

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน)

เลขที่ 011/182-037/2557

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน)

รายงานผลการดำเนินงานไตรมาส 3 และงวด 9 เดือน ปี 2557

- รายได้จากการขายและบริการกลุ่มรวม 14,014 ล้านบาท ปริมาณขายเหล็กรวม 711 พันตัน
- ไตรมาส 3 กำไรสุทธิ (งบเดียว) 36 ล้านบาท ขาดทุนสุทธิ (งบรวม) 547 ล้านบาท
- งวด 9 เดือน กำไรสุทธิ (งบเดียว) 410 ล้านบาท ขาดทุนสุทธิ (งบรวม) 3,351 ล้านบาท
- ไตรมาส 3 EBITDA (งบเดียว) 581 ล้านบาท EBITDA กลุ่ม (งบรวม) 866 ล้านบาท
- EBITDA รายไตรมาสของธุรกิจโรงถลุงเหล็กเป็นบวกครั้งแรก 339 ล้านบาทนับตั้งแต่เริ่มผลิตเหล็กแท่งแบนในไตรมาส 2/2555

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) หรือ เอสเอสไอ รายงานผลการดำเนินงานประจำไตรมาส 3/2557 และผลการดำเนินงานงวด 9 เดือน ปี 2557 ดังนี้

ไตรมาส 3/2557

งบการเงินเฉพาะบริษัท – บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและการให้บริการ 7,845 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 9 จากไตรมาสก่อน) โดยมีปริมาณขายเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน 355 พันตัน (ลดลงร้อยละ 8 จากไตรมาสก่อน และ ลดลงร้อยละ 40 จากงวดเดียวกันปีก่อน) โดยเป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) ร้อยละ 34 ของปริมาณขายรวม EBITDA 581 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 1 จากไตรมาสก่อน แต่เพิ่มขึ้นร้อยละ 32 จากงวดเดียวกันปีก่อน) และมีกำไรสุทธิ 36 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 35 จากไตรมาสก่อน และเพิ่มขึ้นร้อยละ 114 จากงวดเดียวกันปีก่อน)

งบการเงินรวม – บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 14,014 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 22 จากไตรมาสก่อน และลดลงร้อยละ 17 จากงวดเดียวกันของปีก่อน) จากปริมาณขายเหล็กรวมสูงถึง 711 พันตัน Group EBITDA 866 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นจาก 0.3 ล้านบาทในไตรมาสก่อน และเพิ่มขึ้นร้อยละ 165 จากงวดเดียวกันปีก่อน) มีผลขาดทุนสุทธิ 547 ล้านบาท (ผลประกอบการโดยรวมดีขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน และงวดเดียวกันปีก่อน เนื่องจากส่วนต่างระหว่างราคาขาย และ วัตถุดิบที่เพิ่มขึ้น)

งวด 9 เดือน ปี 2557

งบการเงินเฉพาะบริษัท – บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและการให้บริการ 26,616 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 27 จากงวดเดียวกันของปีก่อน) โดยมีปริมาณขายเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน 1,201 พันตัน (ลดลงร้อยละ 30 จากงวดเดียวกันปีก่อน) โดยเป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) ร้อยละ 38 ของปริมาณขายรวม EBITDA 2,128 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 5 จากงวดเดียวกันปีก่อน) และมีกำไรสุทธิ 410 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 204 จากงวดเดียวกันปีก่อน)

งบการเงินรวม – บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 51,076 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 4 จากงวดเดียวกันของปีก่อน) จากปริมาณขายเหล็กรวมสูงถึง 2,561 พันตัน Group EBITDA 942 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 166 จากงวดเดียวกันปีก่อน) มีผลขาดทุนสุทธิ 3,351 ล้านบาท (ขาดทุนน้อยลงร้อยละ 19 จากงวดเดียวกันปีก่อน)

สำหรับผลการดำเนินงานไตรมาสที่ 3/2557 ของบริษัทย่อยและกิจการที่ควบคุมร่วมกัน มีดังต่อไปนี้

