



คำอธิบายและการวิเคราะห์งบการเงินบริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน
สำหรับผลการดำเนินงานประจำไตรมาส 3 ปี 2555

1. สรุปสาระสำคัญไตรมาส 3 ปี 2555

- อัตราการขาดเจ็บถึงขั้นหยุดงาน (LTIFR) เท่ากับ 3.49 เพิ่มขึ้น 60% QoQ และเพิ่มขึ้น 55% YoY
- รายได้จากการขายและการให้บริการ 15,794 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 38% QoQ และเพิ่มขึ้น 18% YoY
- ปริมาณขายและรับจ้างผลิต HRC รวม 617 พันตัน โดยเป็นปริมาณขาย HRC 588 พันตัน เพิ่มขึ้น 39% QoQ และเพิ่มขึ้น 42% YoY สูงสุดเป็นประวัติการณ์ รองจากไตรมาส 1/2553 และมีปริมาณรับจ้างผลิต HRC 29 พันตัน
- สัดส่วนยอดขาย Premium Value Products 36% ลดลงจาก 40% ในไตรมาส 2/2555 โดยมีปริมาณขาย 221 พันตัน เพิ่มขึ้น 32% จาก 168 พันตัน ในไตรมาส 2/2555
- HRC Spread 87 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลง 24% QoQ และลดลง 26% YoY โดยมี HRC Rolling Margin* อยู่ที่ 12.4%
- HRC EBITDA/ตัน อยู่ที่ 15.4 เหรียญสหรัฐ/ตัน เพิ่มขึ้นจากติดลบ 12.1 เหรียญสหรัฐ/ตัน QoQ แต่ลดลงจาก 17.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน YoY
- ปริมาณขายเหล็กแท่งแบน 679 พันตัน ซึ่งเป็นการขายให้แก่บุคคลภายนอกประมาณ 20% โดยมี Slab Spread 44 เหรียญสหรัฐ/ตัน
- Group EBITDA ติดลบ 3,169 ล้านบาท ติดลบลดลง 12% QoQ แต่ติดลบเพิ่มขึ้น 43% YoY
- ขาดทุนสุทธิ 4,782 ล้านบาท ขาดทุนลดลง 5% QoQ แต่ขาดทุนเพิ่มขึ้น 55% YoY
- NET Debt** 53,781 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.4% QoQ
- ทำสถิติสูงสุดในการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนเป็นครั้งที่สองในรอบปี 2555 นี้ โดยผลิตได้สูงสุด 12,449 ตันต่อวัน เมื่อวันที่ 20 ก.ย. 2555 จากสถิติเดิมที่เคยทำไว้ที่ 11,778 ตันต่อวัน เมื่อวันที่ 5 ส.ค. 2555
- SSI UK ผลิตเหล็กแท่งแบนสะสมครบ 1 ล้านตัน เมื่อวันที่ 13 ก.ย. 2555 หลังจากเริ่มต้นการผลิตตั้งแต่เดือนเมษายนที่ผ่านมา
- ได้รับรางวัลเกียรติยศสถานประกอบการดีเด่นด้านแรงงานสัมพันธ์และสวัสดิการแรงงาน 10 ปี ติดต่อกัน (พ.ศ.2546 – พ.ศ.2555) เมื่อวันที่ 6 ก.ย. 2555 ซึ่งเป็นบริษัทไทยเพียงหนึ่งเดียว ใน 6 บริษัทที่ได้คัดเลือกให้รับรางวัลเกียรติยศในครั้งนี้

หมายเหตุ: *HRC Rolling Margin = HRC Spread/ราคาขายเฉลี่ย, **Net Debt = Interest Bearing Debt – Cash and cash equivalents

2. สรุปสาระสำคัญสำหรับงวด 9 เดือน (ม.ค. – ก.ย. 2555)

- อัตราการขาดเจ็บถึงขั้นหยุดงาน (LTIFR) 2.75 เพิ่มขึ้น 17% YoY
- รายได้จากการขายและการให้บริการ 43,005 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 23% YoY
- ปริมาณขายและรับจ้างผลิต HRC 1,537 พันตัน โดยเป็นปริมาณขาย HRC 1,508 พันตัน เพิ่มขึ้น 19% YoY สัดส่วนยอดขาย Premium Value Products 39%
- HRC Spread 96 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลง 25% YoY โดยมี HRC Rolling Margin* อยู่ที่ 13.3%
- HRC EBITDA/ตัน เท่ากับ 14.9 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลง 52% YoY ซึ่งรวมผลสุทธิของการตั้งสำรองประมาณ 121 ล้านบาท หรือประมาณ 2.3 เหรียญสหรัฐ/ตัน
- ปริมาณขายโค้ก 423 พันตัน ปริมาณขายเหล็กแท่งแบน 1,014 พันตัน โดยมี Slab Spread 32 เหรียญสหรัฐ/ตัน
- Group EBITDA ติดลบ 8,660 ล้านบาท ขาดทุนสุทธิ 12,644 ล้านบาท

3. แนวโน้มธุรกิจไตรมาส 4/2555

- คาดว่าความต้องการ HRC ในประเทศในไตรมาส 4/2555 จะทรงตัวเมื่อเทียบกับไตรมาสที่ผ่านมา โดย Apparent Steel Supply จะอยู่ที่ประมาณ 1.64 ล้านตัน
- ปริมาณการขายเหล็กแผ่นรีดร้อนในไตรมาส 4/2555 ของบริษัทฯ น่าจะอยู่ในระดับที่ใกล้เคียงกับไตรมาส 3/2555 โดยราคาขาย HRC เฉลี่ยและราคาวัตถุดิบเหล็กแผ่นแท่งแบนน่าจะทรงตัว และคาดว่า HRC Rolling Margin จะอยู่ในช่วงประมาณ 11 – 13%
- ในส่วนของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก คาดว่าปริมาณการขายเหล็กแท่งแบนจะอยู่ที่ประมาณ 630 พันตัน โดยเป็นการขายให้บุคคลภายนอกประมาณ 25% ของยอดขายรวม

เกี่ยวกับบริษัทฯ

บมจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี (บริษัทฯ) เป็นผู้ผลิตเหล็กแผ่นครบวงจรรายใหญ่ที่สุดในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ด้วยกำลังการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนสูงสุด 4 ล้านตันต่อปี โดยมุ่งเน้นการพัฒนาผลิตภัณฑ์เหล็กแผ่นชั้นคุณภาพพิเศษเพื่อรองรับความต้องการใช้เหล็กที่เพิ่มขึ้นของภูมิภาค สำหรับอุตสาหกรรมยานยนต์ พลังงาน การขนส่ง และการก่อสร้าง บริษัทฯ มีการลงทุน 100% ใน

บจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค (SSI UK) มีโรงงานเอสเอสไอทีไซด์ซึ่งเป็นโรงงานถลุงเหล็กและผลิตเหล็กกล้าครบวงจรที่ทันสมัยในเขตที่ไซด์ ตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศอังกฤษ มีกำลังการผลิต 3.6 ล้านตันต่อปีในการผลิตเหล็กแท่งแบนคุณภาพสูงเพื่อส่งให้กับบริษัทฯ รวมทั้งจำหน่ายให้กับโรงงานผลิตเหล็กชนิดม้วนต่างๆ ทั่วโลก นอกจากนี้ บริษัทฯ มีการร่วมลงทุนในโครงการต่อเนื่องปลายน้ำที่สำคัญ ประกอบด้วย **บมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย (TCRSS)** ซึ่งเป็นผู้ผลิตเหล็กแผ่นรีดเย็น รายแรกและรายใหญ่ที่สุด ของประเทศไทย **บจ. เหล็กแผ่นเคลือบไทย (TCS)** ผู้ผลิตเหล็กแผ่นเคลือบสังกะสีด้วยกรรมวิธีทางไฟฟ้ารายแรกและรายใหญ่ที่สุดของเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โรงงานทั้งหมดในประเทศไทยของกลุ่มบริษัทฯ ตั้งอยู่บนชายฝั่งด้านตะวันตกของอ่าวไทย ณ อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ซึ่งอยู่ห่างจากกรุงเทพมหานครเพียง 400 กิโลเมตร และเป็นทำเลยุทธศาสตร์ที่ดีที่สุดในประเทศไทยสำหรับการดำเนินธุรกิจเหล็กแบบครบวงจร **บจ. ท่าเรือประจวบ (PPC)** ให้บริการท่าเรือพาณิชย์เอกชน ที่มีความลึกที่สุดในประเทศไทยรองรับการขนถ่ายวัตถุดิบและผลิตภัณฑ์เหล็กได้ในปริมาณมาก นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังขยายขีดความสามารถในงานวิศวกรรมบริการโดยลงทุน 100% ใน **บจ. เวสต์โคสต์ เอ็นจิเนียริง (WCE)** ให้บริการงานด้านวิศวกรรมและซ่อมบำรุง รวมถึงการออกแบบทางวิศวกรรมที่มีความเชี่ยวชาญในธุรกิจเหล็ก พนักงานของบริษัทฯ ทุกคนมีความมุ่งมั่น และพลังขับเคลื่อนสู่ความสำเร็จ ซึ่งสะท้อนผ่านวิสัยทัศน์พันธกิจของบริษัทฯ “สร้างสรรค์นวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กและบริการที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า สร้างกำไรสม่ำเสมอ สร้างผลตอบแทนแก่ผู้มีส่วนได้เสียอย่างยั่งยืน”

สามารถสืบค้นข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ www.ssi-steel.com

ตาราง 1: สรุปข้อมูลทางการเงินที่สำคัญของบริษัทฯ บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

