมาณขายแก่ลูกค้าภายนอกของธุรกิจโรงถลุงเหล็กที่เพิ่มขึ้นมาก แม้ว่าปริมาณขายของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนจะลดลงจากผลกระทบจากสถานการณ์ทางการเมืองก็ตาม โดยสัดส่วนรายได้ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนต่อธุรกิจโรงถลุงเหล็กหลังตัดรายการระหว่างกันลดลงจาก 76:24 ในช่วงเดียวกันของปี 2556 เป็น 51:49 โดยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 37,894 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12% YoY ตามปริมาณขายรวมที่เพิ่มขึ้น แต่เพิ่มขึ้นในสัดส่วนที่น้อยกว่าการเพิ่มขึ้นของยอดขาย เนื่องจากต้นทุนการผลิตเหล็กแท่งแบนของธุรกิจโรงถลุงเหล็กที่ลดลง

บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีผลขาดทุนขั้นต้น 832 ล้านบาท มี EBITDA 76 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 2,803 ล้านบาท คิดเป็นขาดทุนสุทธิต่อหุ้น 0.09 บาท โดยมีอัตราส่วนความสามารถในการทำกำไรที่ลดลง

ระหว่างราคาขายและวัตถุดิบที่เพิ่มขึ้น ในขณะที่ EBITDA ลดลง และขาดทุนสุทธิเพิ่มขึ้น QoQ เพราะยอดขายของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนที่ลดลง อย่างไรก็ตาม ผลประกอบการโดยรวมดีขึ้น YoY เนื่องจากส่วนต่างระหว่างราคาขายและวัตถุดิบที่เพิ่มขึ้น และต้นทุนต่อหน่วยที่ลดลงของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก แต่ยังคงขาดทุนอยู่เนื่องจากการผลิตที่ยังต่ำกว่าจุดคุ้มทุนของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ในขณะที่ผลขาดทุนสุทธิเพิ่มขึ้น YoY เนื่องจากไม่มีรายการกลับภาษีเงินได้ 1,865 ล้านบาท เหมือนในไตรมาส 2/2556 โดยมีอัตราส่วนความสามารถในการทำกำไรที่ลดลงดังแสดงในตารางด้านล่าง

	Q2/2557	Q1/2557	Q2/2556
NP Margin (%)	(7.8)	(7.4)	(3.7)
ROA* (%)	(7.2)	(6.8)	(2.3)
ROE* (%)	(74.4)	(61.8)	(14.9)
EPS (บาท/หุ้น)	(0.04)	(0.04)	(0.02)

*ปรับข้อมูลรายได้ให้เป็นรายปี (Annualised) เพื่อการเปรียบเทียบ

แสดงในตารางด้านล่าง ทั้งนี้ เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน จะพบว่าขาดทุนขั้นต้นลดลง และ EBITDA ปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากปริมาณขายและส่วนต่างระหว่างราคาขายกับวัตถุดิบที่เพิ่มขึ้นของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ในขณะที่ขาดทุนสุทธิเพิ่มขึ้นเนื่องจากมีรายการกลับรายการภาษีเงินได้เพียง 6 ล้านบาท เทียบกับ 1,860 ล้านบาท ในช่วงเดียวกันของปีก่อน รวมถึงไม่มีกำไรจากการขายเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน 363 ล้านบาท เหมือนในช่วงเดียวกันของปี 2556

	ม.ค.-มิ.ย. 2557	ม.ค.-มิ.ย. 2556
NP Margin (%)	(7.6)	(3.8)
ROA* (%)	(6.9)	(2.9)
ROE* (%)	(67.4)	(19.5)
EPS (บาท/หุ้น)	(0.09)	(0.04)

*ปรับข้อมูลรายได้ให้เป็นรายปี (Annualised) เพื่อการเปรียบเทียบ

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน (บริษัทฯ)

ตาราง 2: สรุปตัวเลขสำคัญของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน

หน่วย: เหรียญสหรัฐ/ตัน	2557 ไตรมาส 2	2557 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 2	+/- YoY	2557 ม.ค.-มิ.ย.	2556 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
ราคาขายเฉลี่ย	682	667	+2%	693	-2%	674	723	-7%
ต้นทุนขายเฉลี่ย	634	612	+4%	652	-3%	622	671	-7%
ค่าการรีด (HRC Spread) ¹⁾	117	127	-8%	130	-10%	122	137	-11%
HRC Rolling Margin ²⁾	17.1%	19.0%		18.7%		18.1%	19.0%	
HRC EBITDA ³⁾	46.2	63.8	-28%	17.4	+166%	55.8	54.6	+2%
ปริมาณขาย (พันตัน)	384	462	-17%	407	-6%	846	1,114	-24%
ปริมาณการผลิต (พันตัน)	382	397	-4%	444	-14%	779	1,208	-36%

¹⁾ ไม่รวมการตั้งหรือการลดรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ

²⁾ HRC Rolling Margin = HRC Spread/ราคาขายเฉลี่ย

³⁾ HRC EBITDA สำหรับงวด 6 เดือน ปี 2556 รวมกำไรจากการขายเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน TCRSS 225 ล้านบาท ซึ่งเกิดขึ้นในไตรมาส 1/2556

รายได้ ไตรมาส 2/2557 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและการให้บริการ 8,602 ล้านบาท ลดลง 15% QoQ และ 1% YoY โดยมีปริมาณขาย HRC 384 พันตัน ลดลง 17% QoQ และ 6% YoY เนื่องจากเศรษฐกิจภายในประเทศยังคงชะลอตัวจากสถานการณ์ทางการเมืองซึ่งส่งผลกระทบต่อการบริโภคเหล็กภายในประเทศต่อเนื่องมาตั้งแต่ปลายปี 2556 อย่างไรก็ตาม การยึดอำนาจการปกครองของคณะรักษาความสงบแห่งชาติ (คสช.) ในช่วงปลายเดือนพฤษภาคม 2557 ได้ทำให้ความรุนแรงทางการเมืองสงบลงและช่วยสร้างความมั่นใจในภาคธุรกิจภายในประเทศให้เริ่มกลับมาดีขึ้น โดยคาดว่าจะเริ่มเห็นผลบวกชัดเจนในไตรมาส 3/2557 ทั้งนี้ ราคาขายเฉลี่ยในไตรมาส 2/2557 อยู่ที่ 22,175 บาท/ตัน หรือประมาณ 682 เหรียญสหรัฐ/ตัน

ค่าใช้จ่าย ไตรมาส 2/2557 บริษัทฯ มี**ต้นทุนขายและให้บริการ** 8,002 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขาย 8,006 ล้านบาท และการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 4 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการลดลง 14% QoQ จากปริมาณขายที่ลดลงเป็นหลัก และ ลดลง 4% YoY จากประสิทธิภาพในการผลิตดีขึ้น มี**ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 232 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3% QoQ และ 66% YoY เนื่องจากมีการปรับปรุงค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการพัฒนาและปรับปรุงกระบวนการผลิตซึ่งรวมอยู่ในต้นทุนผลิตมาเป็นค่าใช้จ่ายในการบริหารตามแนวทางที่บริษัทฯ ได้เริ่มดำเนินการมาตั้งแต่ไตรมาส 1/2557 มี**ภาวะดอกเบี้ยจ่าย** 420 ล้านบาท ลดลง 9% QoQ และ 16% จากปริมาณการนำเข้าวัตถุดิบและปริมาณสินค้าคงคลังที่ลดลง รวมถึงการไม่มีผลขาดทุนจากการเข้าทำสัญญาผูกพันล่วงหน้าทางการเงิน

ค่าการรีด (HRC Spread) ไตรมาส 2/2557 อยู่ที่ 117 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น HRC Rolling Margin ประมาณ 17.1% ลดลงจาก 127 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2557 และลดลงจาก 130 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 2/2556

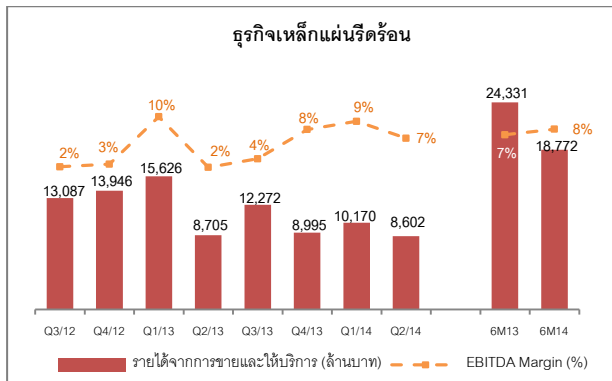
เพิ่มขึ้น 2% QoQ จากการเพิ่มขึ้นของสัดส่วนการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) เป็น 42% ของปริมาณขายรวม ในขณะที่ลดลง 2% YoY ตามราคาเหล็กในตลาดโลก **งวด 6 เดือน ปี 2557** บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 18,772 ล้านบาท ลดลง 23% YoY จากปริมาณขาย 846 พันตัน ลดลง 24% YoY ตามความต้องการภายในประเทศที่ลดลงจากสถานการณ์ทางการเมือง มีราคาขายเฉลี่ย 21,967 บาท/ตัน หรือประมาณ 674 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลง 7% YoY ตามราคาเหล็กในตลาดโลก โดยเป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) 40% ของยอดขายรวม