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน)

- ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 11,343 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นเล็กน้อยร้อยละ 0.3 จากไตรมาสก่อน และร้อยละ 2 จากงวดเดียวกันปีก่อน) EBITDA 339 ล้านบาท (เป็นบวกครั้งแรกนับตั้งแต่เริ่มผลิตเหล็กแท่งแบนในไตรมาส 2/2555 โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 164 จากไตรมาสก่อน และร้อยละ 117 จากงวดเดียวกันปีก่อน) มีผลขาดทุนสุทธิ 505 ล้านบาท (ขาดทุนลดลงร้อยละ 62 จากไตรมาสก่อน และลดลงร้อยละ 82 จากงวดเดียวกันปีก่อน)
- ธุรกิจท่าเรือ มีรายได้จากการให้บริการรวม 78 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 32 จากไตรมาสก่อน แต่ลดลงร้อยละ 18 จากงวดเดียวกันปีก่อน) มีกำไรสุทธิ 24 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 278 จากไตรมาสก่อน แต่ลดลงร้อยละ 34 จากงวดเดียวกันปีก่อน)
- ธุรกิจวิศวกรรม มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 199 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 13 จากไตรมาสก่อน และลดลงร้อยละ 8 จากงวดเดียวกันปีก่อน) เป็นรายได้นอกกลุ่มร้อยละ 69 และขาดทุนสุทธิ 76 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 138 จากไตรมาสก่อน และเพิ่มขึ้นร้อยละ 1033 จากงวดเดียวกันปีก่อน)
- ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น มีรายได้จากการขายรวม 3,050 ล้านบาท (ลดลงร้อยละ 3 จากไตรมาสก่อน และเพิ่มขึ้นร้อยละ 7 จากงวดเดียวกันปีก่อน) กำไรสุทธิ 33 ล้านบาท (เพิ่มขึ้นร้อยละ 476 จากไตรมาสก่อน และเพิ่มขึ้นร้อยละ 241 จากงวดเดียวกันปีก่อน)

นายวิน วิริยประไพกิจ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารกลุ่ม และ กรรมการผู้จัดการใหญ่ เอสเอสไอกล่าวว่า “ความพยายามของเราที่จะพลิกฟื้นสถานการณ์ธุรกิจยังส่งผลดีขึ้น ในด้านงบการเงินรวมของกลุ่มนั้น จากที่เรามี EBITDA เป็นบวกเล็กน้อยในสองไตรมาสแรกของปี ในไตรมาสสามนี้เรามี EBITDA เป็นบวกถึง 866 ล้านบาท

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก จากที่สามารถพลิกสถานการณ์เรามี EBITDA เป็นบวกครั้งแรกในเดือนมิถุนายน เรามี EBITDA เป็นบวกในไตรมาส 3/2557 เป็นไตรมาสแรก 339 ล้านบาท ในขณะที่ราคาขายเฉลี่ยเหล็กแท่งปรับตัวลดลงร้อยละ 3 เมื่อเทียบกับไตรมาสก่อน เราได้ส่วนต่างราคาเหล็กแท่งแบน (Slab Spread) เพิ่มขึ้นร้อยละ 2 ซึ่งเป็นผลมาจากทั้งราคาวัตถุดิบลดลงและความสามารถของเราในการปรับสูตรการใช้วัตถุดิบ และในขณะที่ความต้องการเหล็กแท่งแบนทั่วโลกยังคงสูงตลอดไตรมาส เราจำหน่ายเหล็กแท่งแบนให้กับบุคคลภายนอกร้อยละ 52 เนื่องจากมีการใช้ภายในกลุ่มสูงขึ้น ปริมาณการผลิตเพิ่มขึ้น ร้อยละ 5 เป็น 705 พันตัน ซึ่งทำให้ต้นทุนเราลดลง