งบรวม	ล้านบาท	งบเดี่ยว	EBITDA/ต้น (บาท)	EBITDA (ล้านบาท)
รายได้จากการขาย และให้บริการ	15,794	บมจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี (เหล็กแผ่นรีดร้อน)	488	287
Group EBITDA*	(3,169)	บจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค* (ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก)	-	(3,506)
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	(4,782)	บจ. ท่าเรือประจวบ (ธุรกิจท่าเรือน้ำลึก)	-	101
EPS (บาท)	(0.26)	บจ. เวสต์โคสต์ เอ็นจิเนียริ่ง (ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง)	-	22
D/E Ratio**	4.35	บมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย (เหล็กแผ่นรีดเย็น)***	1,157	136

* EBITDA = Earning Before Interest, Tax, Depreciation and Amortisation Expenses

** D/E Ratio = Interest Bearing Debt/Equities

*** บมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย บันทึกรายการโดยใช้ Equity Method และไม่รวมในการคำนวณ Group EBITDA

4. ภาพรวมอุตสาหกรรมและผลการดำเนินงาน

อุตสาหกรรมเหล็ก ไตรมาส 3/2555

อุตสาหกรรมเหล็กโลก จากสภาวะวิกฤติเศรษฐกิจในสหภาพยุโรปที่ยังคงมีปัญหอย่างต่อเนื่องโดยเฉพาะสเปน ตัวเลขผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (จีดีพี) ที่คาดว่าจะหดตัว 0.4% ในไตรมาส 3/2555 รวมทั้งสภาวะเศรษฐกิจของจีนที่ชะลอตัวอย่างต่อเนื่องจากไตรมาส 2/2555 โดยนักวิเคราะห์คาดว่าอัตราการเติบโตของเศรษฐกิจจีนในไตรมาส 3/2555 จะปรับตัวลดลงจาก 7.6% มาอยู่ที่ 7.4% ซึ่งเป็นระดับต่ำสุดในรอบสามปี รวมถึงดัชนีความเชื่อมั่นของผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อ (PMI) ลดลงต่ำกว่าระดับ 50% ในเดือนกันยายน (49.8%) ซึ่งเมื่อพิจารณาภาพรวมอุตสาหกรรมเหล็กโลกในไตรมาส 3/2555 จะเห็นว่าอยู่ในสภาวะชะลอตัวโดยมีผลมาจากสภาวะเศรษฐกิจของสหภาพยุโรปและจีนเป็นหลัก โดยตัวเลขการผลิตเหล็กดิบของโลกในไตรมาส 3/2555 มีปริมาณเท่ากับ 376.0 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 0.4% จากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน และลดลง 3.6% จากไตรมาส 2/2555 สำหรับปริมาณการผลิตเหล็กดิบในแต่ละภูมิภาคนั้น ส่วนใหญ่มีการผลิตเหล็กดิบที่ลดลงเล็กน้อยจากไตรมาส 2/2555 ซึ่งส่วนของสหภาพยุโรปจะมีการผลิตที่ลดลงมากกว่าภูมิภาคอื่นๆ แม้ว่าหลายภูมิภาคจะออกมาตราการกระตุ้นเศรษฐกิจในเดือนสิงหาคมและกันยายน โดยที่สหรัฐอเมริกาออกมาตรการผ่อนคลายเชิงปริมาณ (QE3) เพื่อซื้อคืนพันธบัตรประเภท MBS จำนวน 4 หมื่นล้านเหรียญสหรัฐต่อเดือน ส่วนสหภาพยุโรปเห็นชอบในการตั้งกองทุนกลไกรักษาเสถียรภาพยุโรป (ESM) รวมทั้งเงินที่ออกมาประกาศเพิ่มการใช้จ่ายการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานเพิ่มเติม แต่ผลจากมาตรการเหล่านี้มีผลระยะสั้นต่อภาคการเงินและการลงทุน และยังไม่เห็นผลมากนักต่อภาคการผลิตจริงและสภาพเศรษฐกิจโดยรวมในไตรมาส 3/2555 โดยคาดว่าจะมาตรการดังกล่าวจะเริ่มมีผลต่อภาคการผลิตในปลายไตรมาส 4/2555 จนถึงไตรมาส 1/2556

เมื่อพิจารณาปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลกในรอบ 9 เดือนของปี 2555 พบว่ามีปริมาณการผลิตทั้งสิ้น 1,141.7 ล้านตัน ลดลง 0.1% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยภูมิภาคอเมริกาใต้และสหภาพยุโรปมีปริมาณการผลิตเหล็กดิบรวม 9 เดือนแรกของปี 2555 ลดลง 4.6% และ 4.6% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ตามลำดับ ส่วนภูมิภาคอื่นๆ มีปริมาณการผลิตเหล็กดิบตามตารางดังนี้

ตาราง 2: ข้อมูลปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลก

หน่วย: ล้านตัน	2555		2554	%	%	2555	2554	%
	ไตรมาส 3	ไตรมาส 2	ไตรมาส 3	QoQ	YoY	ม.ค.-ก.ย.	ม.ค.-ก.ย.	YoY
สหภาพยุโรป	40.4	45.1	42.4	-10.4	-4.7	129.6	135.9	-4.6
อเมริกาเหนือ	30.1	32.2	30.1	-6.5	-	92.8	89.3	+3.9
อเมริกาใต้	11.4	11.7	12.3	-2.6	-7.3	35.1	36.8	-4.6
จีน	178.4	183.0	174.8	-2.5	+2.1	534.6	533.3	+0.2
เอเชีย (อื่นๆ)	68.5	70.0	67.5	-2.1	+1.5	206.2	204.0	+1.1
อื่นๆ	47.2	48.1	47.4	-1.9	-0.4	143.4	143.2	+0.1
รวม	376.0	390.1	374.5	-3.6	+0.4	1,141.7	1,142.5	-0.1

ที่มา: World Steel Association

ขณะที่สถานการณ์ราคาเหล็กนั้น ผลกระทบจากวิกฤตในสหภาพยุโรปและจากสภาวะการบริโภคเหล็กของจีนที่ลดลงอย่างมีนัยสำคัญ ทำให้ราคาสินแร่เหล็กในไตรมาส 3/2555 ลดต่ำลงไปอยู่ที่ 116-119 เหรียญสหรัฐต่อตัน หรือลดลงกว่า 19% จากไตรมาส 2/2555 ซึ่งส่งผลให้ราคาเหล็กแผ่นรีดร้อน CFR East Asia Import ไตรมาส 3/2555 มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 552-582 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลงกว่า 13% จากไตรมาส 2/2555 เช่นเดียวกับราคาวัตถุดิบเหล็กแท่งแบนที่มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 487-503 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลง 15% จากไตรมาส 2/2555

ตาราง 3: สรุปข้อมูลราคาวัตถุดิบในการผลิตเหล็กแท่งแบน ราคาเหล็กแท่งแบน และราคาเหล็กแผ่นรีดร้อน

	ไตรมาส 2/2555 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ราคาจริง*	ไตรมาส 3/2555 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ประมาณการ	ไตรมาส 3/2555 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ราคาจริง*
ถ่านโค้ก (Premium HCC FOB Australia)	215 - 224	190 - 221	164 - 180
แร่เหล็ก (63% Fe CFR China)	144 - 146	128 - 130	116 - 119
แร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China)	140 - 142	124 - 126	112 - 114
เหล็กแท่งแบน (CFR East Asia import)	573 - 595	500 - 513	487 - 503
เหล็กแท่งแบน (FOB Latin export)	558 - 581	550 - 560	545 - 557
เหล็กแผ่นรีดร้อน (CFR East Asia import)	638 - 659	576 - 604	552 - 582
เหล็กแผ่นรีดร้อน (HRC Ex-mill US Midwest)	711 - 726	675 - 692	628 - 644

ที่มา: *ราคาเฉลี่ยรายไตรมาสจาก SBB-Steel Business Briefing website ยกเว้น ราคาแร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China) เป็นราคาเฉลี่ยรายไตรมาสที่คำนวณมาจาก SBB Steel Markets Daily Report

อุตสาหกรรมเหล็กภายในประเทศ ผลจากสภาวะเศรษฐกิจของโลกที่ชะลอตัว โดยเฉพาะเศรษฐกิจของสหภาพยุโรป ทำให้ภาคการผลิตเพื่อส่งออกชะลอตัวลงเช่นเดียวกัน แต่อย่างไรก็ตาม การกระตุ้นการบริโภคภายในประเทศของรัฐบาลในโครงการต่างๆ ยังคงมีผลทำให้การผลิตภาคอุตสาหกรรมยังคงมีการผลิตต่อเนื่อง โดยผู้ประกอบการที่ใช้เหล็กเป็นวัตถุดิบในการผลิต โดยเฉพาะกลุ่มอุตสาหกรรมรถยนต์ ยังมีปริมาณการผลิตที่ปรับตัวดีขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2555 ซึ่งสามารถพิจารณาได้

จากข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์ในไตรมาส 3/2555 ที่เพิ่มขึ้นไปอยู่ที่ 6.49 แสนคัน โดยมีอัตราการใช้กำลังการผลิตอยู่ที่ 104% ส่วนการผลิตเครื่องใช้ไฟฟ้ามีการผลิตที่ลดลงตามช่วงเวลาปกติของปี (ไตรมาส 3/2555) โดยเฉพาะเครื่องปรับอากาศที่ผ่านช่วงความต้องการสูง (ฤดูร้อน) มาแล้ว

ตาราง 4: ข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้าในประเทศไทย

ประเภท	ไตรมาส 2/2555	ไตรมาส 3/2555
ปริมาณการผลิตรถยนต์	5.50 แสนคัน	6.49 แสนคัน
ปริมาณการผลิตตู้เย็น	1.3 ล้านเครื่อง	1.3 ล้านเครื่อง
ปริมาณการผลิตเครื่องปรับอากาศ	3.6 ล้านเครื่อง	2.65 ล้านเครื่อง