(Interest Rate Swap) เหมือนในไตรมาส 1/2557 และไตรมาส 2/2556 **งวด 6 เดือน ปี 2557** บริษัทฯ มี**ต้นทุนขายและให้บริการ** 17,319 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขาย 17,348 ล้านบาท และการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 29 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการลดลง 24% YoY จากปริมาณขายที่ลดลง มี**ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 457 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10% YoY โดยเป็นผลมาจากการปรับปรุงค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการพัฒนาและปรับปรุงกระบวนการผลิตซึ่งรวมอยู่ในต้นทุนผลิตมาเป็นค่าใช้จ่ายในการบริหาร มี**ภาวะดอกเบี้ยจ่าย** 882 ล้านบาท ลดลง 12% YoY จากปริมาณการนำเข้าวัตถุดิบและปริมาณสินค้าคงคลังที่ลดลง รวมถึงการไม่มีผลขาดทุนจากการเข้าทำสัญญาผูกพันล่วงหน้าทางการเงิน (Interest Rate Swap) เหมือนในช่วงเดียวกันของปี 2556 ดังกล่าวข้างต้น

งวด 6 เดือน ปี 2557 มีค่าการรีด (HRC Spread) อยู่ที่ 122 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น HRC Rolling Margin ประมาณ 18.1% ลดลงจาก 137 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในช่วงเดียวกันของปี 2556

กำไร ไตรมาส 2/2557 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้น 599 ล้านบาท มี EBITDA 586 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 27 ล้านบาท ลดลง 30%, 39% และ 92% QoQ ตามลำดับ โดยคิดเป็น HRC EBITDA/ตัน ที่ 46.2 เหรียญสหรัฐ/ตัน (รวมผลของการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าสินค้าคงเหลือประมาณ 0.3 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ลดลงจาก 63.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2557 เนื่องจากปริมาณผลิตและค่าการรีด (HRC Spread) ลดลง แต่เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 2/2556 จะมีกำไรขั้นต้นและ EBITDA เพิ่มขึ้น 63% และ 198% ตามลำดับ และกำไรสุทธิกลับมาเป็นบวกจากขาดทุน 473 ล้านบาท เนื่องจากประสิทธิภาพการ

ผลิตที่ดีขึ้น ภาวะดอกเบี้ยจ่ายที่ลดลง รวมถึงไม่มีการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบเหมือนในไตรมาส 2/2556 **งวด 6 เดือน ปี 2557** บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้น 1,452 ล้านบาท มี EBITDA 1,548 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 374 ล้านบาท ลดลง 13%, 14% และ 5% YoY ตามลำดับ โดยคิดเป็น HRC EBITDA/ตัน ที่ 55.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน (รวมผลของการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าสินค้าคงเหลือประมาณ 1.1 เหรียญสหรัฐ/ตัน) เพิ่มขึ้นจาก 54.6 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในช่วงเดียวกันของปี 2556 เนื่องจากปริมาณขายและค่าการรีด (HRC Spread) ที่ลดลง รวมถึงไม่มีกำไรจากการขายเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน 225 ล้านบาท เหมือนในไตรมาส 1/2556



แผนภาพ 7: รายได้และ EBITDA ต่อตันของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก (SSI UK)

ตาราง 3: สรุปตัวเลขสำคัญของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก

หน่วย : เหรียญสหรัฐ/ตัน	2557	2557	+/-	2556	+/-	2557	2556	+/-
	ไตรมาส 2	ไตรมาส 1	QoQ	ไตรมาส 2	YoY	ม.ค.-มิ.ย.	ม.ค.-มิ.ย.	YoY
ราคาขายเฉลี่ย	520	522	-0.4%	517	+1%	521	513	+2%
ต้นทุนวัตถุดิบเฉลี่ย	331	379	-13%	384	-14%	356	388	-8%
Slab Spread ¹⁾	189	144	+32%	133	+42%	165	126	+32%
Slab Margin ²⁾	36.4%	27.5%		25.7%		31.7%	24.5%	
ปริมาณขายรวม (พันตัน)	646	717	-10%	696	-7%	1,362	1,366	-0.3%
ปริมาณขายให้บุคคลภายนอก (พันตัน)	517	486	+6%	169	+207%	1,003	406	+147%
สัดส่วนการขายให้บุคคลภายนอก	80%	68%		24%		74%	30%	
ปริมาณการผลิต (พันตัน)	670	696	-4%	710	-6%	1,366	1,333	+2%

¹⁾ ไม่รวมการตั้งหรือการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ

²⁾ Slab Margin = Slab Spread/ราคาขายเฉลี่ย

รายได้ ไตรมาส 2/2557 SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 11,309 ล้านบาท ลดลง 10% QoQ และ 4% YoY จากการขายเหล็กแท่งแบน 646 พันตัน โดยปริมาณขายลดลง 10% QoQ และ 7% YoY และราคาขายเฉลี่ยลดลงเล็กน้อย 0.4% QoQ แต่เพิ่มขึ้น 1% YoY อยู่ที่ 520 เหรียญสหรัฐ/ตัน ทั้งนี้ เมื่อตัดรายการระหว่างกันแล้ว SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อย 9,233 ล้านบาท ซึ่งมาจากการขายเหล็กแท่งแบนให้แก่บุคคลภายนอก 517 พันตัน หรือประมาณ 80% สูงสุดรายได้ไตรมาส

งวด 6 เดือน 2557 SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 23,822 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 5% YoY จากการขายเหล็กแท่งแบน 1,362 พันตัน แม้ว่าปริมาณขายลดลงเล็กน้อย 0.3% YoY แต่ราคาขายเฉลี่ยเพิ่มขึ้น 2% YoY รวมถึงค่าเงินบาทที่อ่อนค่าลงโดยเฉลี่ยในครึ่งปีแรก ประมาณ 9% เทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน ทั้งนี้ เมื่อตัดรายการระหว่างกันแล้ว SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อย 17,921 ล้านบาท ซึ่งมาจากการขายเหล็กแท่งแบนให้แก่บุคคลภายนอก 1,003 พันตัน หรือประมาณ 74%

ค่าใช้จ่าย ไตรมาส 2/2557 SSI UK มี**ต้นทุนขายและให้บริการ** 12,333 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขาย 12,387 ล้านบาท และการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 53 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการลดลง 11% QoQ และ 7% YoY ตามปริมาณขายที่ลดลง รวมถึงจากต้นทุนวัตถุดิบต่อหน่วยที่ลดลงเนื่องจากราคาวัตถุดิบปรับตัวลดลงและการปรับสูตรการใช้วัตถุดิบ ทั้งนี้ อัตราการใช้ PCI (Pulverised Coal Injection) ลดลงจาก 115 kg/thm ในไตรมาส 1/2557 เป็น 98 kg/thm ในไตรมาส 2/2557 เนื่องจากมีการปิดซ่อมบำรุง

งวด 6 เดือน 2557 SSI UK มี**ต้นทุนขายและให้บริการ** 26,210 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขาย 26,332 ล้านบาท และการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 122 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการเพิ่มขึ้น 1% YoY แม้ว่าต้นทุนวัตถุดิบต่อหน่วยลดลงจากราคาวัตถุดิบที่ปรับตัวลดลง แต่ต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Conversion Cost)

Slab Spread ไตรมาส 2/2557 อยู่ที่ 189 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น Slab Margin ประมาณ 36.4% โดย Slab Spread เพิ่มขึ้น จาก 144 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2557 และ 133 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 2/2556

กำไร ไตรมาส 2/2557 SSI UK มีผลขาดทุนขั้นต้น 1,025 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 531 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 1,347 ล้านบาท โดยขาดทุนลดลง QoQ จากผลขาดทุนขั้นต้น 1,363 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 883 ล้านบาท และขาดทุนสุทธิ 1,701 ล้านบาท ในไตรมาส 1/2557 เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบลดลง ทำให้ Slab Margin เพิ่มขึ้น เมื่อเทียบ YoY ผลประกอบการปรับตัวดีขึ้นจากผลขาดทุนขั้นต้น 1,385 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 1,061 ล้านบาท อันเป็นผลมาจากราคาขายเหล็กที่เพิ่มขึ้นและต้นทุนวัตถุดิบลดลง ส่งผลให้ Slab Spread ปรับตัวดีขึ้น ยกเว้นในส่วนของผลขาดทุนสุทธิในไตรมาส 2/2557 ซึ่งกลับจากกำไรสุทธิ 63 ล้านบาท ในไตรมาส 2/2556 เนื่องจากไม่มีการ