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน ยอดขายลดลงจากไตรมาสก่อนร้อยละ 9 เนื่องจากความต้องการเหล็กในประเทศยังไม่ฟื้นตามที่คาดไว้หลังจากภาวะการเมืองเริ่มคลี่คลาย อย่างไรก็ตามเราประสบความสำเร็จด้านส่วนต่างราคาเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน (HRC Spread) ที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 14 ทำให้เรามีผลกำไรเพิ่มขึ้นเป็น 36 ล้านบาทในไตรมาสนี้แม้ว่าปริมาณขายจะลดลงก็ตาม”

เรายังคงดำเนินกลยุทธ์สองทาง ทั้งในส่วนของการสร้างสรรค์นวัตกรรมและบูรณาการธุรกิจต่างๆของเราโดยมีโครงการต่างๆที่น่าสนใจที่จะเสร็จในไตรมาสสุดท้ายของปีและอยู่ในแผนงานของปีหน้า เรากำลังพัฒนาแผนงานต่อเนื่องสำหรับผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) ใหม่ ๆ ซึ่งจะช่วยให้ยอดขายเราเติบโตในปีต่อไป นอกจากนี้ แผนการเพิ่มมูลค่าธุรกิจกำลังถูกขับเคลื่อนและเกิดผลโดยผ่านโครงการ AAA Projects ซึ่งเป็นโครงการที่มีผลตอบแทนสูงต่างๆที่เรากำลังพัฒนาและจะทยอยเสร็จในระยะสั้นและระยะกลาง ขณะนี้สถานการณ์ธุรกิจได้พลิกกลับมา และมีแนวโน้มในการทำกำไรได้สูงขึ้น เราต้องทวีความพยายามเพิ่มขึ้นในการบูรณาการธุรกิจในกลุ่มให้ดีที่สุด เช่น การเป็นเลิศในเชิงปฏิบัติการ รวมทั้งการแบ่งปันและพัฒนาบุคลากรในด้านต่างๆทั่วทั้งกลุ่ม”

“เรามองแนวโน้มตลาดระยะสั้นยังคงอ่อนตัว แม้ว่าการเมืองในประเทศจะมีเสถียรภาพจากการบริหารโดยรัฐบาลใหม่ เศรษฐกิจภายในประเทศยังคงซบเซา เราคาดว่าความต้องการเหล็กในประเทศจะยังคงอ่อนตัวในช่วงไม่กี่เดือนข้างหน้า ก่อนที่โครงการด้านเศรษฐกิจของรัฐบาลจะเริ่มส่งผลและแปลงไปสู่ความต้องการเหล็กที่มากขึ้น ในระดับโลกมีหลายแรงดันทานทั้งจากการชะลอตัวทางเศรษฐกิจของจีน และความตึงเครียดทางการเมืองในส่วนต่างๆของโลก กำลังการผลิตเหล็กของจีนที่ล้นเกินความต้องการยังคงเป็นปัญหาใหญ่ที่สุด การส่งออกเหล็กของจีนรายเดือนไปแต่ละจุดสูงสุดและกดดันความเชื่อมั่นของตลาดเหล็กโลก ข่าวดีก็คือราคาแร่เหล็กซึ่งเป็นวัตถุดิบหลักของเรายังคงมีแนวโน้มลดลงอันเนื่องมาจากมีอุปทานมาก ดังนั้นเราจะยังคงสามารถรักษาส่วนต่างราคาที่เหมาะสม เราคาดว่ายอดขายใน**ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน**จะอ่อนตัวลงในไตรมาสที่ 4 ปีก่อนที่จะเพิ่มขึ้นในปี 2015 ในขณะที่**ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก**ยังคงมีทิศทางที่ดีในแง่ของผลดำเนินงานด้านธุรกิจ” นายวินกล่าว

ท่านสามารถสืบค้นข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ <http://www.ssi-steel.com/en/investor-relations/ir-home.php>