หมายเหตุ : 1. ข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์ จากสถาบันยานยนต์
2. ข้อมูลการผลิตตู้เย็นและเครื่องปรับอากาศจาก ธนาคารแห่งประเทศไทย

ในส่วนของอุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนภายในประเทศ พบว่าในไตรมาส 3/2555 มีปริมาณการผลิต 654,483 ตัน เพิ่มขึ้นจาก 534,381 ตัน ในไตรมาส 2/2555 แต่น้อยกว่าที่คาดการณ์ไว้ว่าจะมีปริมาณการผลิต 750,000 ตัน อันเป็นผลมาจากการหยุดผลิตของผู้ผลิตบางรายในประเทศ ซึ่งต่ำกว่าที่ประมาณการว่าจะมีการผลิตประมาณ 100,000 ตัน ส่วนปริมาณการนำเข้าเหล็กแผ่นรีดร้อนในไตรมาส 3/2555 นั้น มีจำนวน 1,002,551 ตัน ปรับตัวสูงขึ้น 9.31% เมื่อเทียบกับปริมาณการนำเข้า 917,208 ตันในไตรมาส 2/2555 ส่งผลให้ Apparent Steel Supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนในประเทศในไตรมาส 3/2555 มีปริมาณทั้งสิ้น 1,650,488 ตัน ปรับตัวสูงขึ้น 13.93% เมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2555

ตาราง 5: Apparent Steel Supply ของ HRC

Apparent Steel Supply ของ HRC				
	ไตรมาส 2/2555 (ตัน)	ไตรมาส 3/2555 (ตัน) ประมาณการ	ไตรมาส 3/2555 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	อัตราการเติบโต (%)
ผลิตภายในประเทศ	534,381	750,000	654,483	22.47
นำเข้า	917,208	800,000	1,002,551	9.31
ส่งออก	2,960	-	6,546	121.15
รวม	1,448,629	1,550,000	1,650,488	13.93

ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทยสำหรับไตรมาส 2/2555 และไตรมาส 3/2555 และประมาณการความต้องการเหล็กแผ่นรีดร้อนของบริษัทฯ สำหรับไตรมาส 3/2555

กล่าวโดยสรุป ปริมาณการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2555 มีปริมาณเท่ากับ 1,950,161 ตัน ลดลง 13.6% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยมีปริมาณนำเข้าเหล็กทั้งสิ้นในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2555 เท่ากับ 2,798,583 ตัน หรือเพิ่มขึ้น 28.69% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน

ผลการดำเนินงานไตรมาส 3/2555

บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีรายได้จากการขายและการให้บริการ 15,794 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 38% QoQ เนื่องจากปริมาณการขายของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนและธุรกิจโรงถลุงเหล็กที่เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาสที่แล้ว และเพิ่มขึ้น 18% YoY เนื่องจากปริมาณการขายของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนที่เพิ่มขึ้นและการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างธุรกิจของธุรกิจโรงถลุงเหล็กจากการขายได้แก่บุคคลภายนอก เป็นการผลิตเหล็กแท่งแบนและขายให้แก่บริษัทฯ และบุคคลภายนอก โดยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 18,730 ล้านบาท อย่างไรก็ตาม จากราคาขายที่ปรับตัวลดลงในขณะที่ต้นทุนวัตถุดิบและต้นทุนผลิตของธุรกิจโรงถลุงเหล็กซึ่งยังอยู่ในระดับสูงกว่าปกติ และผลสุทธิของการตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและการกลับรายการสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบจำนวน 56 ล้านบาท ส่งผลให้บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีผลขาดทุนสุทธิ 4,782 ล้านบาท เทียบกับขาดทุนสุทธิ 5,022 ล้านบาท ในไตรมาส 2/2555 และขาดทุนสุทธิ 2,965 ล้านบาท ในไตรมาส 3/2554

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน บริษัทฯ สามารถขายสินค้าของบริษัทฯ ในไตรมาส 3/2555 ได้มากที่สุดเป็นประวัติการณ์รองจากไตรมาส 1/2553 ถึงแม้ว่าจะยังคงประสบกับภาวะการท่วมตลาดของสินค้าเหล็กแผ่นรีดร้อนเชื้อโบริอนและโครเมียมก็ตาม โดยมีปริมาณขายและรับจ้างผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนในไตรมาส 3/2555 รวม 617 พันตัน เป็นปริมาณขายจำนวน 588 พันตัน เพิ่มขึ้นจาก 423 พันตัน ในไตรมาส 2/2555 และมีปริมาณรับจ้างผลิตจำนวน 29 พันตัน บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 13,087 ล้านบาท มีการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) 36% ของยอดขายรวม ซึ่งประกอบไปด้วยผลิตภัณฑ์นวัตกรรมที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า (IVP) 7% ผลิตภัณฑ์นวัตกรรมที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า-ชั้นคุณภาพพิเศษ (IVP-High grade) 7% ผลิตภัณฑ์ชั้นคุณภาพพิเศษ (High grade) 12% ผลิตภัณฑ์คุณลักษณะเฉพาะ (Unique) 10%

ค่าการรีด (HRC Spread) ปรับตัวลดลงจากไตรมาส 2/2555 มาอยู่ที่ 87 เหรียญสหรัฐ/ตัน และมี HRC Rolling Margin อยู่ประมาณ 12.4% โดยราคาขายได้ปรับตัวลดลงตามราคาเหล็กในตลาดโลกที่ยังคงอ่อนตัว บริษัทฯ มีการตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือจำนวน 303 ล้านบาท และมีการกลับรายการสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบจำนวน 273 ล้านบาท ค่า HRC EBITDA/ตัน เพิ่มขึ้นเป็น 15.4 เหรียญสหรัฐ/ตัน (ซึ่งรวมผลสุทธิของการตั้งสำรองประมาณ 1.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน) จากติดลบ 12.1 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 2/2555 แต่ไม่เพียงพอที่จะรองรับดอกเบี้ยจ่ายที่เพิ่มสูงขึ้นจาก 444 ล้านบาท เป็น 616 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลมาจากการปรับปรุงดอกเบี้ยซึ่งรวมอยู่ในต้นทุนวัตถุดิบออกมาเป็นดอกเบี้ยจ่ายจำนวนประมาณ 126 ล้านบาท ส่งผลให้ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนมีผลขาดทุนสุทธิ 506 ล้านบาท

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก เริ่มผลิตเหล็กแท่งแบนในเดือนเมษายน มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 12,425 ล้านบาท โดยรายได้หลักมาจากรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบนจำนวน 679 พันตัน และรายได้จากการขายได้แก่ 30 พันตัน โดยเหล็กแท่งแบน มีราคาขายเฉลี่ยอยู่ที่ 544 เหรียญสหรัฐ/ตัน ต้นทุนวัตถุดิบเฉลี่ย 500 เหรียญสหรัฐ/ตัน และมี Slab Spread อยู่ที่ 44 เหรียญสหรัฐ/ตัน เนื่องจากราคาขายที่ปรับตัวลดลงในขณะที่ต้นทุนวัตถุดิบเดิมที่อยู่ในระดับค่อนข้างสูง ทำให้ Slab Spread ไม่เพียงพอที่จะรองรับต้นทุนการผลิตที่ยังอยู่ในระดับที่สูง ส่งผลให้ธุรกิจโรงถลุงเหล็กมีขาดทุนสุทธิ 4,266 ล้านบาท ขาดทุนลดลง 3% QoQ

ผลการดำเนินงานงวด 9 เดือน (ม.ค. – ก.ย. 2555)

บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีรายได้จากการขายและการให้บริการ 43,005 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 23% YoY เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากรูทิจโรงถลุงเหล็ก 76% YoY ที่เปลี่ยนโครงสร้างรูทิจจากการผลิตและจำหน่ายโค้กเพียงอย่างเดียวมาเป็นการผลิตและจำหน่ายเหล็กแท่งแบน โดยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 50,696 ล้านบาท อย่างไรก็ตามต้นทุนวัตถุดิบซึ่งยังอยู่ในระดับที่สูง รวมทั้งต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เพิ่มสูงขึ้น ประกอบกับผลกระทบจากความผันผวนของราคาเหล็กในตลาดโลก และผลสุทธิของการกลบรายการสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบจำนวน 172 ล้านบาท ส่งผลให้บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีผลขาดทุนสุทธิ 12,644 ล้านบาท เทียบกับขาดทุนสุทธิ 3,877 ล้านบาท สำหรับงวดเดียวกันของปี 2554 (ไม่รวมผลสุทธิของการปรับปรุงกำไรจากการซื้อรูทิจจำนวน 5,271 ล้านบาท)

รูทิจเหล็กแผ่นรีดร้อน บริษัทฯ สามารถขายสินค้าของบริษัทฯ ผู้ระดับภาวะปกติ ถึงแม้ว่าจะได้รับผลกระทบจากการพุ่มตลาดของเหล็กแผ่นรีดร้อนเชื้อโบรอนและโครเมียมก็ตาม โดยมีปริมาณขายและรับจ้างผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 1,537 พันตัน เป็นปริมาณขาย 1,508 พันตัน เพิ่มขึ้นจาก 1,268 พันตัน ในช่วงเดียวกันของปี 2554 โดยมีสัดส่วนของผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) ประมาณ 39% ของยอดขายรวม ซึ่งประกอบไปด้วยผลิตภัณฑ์นวัตกรรมที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า (IVP) 6% ผลิตภัณฑ์นวัตกรรมที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้าชั้นคุณภาพพิเศษ (IVP-High grade) 9% ผลิตภัณฑ์ชั้นคุณภาพพิเศษ (High grade) 11% ผลิตภัณฑ์คุณลักษณะเฉพาะ (Unique) 13%