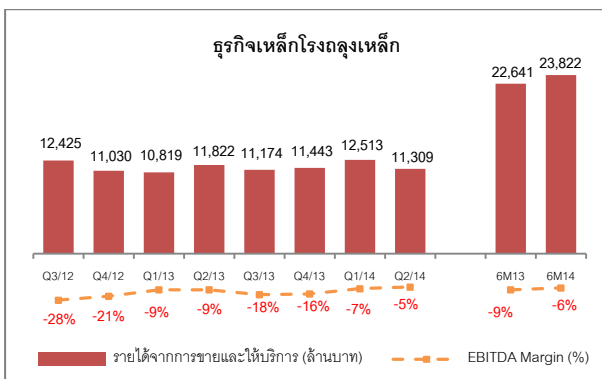
ประจำปี ในช่วงปลายเดือนเมษายนถึงต้นเดือนพฤษภาคม ส่งผลให้อัตรากำไรใช้ PCI ต่ำกว่าระดับปกติ ในส่วนของต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Conversion Cost) ปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากปริมาณการผลิตลดลงและมีค่าใช้จ่ายในการซ่อมบำรุงประจำปี **ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 104 ล้านบาท มีการกลับรายการจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ 130 ล้านบาท และมี**ดอกเบี้ยจ่าย** 361 ล้านบาท ใกล้เคียงกับไตรมาส 1/2557 และ ไตรมาส 2/2556

ปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากมีค่าใช้จ่ายในการซ่อมบำรุงประจำปี **ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 208 ล้านบาท มีการกลับรายการจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ 218 ล้านบาท และมี**ดอกเบี้ยจ่าย** 726 ล้านบาท ลดลง 7% YoY เนื่องจากประสิทธิภาพในการบริหารการจัดซื้อวัตถุดิบดีขึ้น

งวด 6 เดือน 2557 Slab Spread อยู่ที่ 165 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น Slab Margin ประมาณ 31.7% โดย Slab Spread เพิ่มขึ้น จาก 126 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน

กลับรายการหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี 1,870 ล้านบาท เหมือนในไตรมาส 2/2556

งวด 6 เดือน 2557 SSI UK มีผลขาดทุนขั้นต้น 2,388 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 1,413 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 3,048 ล้านบาท โดยขาดทุนลดลง YoY จากผลขาดทุนขั้นต้น 3,251 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 2,034 ล้านบาท เนื่องจากราคาขายเฉลี่ยเพิ่มขึ้น ในขณะที่ต้นทุนวัตถุดิบลดลง ส่งผลให้ Slab Margin เพิ่มขึ้น แต่ผลขาดทุนสุทธิเพิ่มขึ้น YoY จากผลขาดทุนสุทธิ 1,712 ล้านบาท เนื่องจากไม่มีการกลับรายการหนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี 1,870 ล้านบาท ดังกล่าวข้างต้น



แผนภาพ 8: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก

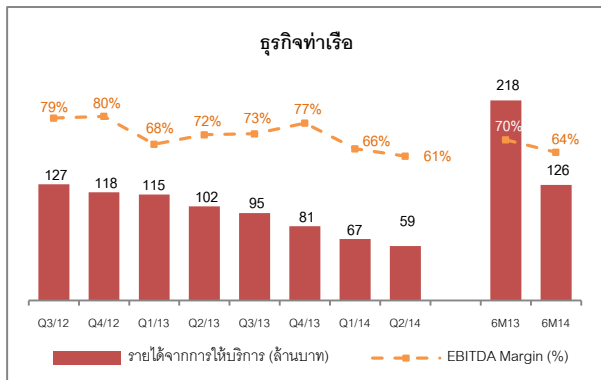
ธุรกิจท่าเรือ (PPC)

รายได้ ไตรมาส 2/2557 PPC มีรายได้จากการขายและการให้บริการรวม 59 ล้านบาท ลดลง 12% QoQ และ 42% YoY ตามปริมาณสินค้าผ่านท่าและรายได้จากการให้บริการคอนเทนเนอร์ท่า (PPC Shore Crane)

กำไร ไตรมาส 2/2557 PPC มีกำไรขั้นต้น 20 ล้านบาท มี EBITDA 36 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 6 ล้านบาท โดยเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2557 พบว่าลดลง 32%, 18% และ 52% ตามลำดับ จากรายได้ที่ลดลง และเมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2556 พบว่าลดลง 67%, 51% และ 84% ตามลำดับ จากรายได้ที่ลดลงมาก ในขณะที่ต้นทุนขายและการให้บริการส่วนใหญ่เป็นต้นทุนคงที่

งวด 6 เดือน ปี 2557 PPC มีรายได้จากการขายและการให้บริการรวม 126 ล้านบาท ลดลง 42% YoY ตามการลดลงของปริมาณสินค้าผ่านท่าและรายได้จากการให้บริการคอนเทนเนอร์ท่า

งวด 6 เดือน ปี 2557 PPC มีกำไรขั้นต้น 48 ล้านบาท มี EBITDA 80 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 20 ล้านบาท ลดลง 61%, 47% และ 77% ตามลำดับ เนื่องจากปริมาณสินค้าผ่านท่าที่ลดลงตั้งแต่ไตรมาส 1/2557 ดังกล่าวข้างต้น



แผนภาพ 9: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจท่าเรือ

ธุรกิจวิศวกรรม (WCE)

รายได้ ไตรมาส 2/2557 WCE มีรายได้จากการขายและการให้บริการรวม 229 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7% QoQ จากธุรกิจต่างๆ ดังนี้

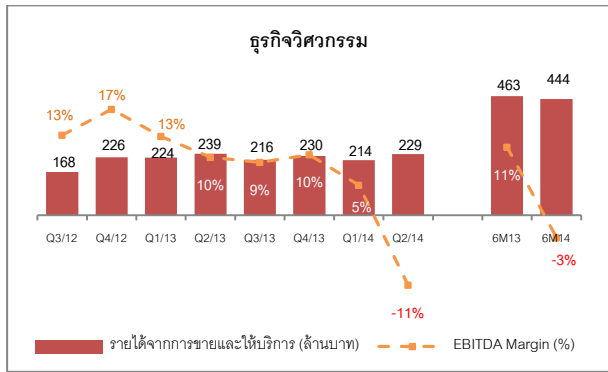
- 1) ธุรกิจการจัดการซ่อมบำรุง จำนวน 66 ล้านบาท ลดลง 25% เนื่องจากปริมาณงานในสัญญาซ่อมบำรุงระยะยาวของลูกค้าในกลุ่มบริษัทลดลง
- 2) ธุรกิจวิศวกรรมเครื่องจักรกล จำนวน 10 ล้านบาท ลดลง 34%
- 3) ธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็ก จำนวน 11 ล้านบาท ลดลง 38% เนื่องจากได้รับงานโครงการใหม่เพิ่มเติมจำนวนน้อยลง

4) ธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้าง จำนวน 142 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 54% เนื่องจากมีการส่งมอบงานตามขั้นความสำเร็จเพิ่มมากขึ้น เมื่อเทียบรายได้ YoY พบว่าใกล้เคียงกัน โดยรายได้จากการขายและการให้บริการดังกล่าว เป็นรายได้ที่มาจากการขายและการให้บริการแก่ลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อยสูงถึง 79%

งวด 6 เดือน ปี 2557 WCE มีรายได้จากการขายและการให้บริการรวม 444 ล้านบาท ลดลง 4% YoY โดยมีสัดส่วนรายได้ที่มาจากการขายและการให้บริการแก่ลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อย 68%

กำไร ไตรมาส 2/2557 WCE มีกำไรขั้นต้น 10 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 25 ล้านบาท และมีขาดทุนสุทธิ 32 ล้านบาท โดยในไตรมาสนี้ได้มีการปรับปรุงค่าใช้จ่าย จำนวน 25 ล้านบาท ของงานโครงการหนึ่งซึ่งปิดโครงการแล้วมีผลขาดทุน ทำให้เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2557 พบว่าลดลง 62%, 323% และ 1963% QoQ ตามลำดับ และเมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2556 พบว่าลดลง 74%, 208% และ 358% YoY จากเหตุการณ์ดังกล่าวข้างต้น

งวด 6 เดือน ปี 2557 WCE มีกำไรขั้นต้น 35 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 14 ล้านบาท และมีขาดทุนสุทธิ 30 ล้านบาท ลดลง 58%, 126% และ 203% YoY ตามลำดับ จากรายการปรับปรุงค่าใช้จ่ายดังกล่าวข้างต้น



แผนภาพ 10: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจวิศวกรรม

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น (TCRSS)

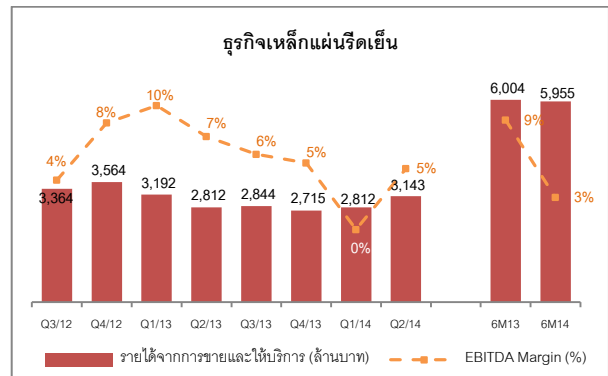
รายได้ ไตรมาส 2/2557 TCRSS มีรายได้จากการขายรวม 3,143 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12% QoQ และ 12% YoY สอดคล้องกับปริมาณการขาย 124 พันตัน ซึ่งเพิ่มขึ้น 12% QoQ และ 17% YoY ตามลำดับ จากความสามารถในการเพิ่มส่วนแบ่งตลาดของกลุ่มลูกค้าเหล็กแผ่นเคลือบสังกะสี แม้ว่าภาวะตลาดยังคงมีการแข่งขันสูงและอุตสาหกรรมยานยนต์มีการปรับลดระดับปริมาณการผลิตต่อเนื่องมาจากไตรมาส 1/2557