เกี่ยวกับเอสเอสไอ

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) หรือ เอสเอสไอ เป็นผู้ผลิตเหล็กครบวงจรรายใหญ่ที่สุดในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ด้วยกำลังการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดมันสูงที่สุด 4 ล้านตันต่อปี โดยมุ่งเน้นการนวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กแผ่นขึ้นคุณภาพพิเศษเพื่อรองรับความต้องการใช้เหล็กที่เพิ่มขึ้นของภูมิภาค สำหรับอุตสาหกรรมยานยนต์ พลังงาน การขนส่ง และการก่อสร้าง สำหรับอุตสาหกรรมเหล็กต้นน้ำ เอสเอสไอได้ลงทุนในโรงงานเอสเอสไอ ทีไฮด์ ซึ่งเป็นโรงงานถลุงเหล็กและผลิตเหล็กกล้าครบวงจรที่ทันสมัย ตั้งอยู่ในเมืองเรดคาร์ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศอังกฤษ มีกำลังการผลิต 3.6 ล้านตันต่อปี ภายใต้การดำเนินงานของบริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค จำกัด (เอสเอสไอ ยูเค) โดยลงทุนร้อยละ 100 เอสเอสไอ ทีไฮด์ ผลิตเหล็กแท่งแบนขึ้นคุณภาพสูงส่งเป็นวัตถุดิบให้เอสเอสไอ เพื่อรองรับการผลิตของบริษัทและความต้องการในตลาดโลกที่เพิ่มขึ้น สำหรับอุตสาหกรรมเหล็กปลายน้ำ บริษัทได้ร่วมลงทุนในโครงการต่อเนื่องปลายน้ำที่สำคัญประกอบด้วยบริษัท เหล็กแผ่นรีดเย็นไทยจำกัด (มหาชน) (TCRSS) ซึ่งเป็นผู้ผลิตเหล็กแผ่นรีดเย็น รายแรกและรายใหญ่ที่สุดของประเทศไทย บริษัท เหล็กแผ่นเคลือบไทย จำกัด (TCS) ผู้ผลิตเหล็กแผ่นเคลือบสังกะสีด้วยกรรมวิธีทางไฟฟ้ารายแรกและรายใหญ่ที่สุดของเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โรงงานทั้งหมดในประเทศไทยของกลุ่มเอสเอสไอ ตั้งอยู่บนชายฝั่งด้านตะวันตกของอ่าวไทย ณ อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ซึ่งอยู่ห่างจากกรุงเทพมหานครเพียง 400 กิโลเมตร และเป็นทำเลยุทธศาสตร์ที่ดีที่สุดในประเทศสำหรับการดำเนินธุรกิจเหล็กแบบครบวงจร บริษัท ทำเรือประจวบ จำกัด (PPC) ให้บริการท่าเรือพาณิชย์เอกชน ที่มีความลึกที่สุดในประเทศไทยรองรับการขนถ่ายวัตถุดิบและผลิตภัณฑ์เหล็กได้ในปริมาณมาก นอกจากนี้ เอสเอสไอยังขยายขีดความสามารถในงานวิศวกรรมบริการโดยลงทุนร้อยละ 100 ในบริษัท เวสท์โคสต์ เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด (WCE) ให้บริการงานด้านวิศวกรรมและซ่อมบำรุง รวมถึงการออกแบบทางวิศวกรรมที่มีความเชี่ยวชาญในธุรกิจเหล็ก พนักงานของเอสเอสไอทุกคนมีความมุ่งมั่น และพลังขับเคลื่อนสู่ความสำเร็จ ซึ่งสะท้อนผ่านวิสัยทัศน์พันธกิจของบริษัท “สร้างสรรค์นวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กและบริการที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า สร้างกำไรสม่ำเสมอ สร้างผลตอบแทนแก่ผู้มีส่วนได้เสียอย่างยั่งยืน”

ท่านสามารถสืบค้นข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ <http://www.ssi-steel.com>

ท่านสามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่

สำนักประชาสัมพันธ์ บมจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี

คุณผดุงศักดิ์ คุณศศิวัฒน์ คุณจันทร์กฤตา และคุณวิภาภัทร

โทรศัพท์ 02- 238-3063 ต่อ 1302 และ 1309

ข่าวประชาสัมพันธ์

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน)