ค่าการรีด (HRC Spread) ปรับตัวลดลงจากงวดเดียวกันของปี 2554 มาอยู่ที่ 96 เหรียญสหรัฐ/ตัน เป็นผลมาจากราคาเหล็กในตลาดโลกปรับตัวลดลง ในขณะที่ต้นทุนวัตถุดิบจากรูทิจโรงถลุงเหล็กยังคงอยู่ในระดับสูง อีกทั้งมีผลสุทธิของการตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบจำนวน 121 ล้านบาท เพื่อสะท้อนราคาตลาดที่อ่อนตัวลง ส่งผลให้ค่า HRC EBITDA/ตัน ปรับตัวลดลงมาอยู่ที่ 14.9 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลงจาก 30.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในงวดเดียวกันของปีก่อน ในขณะที่ภาวะดอกเบี้ยจ่ายเพิ่มสูงขึ้นจาก 909 ล้านบาท เป็น 1,473 ล้านบาท ทำให้รูทิจเหล็กแผ่นรีดร้อนมีผลขาดทุนสุทธิ 1,232 ล้านบาท

รูทิจโรงถลุงเหล็ก ได้เริ่มผลิตเหล็กแท่งแบนในเดือนเมษายน และเริ่มมีรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบนตั้งแต่ไตรมาส 2/2555 สำหรับผลประกอบการงวด 9 เดือน มีรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบนจำนวน 1,014 พันตัน และรายได้จากการขายโค้ก 423 พันตัน แต่เนื่องจากราคาขายเหล็กแท่งแบนที่ปรับตัวลดลงในขณะที่เป็นการผลิตในช่วงเริ่มต้นจึงทำให้ต้นทุนวัตถุดิบต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายต่างๆ ของการผลิตเหล็กแท่งแบน ยังอยู่ในระดับที่สูง ทำให้รูทิจโรงถลุงเหล็ก มีขาดทุนสุทธิ 11,499 ล้านบาท

5. ผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

ตาราง 6: สรุปผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

งบรวม

หน่วย : ล้านบาท	2555	2555	+/-	2554	+/-	2555	2554	+/-
	ไตรมาส 3	ไตรมาส 2	QoQ	ไตรมาส 3	YoY	ม.ค.-ก.ย.	ม.ค.-ก.ย.	YoY
รายได้จากการขายและการให้บริการ	15,794	11,469	+38%	13,439	+18%	43,005	34,967	+23%
ต้นทุนขายและให้บริการ	(18,730)	(14,655)	+28%	(14,614)	+28%	(50,696)	(34,973)	+45%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	(718)	(528)	+36%	(1,068)	-33%	(1,846)	(1,968)	-6%
การตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ	147	(546)	-127%	129	-14%	(404)	(129)	N.A.
กำไรจากการซื้อธุรกิจ	-	-	N.A.	-	N.A.	-	5,271	N.A.
EBITDA*	(3,169)	(3,612)	+12%	(2,100)	-51%	(8,660)	3,391	N.A.
ดอกเบี้ยจ่าย	(952)	(809)	+18%	(561)	+69%	(2,444)	(1,293)	+89%
ค่าเสื่อมราคาและตัดจำหน่าย	(643)	(598)	+8%	(302)	+113%	(1,527)	(694)	+120%
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	(17)	(3)	N.A.	(2)	N.A.	(12)	(9)	+36%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่เกิดขึ้นจริง	(210)	(105)	-100%	20	N.A.	(564)	(21)	N.A.
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	(51)	153	-133%	(96)	-47%	331	(197)	+268%
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	(4,782)	(5,022)	+5%	(2,965)	-61%	(12,644)	1,395	N.A.
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้น (EPS) (บาท)	(0.26)	(0.28)	+5%	(0.17)	-51%	(0.69)	0.08	N.A.

หมายเหตุ: *EBITDA ของ 9 เดือนแรก 2554 เป็นการคำนวณจากกำไรสุทธิซึ่งรวมกำไรจากการซื้อธุรกิจ

ตาราง 7: ผลการดำเนินงานแยกตามธุรกิจ

หน่วย : ล้านบาท	2555	2555	+/-	2554	+/-	2555	2554	+/-
	ไตรมาส 3	ไตรมาส 2	QoQ	ไตรมาส 3	YoY	ม.ค.-ก.ย.	ม.ค.-ก.ย.	YoY
รายได้จากการขายและให้บริการ								
งบการเงินรวม	15,794	11,469	+38%	13,439	+18%	43,005	34,967	+23%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	13,087	9,853	+33%	10,373	+26%	34,524	30,052	+15%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	2,584	1,535	+68%	2,994	-14%	8,204	4,670	+76%
ธุรกิจท่าเรือน้ำลึก	47	32	+48%	28	+69%	108	96	+12%
ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง	76	49	+56%	45	+69%	170	149	+14%
EBITDA								
งบการเงินรวม*	(3,169)	(3,612)	+12%	(2,100)	N.A.	(8,660)	3,391	N.A.
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	287	(166)	+272%	214	+34%	689	1,178	-42%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก*	(3,506)	(3,581)	-2%	(2,478)	-41%	(9,562)	2,164	N.A.
ธุรกิจท่าเรือน้ำลึก	101	33	+203%	35	+186%	187	137	+37%
ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง	22	19	+16%	16	+37%	58	59	-1%
ตัดรายการระหว่างกัน	(73)	83		113		(32)	(147)	
กำไร/(ขาดทุน)สุทธิ								
งบการเงินรวม	(4,782)	(5,022)	+5%	(2,965)	-61%	(12,644)	1,395	N.A.
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	(506)	(733)	+31%	(270)	-77%	(1,232)	(119)	N.A.
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(4,266)	(4,384)	+3%	(2,783)	-53%	(11,499)	1,577	N.A.
ธุรกิจท่าเรือน้ำลึก	64	3	N.A.	9	N.A.	93	59	+59%
ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง	9	8	+25%	4	+112%	22	21	+5%
ตัดรายการระหว่างกัน	(60)	90		83		13	(108)	
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(23)	(6)		(8)		41	(35)	

หมายเหตุ: รายได้ของแต่ละธุรกิจเป็นรายได้หลังหักรายการระหว่างกันแล้ว ในขณะที่ EBITDA และ กำไร/(ขาดทุน) สุทธิ ยังไม่ได้หักรายการระหว่างกัน EBITDA ของงวด 9 เดือนแรก 2554 ที่คำนวณจากงบการเงินรวมและธุรกิจโรงถลุงเหล็กเป็นการคำนวณจากกำไรสุทธิซึ่งรวมกำไรจากการซื้อธุรกิจ การบันทึกรายการในส่วนของบริษัทฯ เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย และ Redcar Bulk Terminal Ltd บันทึกโดยใช้วิธี Equity Method

ตาราง 8: สรุปตัวเลขสำคัญของบมจ.สหวิริยาสตีลอินดัสตรี

หน่วย : เหรียญสหรัฐ/ตัน	2555	2555	+/-	2554	+/-	2555	2554	+/-
	ไตรมาส 3	ไตรมาส 2	QoQ	ไตรมาส 3	YoY	ม.ค.-ก.ย.	ม.ค.-ก.ย.	YoY
ราคาขายเฉลี่ย	700	731	-4%	807	-13%	726	766	-5%
ต้นทุนขายเฉลี่ย	694	706	-2%	786	-12%	716	727	-2%
ค่าการรีด* (HRC Spread)	87	115	-24%	118	-26%	96	129	-25%
HRC EBITDA	15.4	(12.1)	+227%	17.8	-14%	14.9	30.8	-52%
ปริมาณขาย (พันตัน)	588	423	+39%	414	+42%	1,508	1,268	+19%
ปริมาณการผลิต (พันตัน)	627	368	+70%	371	+69%	1,495	1,188	+26%

หมายเหตุ: *ไม่รวมการตั้งหรือการกลั่นรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ

ตาราง 9: สรุปตัวเลขสำคัญของบจ.สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค

หน่วย : เหรียญสหรัฐ/ตัน	2555	
	ไตรมาส 3	ไตรมาส 2
ธุรกิจเหล็กแท่งแบน		
ราคาขายเฉลี่ย	544	551
ต้นทุนวัตถุดิบเฉลี่ย	500	544
Slab Spread	44	7
ปริมาณขาย (พันตัน)	679	335
ปริมาณการผลิต (พันตัน)	620	477

คำอธิบายผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อยไตรมาส 3/2555

รายได้

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและการให้บริการ 15,794 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 38% QoQ และเพิ่มขึ้น 18% YoY โดยรายได้หลักมาจาก

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีปริมาณขายและรับจ้างผลิตรวม 617 พันตัน โดยมีปริมาณขายรวม 588 พันตัน เพิ่มขึ้น 39% QoQ และ 42% YoY ราคาขายเฉลี่ย 21,871 บาท/ตัน (ประมาณ 700 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ลดลง 4% QoQ และลดลง 13% YoY มีปริมาณรับจ้างผลิต 29 พันตัน คิดเป็นรายได้จากการขายและบริการเหล็กแผ่นรีดร้อนและเศษเหล็กรวม 13,087 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 33% QoQ เนื่องจากปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น 39% QoQ จากนโยบายด้านราคาเพื่อรักษาส่วนแบ่งตลาดจากภาวะการพุ่มตลาดของสินค้าเหล็กแผ่นรีดร้อนเชื้อโบรอนและโครเมียม
- เพิ่มขึ้น 26% YoY เนื่องจากปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น 42% YoY