กำไร ไตรมาส 2/2557 TCRSS มีกำไรขั้นต้น 86 ล้านบาท มี EBITDA 154 ล้านบาท และมีผลกำไรสุทธิ 6 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2557 พบว่าเพิ่มขึ้น 495%, 1368% และ 105% ตามลำดับ เนื่องจากการลดลงของส่วราคาเมื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบรวม 44 ล้านบาท ประกอบกับมีกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน จำนวน 12 ล้านบาท ในขณะที่ในไตรมาส 1/2557 ขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน จำนวน 4 ล้านบาท แต่เมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2556 พบว่ากำไรขั้นต้น EBITDA และกำไรสุทธิ ลดลง 50%, 25% และ 89% ตามลำดับ เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบปรับตัวเพิ่มขึ้น 2% จากค่าเงินบาทที่อ่อนตัว ประกอบกับราคาขายที่ปรับตัวลดลง 5% ตามภาวะตลาด

งวด 6 เดือน ปี 2557 TCRSS มีผลกำไรขั้นต้น 64 ล้านบาท มี EBITDA 164 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 103 ล้านบาท ลดลง 85%, 68%

งวด 6 เดือน ปี 2557 TCRSS มีรายได้จากการขายรวม 5,955 ล้านบาท ลดลง 1% YoY แม้ว่าปริมาณขายเพิ่มขึ้น 5% YoY เป็น 236 พันตัน แต่ราคาขายเฉลี่ยปรับตัวลดลง 6% ตามภาวะตลาดและการปรับลดราคาของลูกค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมยานยนต์ซึ่งมีการปรับลดเป้าปริมาณการผลิตของปี 2557 ลง อย่างไรก็ตาม TCRSS สามารถเพิ่มปริมาณขายได้ จากความสามารถในการเพิ่มส่วนแบ่งตลาดของกลุ่มลูกค้าเหล็กแผ่นเคลือบสังกะสี

และ 158% ตามลำดับ เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบที่ได้มีการปรับตัวเพิ่มสูงขึ้นจากค่าเงินบาทที่อ่อนตัว และราคาขายที่ปรับตัวลดลงตามที่กล่าวข้างต้น



แผนภาพ 11: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น

6. ฐานะทางการเงินของบริษัทฯและบริษัทย่อย

ฐานะทางการเงินตามงบการเงินรวม ณ สิ้นไตรมาส 2/2557

ลูกหนี้และตัวเงินรับการค้าสุทธิ (Trade and Notes Receivable-Net)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2557 มีมูลค่าสุทธิเท่ากับ 4,904 ล้านบาท ลดลง 4% เมื่อเทียบกับสิ้นปี 2556 ซึ่งเหตุผลหลักมาจากยอดขายที่ลดลงของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2557

สินค้าคงเหลือ (Inventory)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2557 มีมูลค่าสุทธิ 11,947 ล้านบาท ลดลง 31% เมื่อเทียบกับสิ้นปี 2556 ซึ่งสาเหตุหลักมาจากผลของการบริหารการจัดเก็บสินค้าคงเหลือที่มีประสิทธิภาพและการลดลงของราคาวัตถุดิบ

อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2557 เท่ากับ 0.53 เท่า ลดลงจาก 0.64 เท่า ณ สิ้นปี 2556 สาเหตุหลักเนื่องจากการลดลงของมูลค่าสินค้านี้คงเหลือดังกล่าวข้างต้น

การบริหารจัดการหนี้สินและสภาพคล่อง (Liabilities and Liquidity Management)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2557 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีหนี้สินรวมจำนวน 69,021 ล้านบาท ลดลง 7% เมื่อเทียบกับ 31 ธันวาคม 2556 จากเจ้าหน้าที่การค้าและหนี้สินหมุนเวียนที่ลดลง

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมียอดหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่าย จำนวน 51,756 ล้านบาท และมีหนี้สินสุทธิที่มีภาระดอกเบี้ยจ่าย (Net Debt) จำนวน 51,487 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นและหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี จำนวน 25,074 ล้านบาท

กระแสเงินสด (Cash Flow)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2557 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีเงินสดสุทธิจำนวน 269 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก 170 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2556 รายละเอียดดังแสดงในตารางที่ 14 โดยมีส่วนประกอบหลักมาจาก

- เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน 1,815 ล้านบาท ประกอบด้วย (1) เงินสดจ่ายจากกิจกรรมดำเนินงานจำนวน 428 ล้านบาท ซึ่งได้รวมผลขาดทุนสุทธิของบริษัทฯ และบริษัทย่อยจำนวน 2,927 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากสาเหตุต่างๆ ที่กล่าวมาข้างต้น และ (2) มีเงินสดได้มาจากการเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงานสุทธิจำนวน 2,243 ล้านบาท สาเหตุหลักเนื่องจากการลดลงของสินค้าคงเหลือ

ตาราง 4: สินค้าคงเหลือ ณ สิ้นไตรมาส จำแนกตามประเภท

หน่วย : ล้านบาท	30 มิ.ย.57	31 ธ.ค. 56	% Chg.
วัตถุดิบ (เหล็กแท่งแบน สิ้นแร่เหล็ก ถ่านโค้ก และโค้ก)	4,450	5,717	-22%
วัตถุดิบระหว่างทาง (เหล็กแท่งแบน)	2,851	6,201	-54%
สินค้าสำเร็จรูปและระหว่างผลิต (เหล็กแผ่นรีดร้อน และเหล็กแผ่นรีดร้อนล้างผิวและเคลือบน้ำมัน)	2,614	3,906	-33%
วัสดุโรงงานและอะไหล่	2,351	2,036	+15%
หัก: ค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ	(319)	(473)	+33%
สินค้าคงเหลือสุทธิ	11,947	17,387	-31%

ตาราง 5: อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงิน	30 มิ.ย.57	31 ธ.ค. 56
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	0.53	0.64
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	6.80	4.89

ในขณะที่หนี้สินระยะยาวที่มีภาระดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระมีจำนวน 26,682 ล้านบาท เพิ่มขึ้น

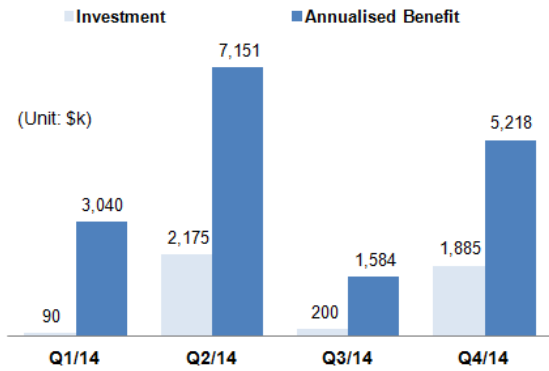
ส่วนของผู้ถือหุ้นลดลง 28% เหลือ 7,611 ล้านบาท เนื่องจากการรับรู้ผลขาดทุนจากการดำเนินงานของ SSI UK เป็นหลัก ทำให้อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นเป็น 6.80 เท่า จาก 4.89 เท่า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556

- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน 257 ล้านบาท มีสาเหตุจากการที่กลุ่มบริษัทลงทุนในสินทรัพย์ถาวรและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนเพิ่มเติม 405 ล้านบาท อย่างไรก็ตามกลุ่มบริษัทมีกระแสเงินสดรับจากผลต่างอัตราแลกเปลี่ยนที่เกี่ยวข้องทั้งสิ้น 148 ล้านบาท
- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน 1,460 ล้านบาท มีส่วนประกอบที่สำคัญ คือ เงินสดจ่ายชำระต้นทุนทางการเงินและเงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้น และมีเงินสดรับจากการกู้ยืมระยะสั้นจากกิจกรรมที่เกี่ยวข้องกัน เป็นหลัก

7. โครงการที่อยู่ระหว่างดำเนินการ (Ongoing Projects)

โครงการ AAA ของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก

SSI UK มีแผนการลงทุนในกลุ่มโครงการ AAA ซึ่งเป็นโครงการขนาดเล็กที่ใช้เงินลงทุนจำนวนไม่มาก เทคโนโลยีไม่ซับซ้อน โครงการมีโอกาสประสบความสำเร็จสูง ให้ผลตอบแทนสูง และสามารถคืนทุนได้ภายในระยะเวลาอันสั้น เป็นโอกาสที่จะเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันและผลกำไรของการดำเนินธุรกิจ ทั้งนี้ โครงการ AAA ระยะสั้นซึ่งอยู่ในแผนงานการดำเนินงานปี 2557 มีทั้งหมด 21 โครงการ ใช้เงินลงทุนประมาณ 4.35 ล้านดอลลาร์สหรัฐ คาดว่าจะสร้างผลประโยชน์รวมต่อปีประมาณ 17 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยมีรายละเอียดแผนงานดังนี้



Q1/14	Q2/14	Q3/14	Q4/14
			RCO Online Gas Analysis
	Boiler 2	SBCO Small Booster (Pipework)	SBCO Benzole Plant Optimization (Phase II)
	Boiler 3	Inline COG CV Analyser	RCO Ammonia Liquor Storage Tanks
	E.C. Motor (1)	SBCO-Nalco 3D Trasar Water Monitoring	Concast Water Pretreatment Water Softening)
	RBF Cooling Circuit 1&3 VSD's	Torpedo 46	Ladle Lid Weight
RCO Benzole Stream	Drawing Office Setup	Rail Grease Flange	Coke Screening
RCO Nalco 3D Trasar	Scrap Bay Grab	Vibration Data Collectors	Existing Four bed Sifting Machine Upgrade

ตัวอย่างโครงการ AAA ซึ่งดำเนินการแล้วเสร็จในไตรมาส 2 มีดังนี้

โครงการ RBF CC1 and CC3 Cooling Circuit VSD's

โครงการนี้เป็นการปรับเปลี่ยนระบบควบคุมอัตโนมัติของพัดลมระบายความร้อนให้ทำงานได้เหมาะสมกับอุณหภูมิที่ต้องการ และเพื่อให้มั่นใจว่าพัดลมระบายความร้อนที่ทำงานอยู่นั้นมีจำนวนที่เหมาะสมและให้ประสิทธิภาพในการระบายความร้อนที่ดีที่สุด โดยมีมอเตอร์ชุดหนึ่งถูกติดตั้งอุปกรณ์ควบคุมความเร็วรอบมอเตอร์ (Variable Speed Drive) เพื่อเพิ่มความสามารถในการควบคุมอุณหภูมิน้ำและประโยชน์ทางด้านประหยัดพลังงาน

ด้วยงบลงทุน 0.02 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โครงการตั้งเป้าหมายในการลดการสูญเสียพลังงานของทั้ง 2 ระบบ โดยยังคงความสามารถในการควบคุมอุณหภูมิของน้ำให้ได้ตามเป้าหมายที่กำหนด ส่งผลให้เกิดการประหยัดคิดเป็นมูลค่าประมาณ 0.16 ล้านดอลลาร์สหรัฐต่อปี



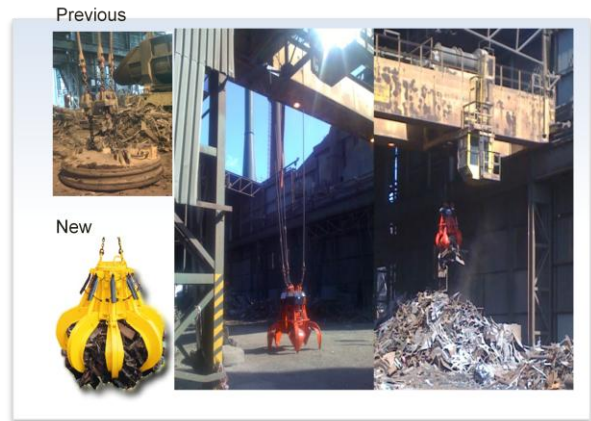
รูปแสดง อุปกรณ์ VSD ของ Cooling Circuit 1

โครงการ Scrap Bay Grab

อุปกรณ์สำหรับขนถ่าย Scrap โดยใช้มือจับ (Grab) ได้รับการติดตั้งไว้ที่ Overhead Crane No.175 สำหรับใช้ขนถ่าย Scrap เกรดราคาถูก ได้รวดเร็วขึ้นจาก Scrap Bay เพื่อป้อนเป็นวัตถุดิบเข้าสู่กระบวนการผลิตที่ Steelmaking ได้ดำเนินการแล้วเสร็จในเดือน เมษายน 2557 ที่ผ่านมา

ผลจากการทดสอบ พบว่า Grab สามารถขนถ่าย Scrap ได้เร็วขึ้น 37% และยกน้ำหนักได้เพิ่มขึ้น 6.9% เมื่อเปรียบเทียบกับระบบเดิมที่เป็นแบบ Magnet

โครงการใช้งบประมาณดำเนินการ 0.04 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยผลประโยชน์ที่ได้รับตั้งแต่เดือนเมษายน 2557 เป็นต้นมาคิดเป็นมูลค่า 0.03 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และผลประโยชน์รวมทั้งปีที่คาดว่าจะได้รับอยู่ที่ 0.71 ล้านดอลลาร์สหรัฐ



รูปแสดงสภาพก่อนและหลังเปลี่ยนตัว Grab และรูปขณะ Grab ทำงาน

8. พัฒนาการที่สำคัญ (Recent Development)

พัฒนาการที่สำคัญด้านการผลิตในไตรมาส 2/2557

โครงการลดของเสียจากการไม่สามารถรีดเป็นผลิตภัณฑ์ได้ (Zero Scrap Project)

แนวโน้มของเสียจากการไม่สามารถรีดเป็นผลิตภัณฑ์ได้ (Scrap Loss) ลดลงอย่างต่อเนื่อง จาก Scrap Loss 0.19% ในปี 2556 เหลือ 0.17% ในไตรมาส 1/2557 และเหลือ 0.10% ในไตรมาส 2/2557 ซึ่งเป็นตัวเลขรายไตรมาสที่ต่ำที่สุดนับตั้งแต่มีการขยายกำลังการผลิต โรงงานรีดร้อนชนิดม้วนเป็น 4 ล้านตันต่อปี ในปี 2548 โดยเป็นผลจากการดำเนินโครงการ Zero Scrap นับแต่ปี 2556 และในต้นปี

2557 ได้จัดทำโปรแกรมสร้างบรรยากาศและแรงจูงใจในการลดของเสีย โดยให้รางวัลสำหรับทีมผลิตและซ่อมที่สามารถควบคุมไม่ให้เกิดของเสียต่อเนื่อง 20 วัน เป็นผลให้สามารถประหยัดค่าใช้จ่ายในไตรมาส 2/2557 ได้ประมาณ 3.5 ล้านบาท (เปรียบเทียบกับปี 2556) หรือ 14 ล้านบาทต่อปี

พัฒนาการที่สำคัญของ WCE

ณ สิ้นไตรมาส 2/2557 WCE มีงานรอส่งมอบ (Backlog) ของธุรกิจต่างๆ รวมจำนวน 401 ล้านบาท เป็นของ 1) ธุรกิจการจัดการซ่อมบำรุง จำนวน 61 ล้านบาท 2) ธุรกิจวิศวกรรมเครื่องจักรกล จำนวน 24 ล้านบาท 3) ธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็ก จำนวน 29 ล้านบาท และ 4) ธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้าง จำนวน 287 ล้านบาท ซึ่งเป็นงานที่ต้องส่งมอบภายในปีนี้ทั้งหมด

โดยในช่วงไตรมาส 2/2557 WCE ได้รับงานใหม่รวมมูลค่าทั้งสิ้น 149 ล้านบาท เป็นของ 1) ธุรกิจการจัดการซ่อมบำรุง จำนวน 102 ล้านบาท ซึ่งได้รวมการรับงานซ่อมบำรุงเต็มปีจากลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อยมูลค่า 34 ล้านบาท เป็นครั้งแรกตั้งแต่เริ่มดำเนินการมา 2) ธุรกิจวิศวกรรมเครื่องจักรกล จำนวน 18 ล้านบาท 3) ธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็ก จำนวน 17 ล้านบาท และ 4) ธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้าง จำนวน 12 ล้านบาท

การกำกับดูแลกิจการที่ดีและความรับผิดชอบต่อสังคม

- 1) วันที่ 4 เมษายน 2557 บริษัทฯ ได้ร่วมกับสมาชิกสภาเยาวชนหมู่บ้านดอนสง่า ตำบลกำเนิดนพคุณ อำเภอบางสะพาน ร่วมสร้างและมอบ “ลานกีฬาต้านยาเสพติดเฉลิมพระเกียรติบ้าน
- 2) วันที่ 4 เมษายน 2557 บริษัทฯ ได้จัดกิจกรรมส่งเสริมคุณค่าผู้สูงอายุ ให้กับกลุ่มผู้สูงอายุ อำเภอบางสะพาน จำนวน 7 ตำบล 140 คน และ โดยตัวแทนพนักงานเอสเอสไอ จำนวน 14 คน ทำพิธีรดน้ำขอพรจากผู้สูงอายุ พร้อมให้ความรู้ความเป็นมาของ

ดอนสง่า” ขนาด 360 ตารางเมตร (15 X 24 เมตร) เพื่อเป็นประโยชน์แก่ชุมชน

ประเพณี และสุขภาพผู้สูงอายุ โดยวิทยากรจากโรงพยาบาลบางสะพาน รวมถึงการจัดกิจกรรมนันทนาการเพื่อสร้างความบันเทิงและชมการแสดงของผู้สูงอายุในท้องถิ่น ณ สโมสรพลวิสุทธิ โรงพยาบาลบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์