โดยมีสัดส่วนผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่ม (Premium Value Products) อยู่ที่ประมาณ 36% ของยอดขายรวม ลดลงจาก 40% ในไตรมาส 2/2555 ทั้งนี้ ปริมาณขายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่ม (Premium Value Products) ในไตรมาสนี้ เท่ากับ 221 พันตัน เพิ่มขึ้นจาก 168 พันตัน ในไตรมาส 2/2555 หรือเพิ่มขึ้น 32% QoQ

ธุรกิจโรงกลึงเหล็ก มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 12,425 ล้านบาท โดยรายได้หลักมาจากรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบนจำนวน 679 พันตัน และรายได้จากการขายคืบ 30 พันตัน โดยเหล็กแท่งแบน มีราคาขายเฉลี่ยอยู่ที่ 544 เหรียญสหรัฐ/ตัน

แต่เนื่องจากรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบนประมาณ 80% เป็นการขายให้แก่บริษัท ดังนั้นเมื่อตัดรายการระหว่างกันแล้ว ธุรกิจโรงกลึงเหล็กจะมีรายได้จากการขายและให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อย อยู่ที่ 2,584 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 68% QoQ เนื่องจากมีการขายเหล็กแท่งแบนให้แก่ลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อย เพิ่มขึ้น 130 พันตัน จากเดิมที่ไม่มีการจำหน่ายเหล็กแท่งแบนแก่ลูกค้าภายนอกและมีรายได้จากการขายคืบเพียงอย่างเดียว
- ลดลง 14% YoY เนื่องจากการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างธุรกิจจากการจำหน่ายคืบให้แก่บุคคลภายนอก เป็นการขายเหล็กแท่งแบนให้แก่บริษัท เป็นหลัก

ธุรกิจท่าเรือน้ำลึก มีรายได้จากการให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อย รวม 47 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 48% QoQ เนื่องจากปริมาณสินค้าผ่านท่าของลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อย เพิ่มขึ้น 12% QoQ ประกอบกับรายได้ค่าธรรมเนียมที่ได้รับจากตัวแทนเรือที่เพิ่มขึ้น
- เพิ่มขึ้น 69% YoY เนื่องจากปริมาณสินค้าผ่านท่าของลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อย เพิ่มขึ้น 30% และค่าธรรมเนียมที่ได้รับจากตัวแทนเรือที่เพิ่มขึ้น

ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง มีรายได้จากการขายและให้บริการแก่ลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อย จำนวน 76 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 56% QoQ เนื่องจากงานบริการวิศวกรรมขั้นสูงมีรายได้เพิ่มขึ้นจากงานต่อเนื่องที่เริ่มตั้งแต่ไตรมาส 1/2555 ของลูกค้ากลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้างและผลิตเครื่องจักรกล จำนวน 25.2 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อน 8.4 ล้านบาท และเพิ่มขึ้นจากงานวิศวกรรมและบริหารโครงการในงานประกอบโครงสร้างโลหะแก่ลูกค้าต่างประเทศ ซึ่งเป็นผู้ผลิตชิ้นส่วนเครื่องจักรกลอุตสาหกรรมจำนวน 5.1 ล้านบาท
- เพิ่มขึ้น 69% YoY เนื่องจากมีรายได้เพิ่มขึ้นจากงานบริการวิศวกรรมขั้นสูง ของลูกค้าใหม่กลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้างและผลิตเครื่องจักร จำนวน 25.2 ล้านบาท และมีรายได้เพิ่มขึ้นจากงานวิศวกรรมและบริหารโครงการ ของลูกค้าใหม่ในกลุ่มอุตสาหกรรมกระดาษ จำนวน 9.7 ล้านบาท, กลุ่มอุตสาหกรรมผลิตชิ้นส่วนอุปกรณ์ไฟฟ้า จำนวน 5.5 ล้านบาท และกลุ่มอุตสาหกรรมผลิตถังแก๊ส จำนวน 3.3 ล้านบาท

ต้นทุนขายและให้บริการ

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 18,730 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 28% QoQ และเพิ่มขึ้น 28% YoY แบ่งเป็น ต้นทุนขาย 18,377 ล้านบาท การตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ จำนวน 203 ล้านบาท และต้นทุนการให้บริการ 149 ล้านบาท

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีต้นทุนขายและให้บริการรวม 13,260 ล้านบาท แบ่งเป็นต้นทุนขายรวม 13,195 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยต้นทุนขายจำนวน 12,892 ล้านบาท และการตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ จำนวน 303 ล้านบาท โดยมีต้นทุนการให้บริการจำนวน 65 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 37% QoQ เนื่องจากปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้น 39% QoQ
- เพิ่มขึ้น 34% YoY เนื่องจากที่ปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น 42% YoY

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีต้นทุนขายและให้บริการรวม 15,292 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยต้นทุนขายจำนวน 15,392 ล้านบาท และมีการกลับรายการสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ จำนวน 100 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 41% QoQ เนื่องจากปริมาณขายเหล็กแท่งแบนที่เพิ่มขึ้น
- เพิ่มขึ้น 227% YoY เนื่องจากมีต้นทุนเพิ่มจากการผลิตเหล็กแท่งแบน

กำไรขั้นต้น

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีขาดทุนขั้นต้น 2,935 ล้านบาท ขาดทุนลดลง 8% QoQ และขาดทุนเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/2554 ซึ่งมีผลขาดทุน 1,175 ล้านบาท

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีผลขาดทุนขั้นต้น 102 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลขาดทุนขั้นต้นจากการขายเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน และเศษเหล็กเป็นหลัก

- ขาดทุนเพิ่มขึ้น QoQ จากกำไรขั้นต้น 177 ล้านบาทเนื่องจากค่ารีด (HRC spread) ที่ลดลงจาก 115 เหรียญสหรัฐ/ตัน เป็น 87 เหรียญสหรัฐ/ตัน หรือลดลง 24% QoQ และมีการตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ จำนวน 303 ล้านบาท
- ขาดทุนเพิ่มขึ้น YoY จากกำไรขั้นต้น 456 ล้านบาท เนื่องจาก ค่าการรีด (HRC spread) ปรับตัวลดลงจาก 118 เหรียญสหรัฐ/ตันเป็น 87 เหรียญสหรัฐ/ตันหรือคิดเป็น 26% YoY

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีผลขาดทุนขั้นต้น 2,867 ล้านบาท

- ลดลงจากผลขาดทุน 3,415 ล้านบาท ในไตรมาส 2/2555 เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบเฉลี่ยที่ลดลง
- เพิ่มขึ้นจากผลขาดทุน 1,683 ล้านบาท ในไตรมาส 3/2554 เนื่องจาก Slab Spread ไม่เพียงพอที่จะรองรับต้นทุนในช่วงเริ่มต้นการผลิตเหล็กแท่งแบนดังที่กล่าวมาแล้วข้างต้น

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร 718 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 36% QoQ แต่ลดลง 33% YoY ตามลำดับ

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร 223 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 28% QoQ โดยค่าใช้จ่ายในการขายเพิ่มขึ้น 41 ล้านบาท เนื่องจากปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น
- เพิ่มขึ้น 79% YoY โดยค่าใช้จ่ายในการขายเพิ่มขึ้น 53 ล้านบาทจากไตรมาส 3/2554 เนื่องจากปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้นและค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น 45 ล้านบาท เนื่องจากผลขาดทุนจากการขายวัตถุดิบ จำนวน 38 ล้านบาท

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารของธุรกิจโรงถลุงเหล็กจำนวน 470 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 44% QoQ เนื่องจากปริมาณการผลิตและจำหน่ายเหล็กแท่งแบนที่เพิ่มขึ้น
- ลดลง 33% YoY เนื่องจากการลดลงของค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับค่าที่ปรึกษาต่างๆ ที่ถือเป็นรายการพิเศษในไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

การตั้งสำรองจากภาระผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีการกลับรายการสำรองจากภาระผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบจำนวน 147 ล้านบาท ซึ่งเป็นการกลับรายการสำรองจากภาระผูกพันของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนจำนวน 273 ล้านบาท แต่เป็นการตั้งสำรองของธุรกิจโรงถลุงเหล็กจำนวนประมาณ 126 ล้านบาท เนื่องจากมีภาระผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบค้างอยู่ ณ สิ้นไตรมาส

กำไรก่อนหักดอกเบี้ยจ่าย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและรายจ่ายตัดบัญชี (EBITDA)

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมี EBITDA ติดลบ 3,169 ล้านบาท ติดลบลดลง 12% QoQ และเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/2554 ซึ่งมี EBITDA ติดลบ 2,100 ล้านบาท

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มี EBITDA จำนวน 287 ล้านบาท คิดเป็น HRC EBITDA 15.4 เหรียญสหรัฐ/ตัน หรือประมาณ 488 บาท/ตัน (ซึ่งรวมผลการตั้งสำรองประมาณ 1.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน หรือประมาณ 52 บาท/ตัน)

- เพิ่มขึ้น QoQ จากติดลบจำนวน 166 ล้านบาท โดย HRC EBITDA/ตัน เพิ่มขึ้นเป็น 15.4 เหรียญสหรัฐ/ตัน จากติดลบ 12.1 เหรียญสหรัฐ/ตัน
- เพิ่มขึ้น 34% YoY เนื่องจากปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้นถึง 42% YoY ถึงแม้ว่า HRC EBITDA/ตัน จะลดลง 14% จาก 17.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 3/2554 เป็น 15.4 เหรียญสหรัฐ/ตัน

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ธุรกิจโรงถลุงเหล็กมี EBITDA ติดลบ 3,506 ล้านบาท EBITDA ติดลบลดลงจากไตรมาส 2/2555 ซึ่งมี EBITDA ติดลบ 3,581 ล้านบาท แต่ติดลบเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/2554 ซึ่งมี EBITDA ติดลบ 2,478 ล้านบาท เนื่องจากสาเหตุต่างๆ ดังกล่าวข้างต้น

ดอกเบี้ยจ่าย

ดอกเบี้ยจ่ายของบริษัทฯ และบริษัทย่อยเท่ากับ 952 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18% QoQ และ 69% YoY

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีภาระดอกเบี้ยทั้งสิ้น 616 ล้านบาท

- เพิ่มขึ้น 39% QoQ โดยเป็นผลมาจากการปรับปรุงดอกเบี้ยซึ่งรวมอยู่ในต้นทุนวัตถุดิบออกมาเป็นดอกเบี้ยจ่ายจำนวน 126 ล้านบาท
- เพิ่มขึ้น 71% YoY เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมระยะสั้นเพื่อการสั่งซื้อวัตถุดิบ และมีการปรับปรุงดอกเบี้ยซึ่งรวมอยู่ในต้นทุนวัตถุดิบออกมาเป็นดอกเบี้ยจ่าย รวมถึงผลกระทบจากอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้นและผลขาดทุนจากการเข้าทำสัญญาผูกพันล่วงหน้าทางการเงิน (Interest Rate Swap)

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีภาระดอกเบี้ยจ่าย 329 ล้านบาท ลดลง 8% QoQ แต่เพิ่มขึ้น 67% YoY เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมระยะสั้นเพื่อเสริมสภาพคล่องและเงินกู้ยืมระยะยาวเพื่อการดำเนินการตามโครงการปรับปรุงโรงถลุงเหล็ก SSI UK ที่เพิ่มสูงขึ้น

อื่นๆ

บริษัทฯ และบริษัทย่อยรับรู้ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกันตามวิธีส่วนได้เสีย เป็นจำนวน 27 ล้านบาท รับรู้ขาดทุนเพิ่มขึ้นจากรับรู้ขาดทุน 10 ล้านบาท ในไตรมาส 2/2555 โดยแบ่งเป็นการรับรู้ผลขาดทุนจากธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น 43 ล้านบาท และเป็นกำไรจากธุรกิจท่าเรือที่ประเทศอังกฤษ 16 ล้านบาท

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น มีปริมาณการขาย 118 พันตัน มีรายได้จากการขาย 3,364 ล้านบาท

- ลดลง 17% QoQ เนื่องจากการแข่งขันที่สูงในกลุ่มลูกค้าภายในประเทศ ทำให้ปริมาณขายในกลุ่มนี้ปรับตัวลดลง อีกทั้งยังมีการทุ่มตลาดจากผู้ผลิตในประเทศจีน ไต้หวัน และเวียดนาม และจากราคาของเหล็กที่ผันผวน ทำให้มีการปรับราคาลดลง ส่งผลให้มีกำไรขั้นต้น 69 ล้านบาท ลดลง 62% QoQ มี EBITDA 136 ล้านบาท ลดลง 40% QoQ และมีผลขาดทุนสุทธิ 38 ล้านบาท จากมีกำไรสุทธิ 49 ล้านบาท
- ลดลง 4% YoY ส่วนมากเป็นผลมาจากราคาขายที่ปรับตัวลดลง ส่งผลให้มีกำไรขั้นต้นลดลง 74% YoY EBITDA ลดลง 55% YoY และมีผลขาดทุนสุทธิ 38 ล้านบาท ลดลงจากมีกำไรสุทธิ 139 ล้านบาท

กำไร(ขาดทุน)

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีผลขาดทุนสุทธิ 4,782 ล้านบาท ขาดทุนลดลงจากไตรมาส 2/2555 ซึ่งมีผลขาดทุนสุทธิ 5,022 ล้านบาท และขาดทุนเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/2554 ซึ่งมีผลขาดทุนสุทธิเท่ากับ 2,965 ล้านบาท

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีผลขาดทุนสุทธิเท่ากับ 506 ล้านบาท (รวมผลของการตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือจำนวน 303 ล้านบาท การกลับรายการสำรองจากภาระผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบจำนวน 273 ล้านบาท กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนที่เกิดขึ้นจริงจำนวน 54 ล้านบาท และกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริงจำนวน 171 ล้านบาท)

- ขาดทุนลดลง 31 % QoQ จากขาดทุนสุทธิ 733 ล้านบาทในไตรมาส 2/2555
- ขาดทุนเพิ่มขึ้น 87% YoY จากขาดทุนสุทธิ 270 ล้านบาทในไตรมาส 3/2554

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีผลขาดทุนสุทธิ 4,267 ล้านบาท ขาดทุนลดลง 3% QoQ แต่ขาดทุนเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/2554 ซึ่งมีผลขาดทุนสุทธิ 2,783 ล้านบาท

คำอธิบายผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย 9 เดือน (ม.ค. – ก.ย. 2555)

รายได้

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและการให้บริการ 43,005 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 23% YoY โดยรายได้หลักมาจาก

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีรายได้จากการขายและรับจ้างผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนและเศษเหล็ก 34,524 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15% YoY เนื่องจากปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น 19% โดยมีปริมาณขายและรับจ้างผลิตรวม 1,537 พันตัน เป็นปริมาณขาย 1,508 พันตัน ราคาขายเฉลี่ย 22,616 บาท/ตัน (ประมาณ 726 เหรียญสหรัฐ/ตัน) และเป็นปริมาณการรับจ้างผลิต 29 พันตัน โดยมีสัดส่วนผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า (Premium Value Products) ประมาณ 39% ลดลงเล็กน้อยจาก 41% ในงวดเดียวกันของปี 2554 โดยมีปริมาณเพิ่มขึ้นเป็น 598 พันตันจาก 497 พันตันในงวดเดียวกันของปีก่อน

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 23,934 ล้านบาท โดยเริ่มมีรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบน ตั้งแต่ไตรมาส 2/2555 จากเดิมที่มีรายได้จากธุรกิจได้กึ่งเพียงธุรกิจเดียว สำหรับผลประกอบการงวด 9 เดือน มีรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบนจำนวน 1,014 พันตัน และรายได้จากการขายได้ก 423 พันตัน แต่เนื่องจากรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบนประมาณ 87% เป็นการขายให้แก่บริษัทฯ ซึ่งเมื่อตัดรายการระหว่างกันแล้ว ธุรกิจโรงถลุงเหล็กจะมีรายได้จากการขายและให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อย อยู่ที่ 8,204 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก 4,670 ล้านบาท ในช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมีผลการดำเนินงานจากธุรกิจได้กึ่งเพียงอย่างเดียว

ธุรกิจท่าเรือน้ำลึก มีรายได้จากการให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อย รวม 108 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 12% YoY ซึ่งเป็นผลมาจากปริมาณสินค้าผ่านท่า โดยไม่รวมการให้บริการแก่บริษัทฯ และบริษัทย่อย เพิ่มขึ้น 8% เทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน และค่าธรรมเนียมที่ได้รับจากตัวแทนเรือที่เพิ่มขึ้น

ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง มีรายได้จากการให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อย จำนวน 185 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 24% YoY เนื่องจากมีรายได้เพิ่มขึ้นจากงานบริการวิศวกรรมขั้นสูง ของลูกค้ากลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้างและผลิตเครื่องจักรกล จำนวน 58.8 ล้านบาท และมีรายได้เพิ่มขึ้นจากงานวิศวกรรมและบริหารโครงการ ของลูกค้าเดิมในกลุ่มอุตสาหกรรมกระดาษ จำนวน 22.3 ล้านบาท ประกอบกับลูกค้าใหม่ในกลุ่มอุตสาหกรรมกระดาษ จำนวน 28.1 ล้านบาท กลุ่มอุตสาหกรรมผลิตชิ้นส่วนอุปกรณ์ไฟฟ้า จำนวน 5.5 ล้านบาท และกลุ่มอุตสาหกรรมผลิตถังแก๊ส จำนวน 3.3 ล้านบาท

ต้นทุนขายและให้บริการ

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 50,696 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 45% YoY แบ่งเป็นต้นทุนขาย 50,649 ล้านบาท การกลบรายการสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือจำนวน 232 ล้านบาท และต้นทุนการให้บริการ จำนวน 280 ล้านบาท

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีต้นทุนขายและให้บริการรวม 34,132 ล้านบาท แบ่งเป็นต้นทุนขายรวม 34,068 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 20% YoY ซึ่งเป็นผลจากปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้น โดยต้นทุนขายรวมดังกล่าวประกอบด้วย ต้นทุนขายเหล็กแผ่นรีดร้อนจำนวน 33,619 ล้านบาท ต้นทุนขายเศษเหล็กจำนวน 343 ล้านบาท การตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้า

คงเหลือจำนวน 106 ล้านบาท และต้นทุนการให้บริการ จำนวน 65 ล้านบาท โดยต้นทุนขายเหล็กแผ่นรีดร้อนดังกล่าวคิดเป็นต้นทุนขายต่อตันประมาณ 716 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลงจาก 727 เหรียญสหรัฐ/ตัน ใน 9 เดือนแรกของปี 2554 เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบที่ลดลง

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีต้นทุนขายและให้บริการรวม 32,237 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยต้นทุนขายจำนวน 32,576 ล้านบาท และการกลบรายการการตั้งสำรองค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ จำนวน 339 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการรวมที่เพิ่มขึ้นมีสาเหตุมาจากการเปลี่ยนโครงสร้างธุรกิจจากการผลิตโค้กเพื่อจำหน่ายซึ่งมีต้นทุนวัตถุดิบคือถ่านโค้กเพียงอย่างเดียว มาเป็นการผลิตเหล็กแท่งแบนซึ่งมีต้นทุนวัตถุดิบในส่วนของสินแร่เหล็ก เศษเหล็กและส่วนประกอบอื่นๆ เพิ่มขึ้น อีกทั้งมีต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายต่างๆ ของการผลิตเหล็กแท่งแบนในช่วงเริ่มต้นผลิตที่ค่อนข้างสูง