- 3) วันที่ 11 เมษายน 2557 บริษัทฯ ได้ร่วมกับองค์การบริหารส่วนตำบลแม่รำพึง อำเภอบางสะพาน จัดกิจกรรมวันผู้สูงอายุตำบลแม่รำพึง ประจำปี 2557 เพื่อร่วมอนุรักษ์สืบสานวัฒนธรรม ประเพณีอันดี มีผู้สูงอายุในเขตตำบลแม่รำพึงเข้าร่วมประมาณ 450 คน
- 4) ระหว่างเดือนเมษายน ถึงเดือนมิถุนายน 2557 บริษัทฯ ร่วมมือกับชมรมจักรยาน ตำบลพงศัประศาสน์ และองค์กรปกครองส่วนท้องถิ่นในอำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ จัดกิจกรรมปั่นจักรยานภายใต้กิจกรรม “ปั่นรักษ์ ปั่นยิ้ม” เพื่อส่งเสริมสุขภาพที่ดีของคนในชุมชน โดยผู้เข้าร่วมกิจกรรมได้ร่วมกันทำความสะอาดสถานที่แต่ละแห่งที่ได้เข้าไปดำเนินกิจกรรม ได้แก่
- 5) วันที่ 4 มิถุนายน 2557 บริษัทฯ จัดประชุมชี้แจงรายละเอียดโครงการ “กองทุนสหวิทยาพัฒนาคุณภาพการศึกษาบางสะพาน ประจำปี 2557 (รุ่นที่3)” ให้แก่ คณะผู้บริหารสถานศึกษาในเขตอำเภอบางสะพาน ก่อนเปิดรับสมัครเข้าร่วมโครงการฯ โดยการนำเสนอแผนพัฒนาคุณภาพการศึกษาระยะ 3 ปี เพื่อคัดเลือก
- 6) วันที่ 5 มิถุนายน 2557 บริษัทฯ ได้จัดโครงการ “เอสเอสไอรักษ์ชายหาดปีที่ 6” โดยเชิญชวนนักเรียน ผู้ประกอบการโรงแรม รีสอร์ท ร้านค้า และประชาชนทั่วไปในพื้นที่ตำบลแม่รำพึง จำนวนทั้งสิ้น 520 คน ร่วมกันเก็บขยะและปรับปรุงภูมิทัศน์เป็นระยะทาง
- 7) บริษัทฯ ได้ร่วมกับคณะทำงานร่างหลักสูตรท้องถิ่นโรงเรียนบ้านท่าขาม โรงเรียนบ้านดอนสำราญ โรงเรียนบ้านชะมวง และโรงเรียนวัดนาผักขวง (คณะทำงานฯ ประกอบด้วย ผู้แทนจากชุมชน โรงเรียน และบริษัทฯ) โดยความเห็นชอบของคณะกรรมการสถานศึกษาแต่ละแห่ง ในการร่างหลักสูตรท้องถิ่น ชื่อวิชา “เหล็กในชีวิตประจำวัน” หลักสูตรท้องถิ่นนี้ได้รับการพัฒนาขึ้นโดยมีจุดมุ่งหมายเพื่อให้ความสำคัญกับทรัพยากรที่มี
- 8) พนักงานบริษัทฯ ได้ร่วมมือกันดำเนินกิจกรรม เอสเอสไออาสา ดังนี้
- พนักงานบริษัทฯ ร่วมมือกับ TCRSS จัดโครงการ “ร่วมแรงร่วมใจ เอสเอสไอ ทีซีอาร์” ทาสีอาคารเรียนให้ห้อง โรงเรียนมัธยมมณฑล ตำบลกำเนิดนพคุณ อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ โดยได้ร่วมกันทาสีอาคารเรียนจำนวน 3 หลัง เพื่อเป็นการซ่อมแซมหลังจากเกิดอุทกภัยครั้งใหญ่ที่ผ่านมา และเป็นการเตรียมความพร้อมรับปีการศึกษาใหม่ 2557 ให้กับเยาวชนในเขตชุมชนบางสะพาน
 - พนักงานบริษัทฯ ได้ดำเนินกิจกรรมอาสา ภายใต้โครงการ “25 ปีเอสเอสไอ 250 ความดีพันดวงใจเอสเอสไออาสา” ประกอบด้วย การซ่อมแซมเรือเผาศพ และประติมากรรมตามวัดต่างๆ ดังนี้
 - วันที่ 5 เมษายน 2557 ที่วัดดอนอาวีย์ ตำบลทรายทอง
 - วันที่ 28-30 พฤษภาคม 2557 ที่วัดสามขุม ตำบลชัยเกษม
 - วันที่ 14-17 มิถุนายน 2557 ที่วัดช่องลม ตำบลช้างแรก
- สถานศึกษาที่จะได้รับทุนสนับสนุนในการพัฒนาสถานศึกษาจากเครือข่ายสหวิทยา มูลค่ารวม 1.2 ล้านบาท โดยโครงการดังกล่าวมุ่งหวังที่จะพัฒนาและยกระดับคุณภาพการศึกษาของท้องถิ่นใน 3 ด้าน ประกอบด้วย ด้านสถานศึกษา ครู และนักเรียน ตามแนวทางการพัฒนาอย่างยั่งยืน
- รวมกว่า 3 กิโลเมตร ณ ชายหาดแม่รำพึง อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ เพื่อปลูกจิตสำนึกผู้เกี่ยวข้องในชุมชนให้มีส่วนร่วมในการอนุรักษ์และฟื้นฟูทรัพยากรทางทะเล เนื่องในโอกาสวันสิ่งแวดล้อมโลก
- อยู่ในท้องถิ่นในการเสริมผลสัมฤทธิ์ทางการศึกษา และการเข้ามา มีบทบาทในการเรียนการสอน ซึ่งนอกจากจะสร้างบรรยากาศการเรียนให้เยาวชนมีความกระตือรือร้นแล้ว ยังช่วยพัฒนาความคิดสร้างสรรค์ในการสื่อสารด้วย โดยในแต่ละปี นักเรียนแต่ละโรงเรียนที่เข้าร่วมโครงการจะได้รับความรู้จากพนักงานเอสเอสไออาสา 6 ชั่วโมงเรียน

ความคืบหน้าการใช้มาตรการเยียวยาทางการค้า (Trade Remedy Measures) เหล็กแผ่นรีดร้อนที่นำเข้าจากต่างประเทศ

บริษัทฯ อยู่ระหว่างดำเนินการยื่นคำขอต่อกรมการค้าต่างประเทศ กระทรวงพาณิชย์ เพื่อพิจารณาดำเนินการมาตรการเยียวยาทางการค้า เนื่องจากความเสียหายที่เกิดจากเหล็กแผ่นรีดร้อนจากต่างประเทศ 2 มาตรการ ได้แก่ มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti-dumping Measure) และมาตรการปกป้องจากการนำเข้าสินค้าที่เพิ่มขึ้น (Safeguard Measure) โดยมีความคืบหน้าดังนี้

- 1) **มาตรการปกป้องจากการนำเข้าสินค้าที่เพิ่มขึ้น (Safeguard Measure)**
 - กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนไม่เจือ (ความหนา 0.9 – 50 มิลลิเมตร และความกว้าง 600 – 3,048 มิลลิเมตร) ชนิดเป็นม้วนและไม่มีม้วน โดยกรมการค้าต่างประเทศได้ออกประกาศมาตรการปกป้องชั่วคราว 200 วัน ในราชกิจจานุเบกษาแล้ว โดยมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 7 มิถุนายน 2557 ถึงวันที่ 23 ธันวาคม 2557
- 2) **มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti-dumping Measure)**

บริษัทฯ ได้ยื่นคำขอให้ต่ออายุมาตรการ 1 กรณี โดยมีความคืบหน้าดังนี้

 - กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดเป็นม้วนและไม่มีม้วนที่มีแหล่งกำเนิดจาก 14 ประเทศ กรมการค้าต่างประเทศได้มีประกาศเปิดการทบทวนความจำเป็นในการใช้มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด และมีประกาศให้เรียกเก็บอากรตอบโต้การทุ่มตลาดต่อไปอีก 1 ปี ในราชกิจจานุเบกษาแล้ว โดยมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 23 พฤษภาคม 2557 ถึงวันที่ 22 พฤษภาคม 2558

การดำเนินการต่างๆ เกี่ยวกับโครงสร้างทางการเงิน

- บริษัทฯ ยังอยู่ระหว่างดำเนินการซื้อคืนหุ้นกู้แปลงสภาพที่เหลือ จำนวน 279 หน่วย ซึ่งบริษัทฯ จะดำเนินการซื้อคืนหุ้นกู้แปลงสภาพที่เหลือดังกล่าวต่อไป

Appendix

ตาราง 6 : ข้อมูลปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลก

หน่วย: ล้านตัน	2557	2557	+/-	2556	+/-	2557	2556	+/-
ภูมิภาค	ไตรมาส 2	ไตรมาส 1	QoQ	ไตรมาส 2	YoY	ม.ค.-มิ.ย.	ม.ค.-มิ.ย.	YoY
สหภาพยุโรป	43.85	43.79	+0%	42.95	+2%	87.65	84.42	+4%
อเมริกาเหนือ	29.80	29.49	+1%	30.09	-1%	59.28	59.80	-1%
อเมริกาใต้	11.18	10.81	+3%	11.73	-5%	21.99	22.86	-4%
จีน	208.56	201.05	+4%	197.34	+6%	409.61	389.09	+5%
เอเชีย (อื่นๆ)	72.39	70.87	+2%	70.06	+3%	143.26	137.98	+4%
อื่นๆ	49.15	47.00	+5%	47.90	+3%	96.16	94.48	+2%
รวม	414.93	403.02	+3%	400.07	+4%	817.95	788.62	+4%

ที่มา: World Steel Association

ตาราง 7 : สรุปข้อมูลราคาวัตถุดิบในการผลิตเหล็กแท่งแบน ราคาเหล็กแท่งแบน และราคาเหล็กแผ่นรีดร้อน

	ไตรมาส 1/2557 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ราคาจริง ¹⁾	ไตรมาส 2/2557 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ประมาณการ	ไตรมาส 2/2557 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ราคาจริง ¹⁾	ไตรมาส 3/2557 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ประมาณการ ²⁾
ถ่านโค้ก (Premium HCC FOB Australia)	120.22	110.94	111.43	110.87
แร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China)	105-135	114-119	89-119	93-98
เหล็กแท่งแบน (CFR East Asia import)	532-552	530-540	495-515	495-515
เหล็กแท่งแบน (FOB Latin export)	495-508	505-520	490-505	480-500
เหล็กแผ่นรีดร้อน (CFR East Asia import)	535-565	528-558	517-532	517-532
เหล็กแผ่นรีดร้อน (US Domestic EXW Indiana) ³⁾	N.A.	N.A.	670-683	665-683

ที่มา: ¹⁾ ราคาเฉลี่ยรายไตรมาสจาก SBB-Steel Business Briefing website ยกเว้นราคาถ่านโค้ก (Premium HCC FOB Australia) และราคาแร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China) เป็นราคาเฉลี่ยรายไตรมาสที่คำนวณมาจาก Platts Steel Markets Daily Report

²⁾ ราคาเฉลี่ยรายไตรมาสจนถึงวันที่ 6 ส.ค. 57 จาก SBB-Steel Business Briefing website ยกเว้น ราคาแร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China) เป็นราคาเฉลี่ยรายไตรมาสที่คำนวณมาจาก Platts Steel Markets Daily Report

³⁾ ราคาแสดงในหน่วยเหรียญสหรัฐ/short ton ซึ่งสามารถแปลงให้เป็นหน่วยเหรียญสหรัฐ/ตันได้ ด้วยอัตรา 1 short ton = 0.9072 metric ton

ตาราง 8 : ข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้าในประเทศไทย

ประเภท	ไตรมาส 2/2557	ไตรมาส 1/2557	%QoQ	ไตรมาส 1/2557	%YoY
ปริมาณการผลิตรถยนต์ ¹⁾ (ล้านคัน)	0.44	0.52	-16%	0.62	-30%
ปริมาณการผลิตตู้เย็น ¹⁾ (ล้านเครื่อง)	1.05	0.94	+12%	1.22	-14%
ปริมาณการผลิตเครื่องปรับอากาศ ²⁾ (ล้านเครื่อง)	4.44	3.84	+16%	3.51	+26%

ที่มา: ¹⁾ ข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์ จากสถาบันยานยนต์ และสภาอุตสาหกรรม

²⁾ ข้อมูลการผลิตตู้เย็นและเครื่องปรับอากาศจาก ธนาคารแห่งประเทศไทย

ตาราง 9 : Apparent Steel Supply ของ HRC

	ไตรมาส 1/2557 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 2/2557 (ตัน) ประมาณการ	ไตรมาส 2/2557 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	อัตราการ เติบโต (%) QoQ	ไตรมาส 2/2556 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	อัตราการ เติบโต (%) YoY
ผลิตภายในประเทศ	543,396	620,000	704,175	+30%	577,010	+22%
นำเข้า	891,066	820,000	1,000,429	+12%	1,313,936	-24%
ส่งออก	13,486	3,000	5,722	-58%	10,604	-46%
รวม	1,420,976	1,437,000	1,698,882	+20%	1,880,342	-10%

ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทยและประมาณการของบริษัทฯ

ตาราง 10: Apparent Steel Supply ของ HRC ปี 2556 และประมาณการสำหรับปี 2557

	ปี 2556 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 1/2557 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 2/2557 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 3/2557 (ตัน) ประมาณการ ใหม่	ไตรมาส 4/2557 (ตัน) ประมาณการ ใหม่	ปี 2557 (ตัน) ประมาณการ ใหม่	อัตราการ เติบโต (%YoY)
ผลิตภายในประเทศ	2,573,497	543,396	704,175	700,000	660,000	2,607,571	+1%
นำเข้า	4,438,308	891,066	1,000,429	1,000,000	920,000	3,811,495	-14%
ส่งออก	27,835	13,486	5,722	3,000	3,000	25,208	-9%
รวม	6,983,970	1,420,976	1,698,882	1,697,000	1,577,000	6,393,858	-8%

ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทยและประมาณการของบริษัทฯ

ตาราง 11: สรุปผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

งบรวม

หน่วย : ล้านบาท	2557 ไตรมาส 2	2557 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 2	+/- YoY	2557 ม.ค.-มิ.ย.	2556 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
รายได้จากการขายและการให้บริการ	18,051	19,011	-5%	12,542	+44%	37,062	32,491	+14%
ต้นทุนขายและให้บริการ	18,433	19,461	-5%	13,468	+37%	37,894	33,862	+12%
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้น	(382)	(450)	+15%	(925)	+59%	(832)	(1,371)	+39%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	369	356	+4%	255	+45%	726	666	+9%
ขาดทุนจากสัญญาที่สร้างภาระ (กลับรายการ)	(129)	(88)	-47%	34	-486%	(218)	(487)	+55%
กำไรจากการขายเงินลงทุนในกิจการ ที่ควบคุมร่วมกัน	-	-	-	-	-	-	363	-100%
EBITDA ¹⁾	0.3	75	-100%	(887)	+100%	76	(87)	+187%
ดอกเบี้ยจ่าย	786	832	-6%	863	-9%	1,617	1,789	-10%
ค่าเสื่อมราคาและตัดจำหน่าย	628	639	-2%	581	+8%	1,267	1,227	+3%
ภาษีเงินได้นิติบุคคล (กลับรายการ)	(8)	2	-427%	(1,865)	+100%	(5)	(1,860)	+100%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน ที่เกิดขึ้นจริง	(170)	32	-638%	600	-128%	(139)	421	-133%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน ที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	24	11	+125%	(890)	+103%	35	(527)	+107%
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	(1,406)	(1,397)	-1%	(465)	-202%	(2,803)	(1,243)	-126%
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้น (บาท)	(0.04)	(0.04)	-1%	(0.02)	-119%	(0.09)	(0.04)	-97%

¹⁾ EBITDA งวดเดือน ม.ค.-มิ.ย. 2556 รวมกำไรจากการขายเงินลงทุนใน TCSS 363 ล้านบาท ซึ่งเกิดขึ้นในไตรมาส 1/2556

ตาราง 12: ผลการดำเนินงานแยกรายธุรกิจ

หน่วย : ล้านบาท	2557 ไตรมาส 2	2556 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 2	+/- YoY	2557 ม.ค.-มิ.ย.	2556 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
รายได้จากการขายและให้บริการ ¹⁾								
งบการเงินรวม	18,051	19,011	-5%	12,542	+44%	37,062	32,491	+14%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	8,602	10,170	-15%	8,705	-1%	18,772	24,331	-23%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	9,233	8,689	+6%	3,665	+152%	17,921	7,806	+130%
ธุรกิจท่าเรือ	35	33	+6%	48	-26%	69	96	-28%
ธุรกิจวิศวกรรม	181	119	+51%	124	+45%	300	259	+16%

หน่วย : ล้านบาท	2557 ไตรมาส 2	2556 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 2	+/- YoY	2557 ม.ค.-มิ.ย.	2556 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
EBITDA¹⁾								
งบการเงินรวม ²⁾	0.3	75	-100%	(887)	+100%	76	(87)	+187%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน ³⁾	586	962	-39%	197	+198%	1,548	1,789	-14%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(531)	(883)	+40%	(1,061)	+50%	(1,413)	(2,034)	+31%
ธุรกิจท่าเรือ	36	44	-18%	74	-51%	80	152	-47%
ธุรกิจวิศวกรรม	(25)	11	-323%	23	-208%	(14)	52	-126%
ตัดรายการระหว่างกัน	(66)	(59)		(120)		(125)	(47)	
กำไร/ขาดทุนสุทธิ¹⁾								
งบการเงินรวม ⁴⁾	(1,406)	(1,397)	-1%	(465)	-202%	(2,803)	(1,243)	-126%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	27	347	-92%	(473)	+106%	374	395	-5%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(1,347)	(1,701)	+21%	63	N.A.	(3,048)	(1,712)	-78%
ธุรกิจท่าเรือ	6	13	-52%	41	-84%	20	87	-77%
ธุรกิจวิศวกรรม	(32)	2	N.A.	12	-358%	(30)	29	-203%
ตัดรายการระหว่างกัน	(63)	(62)		(129)		(125)	(75)	
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	3	3		21		6	32	

¹⁾ รายได้ของแต่ละธุรกิจเป็นรายได้หลังหักรายการระหว่างกันแล้ว ในขณะที่ EBITDA และ กำไร (ขาดทุน) สุทธิ ยังไม่ได้หักรายการระหว่างกัน

²⁾ EBITDA รวม งวดเดือน ม.ค.-มิ.ย. 2556 รวมกำไรจากการขายเงินลงทุนใน TCRSS 363 ล้านบาท ซึ่งเกิดขึ้นในไตรมาส 1/2556