กำไรขั้นต้น

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีขาดทุนขั้นต้น 7,691 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากขาดทุนขั้นต้น 6 ล้านบาท ในเวลาเดียวกันของปีก่อน

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 392 ล้านบาท ลดลง 72% YoY เนื่องจาก HRC Spread ที่ปรับลดลงจากช่วงเวลาเดียวกันของปี 2554 มาอยู่ที่ 96 เหรียญสหรัฐ/ตัน หรือลดลง 25% YoY

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีผลขาดทุนขั้นต้น 8,304 ล้านบาท ขาดทุนเพิ่มขึ้นจาก 1,843 ล้านบาท ในเวลาเดียวกันของปีก่อน

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร 1,846 ล้านบาท ลดลงจาก 1,968 ล้านบาทในปีก่อน หรือคิดเป็นลดลง 6% YoY

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร 540 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17% YoY เนื่องจากค่าใช้จ่ายในการขายที่เพิ่มขึ้น 39 ล้านบาท จากปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้น 19% YoY และค่าใช้จ่ายในการบริหารที่เพิ่มขึ้น 38 ล้านบาท เนื่องจากผลขาดทุนจากการขายวัตถุดิบ

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารของธุรกิจโรงถลุงเหล็กจำนวน 1,231 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18% YoY เนื่องมาจากค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นจากการเริ่มผลิตเหล็กแท่งแบน และช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนมีการดำเนินงานเพียงแค่ 6 เดือน

การตั้งสำรองจากภาระผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ

สำหรับงวด 9 เดือน (ม.ค. – ก.ย.) ได้มีการตั้งสำรองจากภาระผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบจำนวน 404 ล้านบาท โดยการตั้งสำรองดังกล่าวเกิดจากการตั้งสำรองของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนจำนวน 15 ล้านบาท และเป็นของธุรกิจโรงถลุงเหล็กอีกจำนวน 389 ล้านบาท เพื่อสะท้อนราคาเหล็กที่ปรับตัวลดลงในปัจจุบัน

กำไรก่อนหักดอกเบี้ยจ่าย ภาษีเงินได้ ค่าเสื่อมราคาและรายจ่ายตัดบัญชี (EBITDA)

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมี EBITDA ติดลบ 8,660 ล้านบาท จากที่มี EBITDA 3,391 ล้านบาท ในเวลาเดียวกันของปีก่อน

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มี EBITDA จำนวน 689 ล้านบาท หรือคิดเป็น EBITDA/ตัน เท่ากับ 457 บาท/ตัน (ประมาณ 14.9 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ลดลง 52% YoY

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ธุรกิจโรงถลุงเหล็กมี EBITDA ติดลบ 9,562 ล้านบาท EBITDA ติดลบเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมี EBITDA เป็นบวก 2,164 ล้านบาท เนื่องจากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนมีการรับรู้กำไรจากการซื้อธุรกิจ

ดอกเบี้ยจ่าย

ดอกเบี้ยจ่ายของบริษัทฯ และบริษัทย่อยเท่ากับ 2,444 ล้านบาท หรือคิดเป็นเพิ่มขึ้น 89% YoY

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีภาระดอกเบี้ยเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 1,473 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 62% YoY ส่วนมากเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมระยะสั้นเพื่อการสั่งซื้อวัตถุดิบ และการปรับปรุงดอกเบี้ยซึ่งรวมอยู่ในต้นทุนวัตถุดิบออกมาเป็นดอกเบี้ยจ่าย นอกจากนี้ ยังได้รับผลกระทบจากอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้นและผลขาดทุนจากการเข้าทำสัญญาผูกพันล่วงหน้าทางการเงิน (Interest Rate Swap) อีกด้วย

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีภาระดอกเบี้ยจ่าย 952 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 157% YoY เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมระยะสั้นเพื่อเสริมสภาพคล่องและเงินกู้ยืมระยะยาวเพื่อการดำเนินการตามโครงการปรับปรุงโรงถลุงเหล็ก SSI UK ที่เพิ่มสูงขึ้น

อื่นๆ

บริษัทฯ และบริษัทย่อยรับรู้ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกันตามวิธีส่วนได้เสีย 2 ล้านบาท ลดลงจากการรับรู้ส่วนแบ่งขาดทุนของช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนที่รับรู้ขาดทุน 38 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นการรับรู้ขาดทุนจากธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น 47 ล้านบาท และกำไรจากธุรกิจท่าเรือที่ประเทศอังกฤษ 45 ล้านบาท

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น ใน 9 เดือนแรกมีปริมาณการขาย 365,278 ตัน และมีรายได้จากการขาย 10,788 ล้านบาท ลดลง 2% YoY เนื่องจากราคาขายที่ปรับตัวลดลง จากการแข่งขันที่ค่อนข้างสูง และการทุ่มตลาดจากผู้ผลิตในประเทศจีน ไต้หวัน และเวียดนาม ทั้งนี้ ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็นมีกำไรขั้นต้นประมาณ 448 ล้านบาท EBITDA ปรับตัวลดลงมาอยู่ที่ 601 ล้านบาท หรือลดลง 25% YoY และมีกำไรสุทธิ 79 ล้านบาท หรือลดลง 73% YoY

กำไร/(ขาดทุน)

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีผลขาดทุนสุทธิ 12,644 ล้านบาท จากที่มีผลขาดทุนสุทธิ 3,877 ล้านบาท (ไม่รวมผลสุทธิของการปรับปรุงกำไรจากการซื้อธุรกิจจำนวน 5,271 ล้านบาท) ในช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน มีผลขาดทุนสุทธิ 1,233 ล้านบาท ขาดทุนเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปี 2554 ซึ่งมีผลขาดทุนสุทธิ 119 ล้านบาท เนื่องจาก HRC Spread ที่ปรับลดลงและค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยที่เพิ่มขึ้น ซึ่งผลขาดทุนสุทธิดังกล่าวได้รวมผลสุทธิของการตั้งสำรองจำนวน 121 ล้านบาท กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนที่เกิดขึ้นจริงจำนวน 23 ล้านบาท และกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริงจำนวน 302 ล้านบาทแล้ว

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก มีผลขาดทุนสุทธิ 9,562 ล้านบาท ขาดทุนเพิ่มขึ้นจากขาดทุน 3,107 ล้านบาท (ไม่รวมผลสุทธิของการปรับปรุงกำไรจากการซื้อธุรกิจจำนวน 5,271 ล้านบาท)

6. ฐานะทางการเงินของบริษัทฯและบริษัทย่อย

ตาราง 10: ฐานะทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

หน่วย : ล้านบาท	ไตรมาส 3 2555	ไตรมาส 2 2555	+/- QoQ	ไตรมาส 3 2554	+/- YoY
สินทรัพย์					
ลูกหนี้การค้า	8,141	4,665	+75%	3,781	+115%
สินค้าคงเหลือ	25,302	24,423	+4%	24,380	+4%
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่นๆ	4,380	4,078	+7%	1,849	+137%
สินทรัพย์หมุนเวียนรวม	37,823	33,167	+14%	30,010	+26%
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	51,768	53,383	-3%	47,024	+10%
เงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน	3,495	4,708	-26%	4,775	-27%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	101	107	-6%	71	+41%
รวมสินทรัพย์	93,187	91,365	+2%	81,880	+14%
หนี้สิน					
เงินกู้ยืมระยะสั้น และหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ย ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	30,414	28,214	+8%	22,288	+36%
เจ้าหนี้การค้า	20,172	14,479	+39%	8,686	+132%
หนี้สินหมุนเวียนอื่นๆ	2,421	1,763	+37%	617	+292%
หนี้สินหมุนเวียนรวม	53,007	44,456	+19%	31,591	+68%
หนี้สินระยะยาวที่มีภาระดอกเบี้ย	23,584	25,565	-8%	18,144	+30%
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่นๆ	4,177	4,171	+0.1%	4,941	-15%
รวมหนี้สิน	80,768	74,192	+9%	54,677	+48%
ส่วนของผู้ถือหุ้น					
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	11,546	16,319	-29%	26,365	-56%
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	873	853	+2%	839	+4%
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	12,419	17,173	-28%	27,204	-54%
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	93,187	91,365	+2%	81,880	+14%

ตาราง 11: อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงิน	ไตรมาส 3 2555	ไตรมาส 2 2555
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio)	0.71	0.75
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Interest Bearing Debt to Equity Ratio)	4.35	3.13

ฐานะทางการเงินตามงบการเงินรวม ณ สิ้นไตรมาส 3/2555

ลูกหนี้และตัวเงินรับการค้า (Trade and Notes Receivable) ลูกหนี้การค้ารวมจำนวน 8,141 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3,476 ล้านบาท จาก 4,665 ล้านบาท ณ สิ้นไตรมาสก่อน หรือเพิ่มขึ้น 75% QoQ โดยไม่มีหนี้เสียหรือมีการตั้งสำรองเพิ่มขึ้น

สินค้าคงเหลือ (Inventory)

ตาราง 12: สินค้าคงเหลือของบริษัทฯ ณ สิ้นไตรมาส จำแนกตามประเภท

หน่วย : ล้านบาท	ไตรมาส 3 2555	ไตรมาส 2 2555	+/- QoQ
วัตถุดิบ (เหล็กแท่งแบน สีนแร่เหล็ก ถ่านโค้ก และโค้ก)	12,978	11,215	+16%
วัตถุดิบระหว่างทาง (เหล็กแท่งแบน)	6,378	7,188	-11%
สินค้าสำเร็จรูปและระหว่างผลิต (เหล็กแผ่นรีดร้อน และเหล็กแผ่นรีดร้อนล้างผิวและเคลือบน้ำมัน)	4,871	4,613	+6%
วัสดุโรงงานและอะไหล่	2,251	2,423	-7%
หัก: ค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ	(1,176)	(1,016)	+16%
สินค้าคงเหลือสุทธิ	25,302	24,423	+4%