³⁾ EBITDA ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน งวดเดือน ม.ค.-มิ.ย. 2556 รวมกำไรจากการขายเงินลงทุนใน TCRSS 225 ล้านบาท ซึ่งเกิดขึ้นในไตรมาส 1/2556

⁴⁾ การบันทึกกำไรในส่วนของบริษัท บมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย และ Redcar Bulk Terminal Ltd บันทึกโดยใช้วิธี Equity Method

ตาราง 13: ฐานะทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

หน่วย : ล้านบาท	ณ 30 มิ.ย. 57	ณ 31 ธ.ค. 56	+/-
สินทรัพย์			
ลูกหนี้การค้า	4,904	5,108	-4%
สินค้าคงเหลือ	11,947	17,388	-31%
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่นๆ	4,386	5,659	-22%
สินทรัพย์หมุนเวียนรวม	21,237	28,154	-25%
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	51,090	52,425	-3%
เงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน	3,976	3,839	+4%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	330	308	+7%
รวมสินทรัพย์	76,632	84,726	-10%
หนี้สิน			
เงินกู้ยืมระยะสั้น และหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	25,074	23,869	+5%
เจ้าหนี้การค้า	8,808	12,614	-30%
หนี้สินหมุนเวียนอื่นๆ	6,442	7,560	-15%
หนี้สินหมุนเวียนรวม	40,324	44,044	-8%
หนี้สินระยะยาวที่มีภาระดอกเบี้ย	26,682	28,047	-5%
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่นๆ	2,015	2,026	-1%
รวมหนี้สิน	69,021	74,116	-7%
ส่วนของผู้ถือหุ้น			
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	6,837	9,794	-30%
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	774	816	-5%
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	7,611	10,610	-28%
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	76,632	84,726	-10%

ตาราง 14: สรุปงบกระแสเงินสด

หน่วย : ล้านบาท	ม.ค. – มิ.ย. 57
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมดำเนินงาน	1,815
เงินสดรับจากการขายเงินลงทุนในกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	0
เงินสดจ่ายซื้อที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(379)
ผลต่างจากอัตราแลกเปลี่ยนจากการแปลงค่าหน่วยงานต่างประเทศ	148
เงินสดจ่ายสุทธิจากกิจกรรมลงทุนอื่น	(26)
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมลงทุน	(257)
เงินสดรับสุทธิจากการออกหุ้นเพิ่มทุน	0
เงินสดจ่ายชำระต้นทุนทางการเงิน	(1,437)
เงินสดจ่ายชำระเงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้น	(324)
เงินสดรับจากเงินกู้ยืมระยะสั้นกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	411
เงินสดจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาว	(61)
เงินสดจ่ายซื้อคืนหุ้นที่แปลงสภาพด้วยสิทธิ	0
เงินสดจ่ายสุทธิจากกิจกรรมจัดหาเงินอื่น	(49)
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมจัดหาเงิน	(1,460)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	98
ยอดคงเหลือต้นงวด	163
ผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	8
ยอดคงเหลือสิ้นงวด	269

เกี่ยวกับบริษัท

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) (บริษัทฯ) เป็นผู้ผลิตเหล็กคานบดจรรยาใหญ่ที่สุดในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ด้วยกำลังการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนสูงสุด 4 ล้านตันต่อปี โดยมุ่งเน้นการนวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กแผ่นขึ้นคุณภาพพิเศษเพื่อรองรับความต้องการใช้เหล็กที่เพิ่มขึ้นของภูมิภาค สำหรับอุตสาหกรรมยานยนต์ พลังงาน การขนส่ง และการก่อสร้าง สำหรับอุตสาหกรรมเหล็กต้นน้ำ บริษัทฯ ได้ลงทุนในโรงงานเอสเอสไอ ทีซีดี ซึ่งเป็นโรงงานถลุงเหล็กและผลิตเหล็กกล้าคานบดจรรยาที่ทันสมัย ตั้งอยู่ในเมืองเรดคาร์ ภาคตะวันออกของประเทศไทย มีกำลังการผลิต 3.6 ล้านตันต่อปี ภายใต้การดำเนินงานของบริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค จำกัด (SSI UK) โดยลงทุนร้อยละ 100 เอสเอสไอ ทีซีดี ผลิตเหล็กแท่งแบบขึ้นคุณภาพสูงส่งเป็นวัตถุดิบให้บริษัทฯ เพื่อรองรับการผลิตของบริษัทฯ และความต้องการในตลาดโลกที่เพิ่มขึ้น ส่วนการลงทุนในอุตสาหกรรมเหล็กปลายน้ำ บริษัทฯ ได้ร่วมลงทุนในโครงการต่อเนื่องปลายน้ำที่สำคัญ ประกอบด้วยบริษัท เหล็กแผ่นรีดเย็นไทยจำกัด (มหาชน) (TCRSS) ซึ่งเป็นผู้ผลิตเหล็กแผ่นรีดเย็นรายแรกและรายใหญ่ที่สุดของประเทศไทย บริษัท เหล็กแผ่นเคลือบไทย จำกัด (TCS) ผู้ผลิตเหล็กแผ่นเคลือบสังกะสีด้วยกรรมวิธีทางไฟฟ้ารายแรก และรายใหญ่ที่สุดของเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โรงงานทั้งหมดในประเทศไทยของกลุ่มบริษัทฯ ตั้งอยู่บนชายฝั่งด้านตะวันออกของอ่าวไทย ณ อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ซึ่งอยู่ห่างจากกรุงเทพมหานครเพียง 400 กิโลเมตร และเป็นทำเลยุทธศาสตร์ที่ดีที่สุดในประเทศสำหรับการดำเนินธุรกิจเหล็กแบบครบวงจร บริษัทฯ ทำเรือประจวบ จำกัด (PPC) ให้บริการท่าเรือพาณิชย์เอกชน ที่มีความลึกที่สุดในประเทศไทยรองรับการขนถ่ายวัตถุดิบและผลิตภัณฑ์เหล็กได้ในปริมาณมาก นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังขยายขีดความสามารถในงานวิศวกรรมบริการโดยลงทุนร้อยละ 100 ในบริษัท เวสต์โคสต์ เอ็นจิเนียริง จำกัด (WCE) ให้บริการงานด้านวิศวกรรมและซ่อมบำรุง รวมถึงการออกแบบทางวิศวกรรมที่มีความเชี่ยวชาญในธุรกิจเหล็ก พนักงานของบริษัทฯ ทุกคนมีความมุ่งมั่น และพลังขับเคลื่อนสู่ความสำเร็จ ซึ่งสะท้อนผ่านวิถีทัศน์พันธกิจของบริษัทฯ “สร้างสรรคนวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กและบริการที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า สร้างกำไรสม่ำเสมอ สร้างผลตอบแทนแก่ผู้มีส่วนได้เสียอย่างยั่งยืน”

สามารถสืบค้นข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ www.ssi-steel.com

Disclaimer

คำอธิบายและการวิเคราะห์งบการเงินสำหรับผลการดำเนินงานฉบับนี้จัดทำขึ้นเพื่อเป็นข้อมูลเบื้องต้นให้แก่นักลงทุนทั่วไปและผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ เอกสารฉบับนี้ประกอบด้วยส่วนต่างๆ ที่แสดงข้อมูลปัจจุบันของบริษัทฯ บริษัทย่อยและกิจการที่ควบคุมร่วมกัน อย่างไรก็ตาม สภาวะธุรกิจหรือการดำเนินงานของบริษัทฯ อาจเปลี่ยนแปลงไป หรืออาจเกิดเหตุการณ์ใดภายหลังจากวันที่จัดทำเอกสารฉบับนี้ อันอาจมีผลให้ข้อมูลต่างๆ เปลี่ยนแปลงไปจากที่ได้ชี้แจงไว้ในเอกสารฉบับนี้ นักลงทุนทั่วไปและผู้ถือหุ้นควรศึกษาข้อมูลอื่นๆ ประกอบเพิ่มเติมด้วย

ข้อมูลในเอกสารฉบับนี้บางส่วนเป็นข้อมูลที่เกิดจากการคาดการณ์ การประมาณการ หรือเป็นการคาดหมายในอนาคต ทั้งนี้ ข้อมูลส่วนใดๆ ซึ่งไม่ใช่ข้อเท็จจริงที่ได้เกิดขึ้นแล้ว รวมถึงข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับความเชื่อ และการประมาณการของ บริษัทฯ เป็นข้อมูลซึ่งเป็นการคาดหมายในอนาคต และสามารถจำแนกข้อมูลดังกล่าวได้จากการใช้ถ้อยคำที่มีลักษณะเป็นการคาดหมายในอนาคตต่างๆ เช่น คำว่า “มีความเชื่อว่า” “คาดว่า” “คาดหวังว่า” “วางแผนไว้ว่า” “ตั้งใจว่า” “ประมาณ” “ประเมิน” และคำอื่นๆ ในลักษณะเดียวกัน ทั้งนี้ ผู้อ่านควรใช้ความระมัดระวังในการอ้างอิงข้อมูลที่เป็นการคาดหมายในอนาคตซึ่งมีปัจจัยความเสี่ยง และความไม่แน่นอนตามปกติของข้อมูลในลักษณะนี้