สินค้าคงเหลือสุทธิ ณ สิ้นไตรมาส 3/2555 มีมูลค่าเท่ากับ 25,302 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4% QoQ ส่วนมากเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของวัตถุดิบ ซึ่งได้แก่ เหล็กแท่งแบน เป็นหลัก โดยมีค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ ณ สิ้นไตรมาส 3/2555 จำนวน 1,176 ล้านบาท ซึ่งยังไม่ได้รวมสำรองจากภาระผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ ณ สิ้นไตรมาส 3/2555 อีกจำนวน 701 ล้านบาท

อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio) เท่ากับ 0.71 เท่า ลดลงจาก 0.75 เท่า ณ สิ้นไตรมาส 2/2555 ซึ่งเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นในส่วนของหนี้สินหมุนเวียนในสัดส่วนที่มากกว่าการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์หมุนเวียนที่เพิ่มขึ้น กล่าวคือ หนี้สินหมุนเวียนเพิ่มขึ้นประมาณ 19% QoQ จาก 44,456 ล้านบาท ณ สิ้นไตรมาสก่อน เพิ่มขึ้นเป็น 53,007 ล้านบาท ณ สิ้นไตรมาส 3/2555 ซึ่งส่วนมากเป็นการเพิ่มขึ้นของเจ้าหนี้การค้า ในขณะที่สินทรัพย์หมุนเวียนเพิ่มขึ้นจาก 33,167 ล้านบาท มาอยู่ที่ 37,823 ล้านบาทในไตรมาสนี้ หรือเพิ่มขึ้นประมาณ 14% QoQ โดยเป็นผลมาจากลูกหนี้การค้าที่เพิ่มขึ้นมาก เนื่องจากปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้นในไตรมาสนี้

การบริหารจัดการหนี้สินและสภาพคล่อง (Liabilities and Liquidity Management) บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีหนี้สินรวม 80,768 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9% QoQ จาก 74,192 ล้านบาท ณ สิ้นไตรมาสก่อน โดยมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของเจ้าหนี้การค้า โดยส่วนประกอบสำคัญของหนี้สินรวมคือ เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินและเงินกู้ยืมด้วยสิทธิจากบริษัท สหวิริยา อินเตอร์ สตีล โฮลดิ้งส์ จำกัด (SISH) และ Vanomet Finance AG ของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก หนี้กู้แปลงสภาพ และเจ้าหนี้การค้า ปัจจุบัน บริษัทฯ และบริษัทย่อย มียอดเงินกู้ยืม ณ 30 กันยายน 2555 จำนวน 50,121 ล้านบาท ประกอบด้วยเงินกู้ยืมระยะสั้น จำนวน 25,432 ล้านบาท เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระใน 1 ปี 3,136 ล้านบาท และเงินกู้ยืมระยะยาวที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ 21,554 ล้านบาท

อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Interest Bearing Debt to Equity Ratio) บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีส่วนของผู้ถือหุ้น 12,419 ล้านบาท ลดลง 28% QoQ ซึ่งเป็นผลมาจากผลขาดทุนในไตรมาสนี้ ในขณะที่มีหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายรวมจำนวน 53,999 ล้านบาท ส่งผลให้อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ สิ้นไตรมาส 3/2555 มีค่าเท่ากับ 4.35 เท่า เพิ่มขึ้นจาก 3.13 เท่า ณ สิ้นไตรมาส 2/2555 ที่ผ่านมา ซึ่งสูงกว่าอัตราส่วนที่สถาบันการเงินผู้ให้กู้ยืมกำหนด อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้รับการผ่อนผันการไม่สามารถชำระอัตราส่วนทางการเงินตามอัตราที่กำหนดเรียบร้อยแล้ว และบริษัทฯ กำลังอยู่ระหว่างการดำเนินการตามแผนการเพิ่มทุนและจัดโครงสร้างทางการเงิน เพื่อให้อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงมาอยู่ในระดับที่เหมาะสม

7. โครงการที่อยู่ระหว่างการดำเนินการ (Ongoing Projects)

โครงการ	กำลังการผลิต/ รายละเอียด	งบประมาณลงทุน	กำหนดเวลาที่สำคัญ
โครงการปรับปรุงโรงถลุงเหล็ก SSI UK	เหล็กแท่งแบน 3.6 ล้านตันต่อปี	290 ล้านดอลลาร์สหรัฐ	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 15 เม.ย. 2555 เริ่มผลิตและผลิตเหล็กแท่งแบนได้เมื่อ 18 เม.ย. 2555 ▪ ไตรมาส 1/2556 PCI เริ่มใช้งาน ▪ มี.ค. 2556 แล้วเสร็จทั้งโครงการ

โครงการปรับปรุงโรงถลุงเหล็ก SSI UK

โครงการปรับปรุงโรงถลุงเหล็กมีงบประมาณการลงทุน 290 ล้านดอลลาร์สหรัฐ (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ในระยะเวลา 2 ปี (ตั้งแต่เมษายน 2554 ถึงมีนาคม 2556) โดยมีรายจ่ายที่จัดซื้อจัดจ้างไปแล้ว (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ณ สิ้นเดือนกันยายน 2555 เป็นเงินประมาณ 285.75 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และมียอดเงินสดจ่าย (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) 235.19 ล้านดอลลาร์สหรัฐ SSI UK ได้เริ่มดำเนินการผลิต และได้ผลผลิตเป็นเหล็กแท่งแบนแท่งแรกเมื่อวันที่ 18 เมษายน 2555 ในไตรมาส 3/2555 ซึ่งดำเนินการผลิตเหล็กแท่งแบนครบไตรมาสเป็นไตรมาสแรก สามารถผลิตเหล็กแท่งแบนได้ 620 พันตัน โดยมียอดการผลิตสะสมครบ 1 ล้านตันเมื่อวันที่ 13 กันยายน 2555 และมีเป้าหมายการผลิตเหล็กแท่งแบนในปี 2555 อยู่ที่ 1.8 ล้านตัน และจะยังคงรักษาระดับการผลิตที่ประมาณ 8,400 ตันต่อวัน หรือเทียบเท่าระดับ 3.0 ล้านตันต่อปี ต่อไปไตรมาส 4/2555

ความคืบหน้าของโครงการ Pulverized Coal Injection (PCI)

ความคืบหน้าของโครงการโดยรวมขณะนี้ งานโยธาและฐานรากได้ดำเนินการแล้วเสร็จประมาณ 95% งานติดตั้งโครงสร้างอาคารต่างๆ รวมถึงงานติดตั้งเครื่องจักร ได้ดำเนินการตั้งแต่เริ่มไตรมาส 3/2555 จนปัจจุบันมีความคืบหน้าของการก่อสร้างและติดตั้ง (Civil and Foundation, Steel Structure, Mechanical Erection, Machine Installation and E&I Installation) โดยรวมอยู่ที่ประมาณ 52% (ไม่รวมงาน commissioning) ทั้งนี้ในส่วนองงาน commissioning จะมีการเริ่มดำเนินการในช่วงปลายของไตรมาส 4/2555 จนถึงช่วงต้นไตรมาส 1/2556 โดยกำหนดการเริ่มใช้งาน PCI ยังคงเป็นภายในไตรมาส 1/2556 โดยคาดว่าจะช่วยลดต้นทุนเชื้อเพลิงได้ ประมาณ 30 เหรียญสหรัฐ/ตัน (คำนวณจากต้นทุนเชื้อเพลิงในช่วงไตรมาส 2 ปี 2554)

ทั้งนี้ ภายใต้งบประมาณ 57 ล้านดอลลาร์สหรัฐ (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ณ สิ้นเดือนกันยายน 2555 มีรายจ่ายที่ทำการจัดซื้อจัดจ้างไปแล้ว (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) เป็นเงินประมาณ 56 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และมียอดเงินสดจ่าย (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) 27.5 ล้านดอลลาร์สหรัฐ

8. พัฒนาการที่สำคัญ (Recent Development)

เหตุการณ์ที่เกิดขึ้นในไตรมาส 3/2555

โครงการผลิตภัณฑ์นวัตกรรมที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้าประเภท "Speed+"

ในไตรมาส 3/2555 บริษัทฯ ได้พัฒนาผลิตภัณฑ์นวัตกรรมที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า (IVP) ด้านการให้บริการ ในเรื่องของระยะเวลาการจัดส่งที่รวดเร็วขึ้นเป็นพิเศษ หรือที่เรียกว่า "Speed+" (Speed Plus) เพื่อตอบสนองของกลุ่มลูกค้าที่มีความต้องการความรวดเร็วเป็นพิเศษในการจัดส่งสินค้าให้ถึงโรงงาน โดยได้เริ่มพัฒนาการให้บริการ "Speed+" กับลูกค้ากลุ่มการใช้งานเหล็กสำหรับการผลิตท่อเหล็กเป็นกลุ่มแรก โดยนับตั้งแต่วันที่ลูกค้าสั่งซื้อ จนถึงวันที่ดำเนินการจัดส่งสินค้าไปยังลูกค้า (Order to Delivery) สามารถลดระยะเวลาได้จากระยะเวลาปกติประมาณ 30 วัน เหลือเพียงประมาณ 10-15 วัน (วัดจากระยะเวลาวันที่ลูกค้ามีคำสั่งซื้อจนถึงวันที่ดำเนินการจัดส่งผลิตภัณฑ์เหล็กแผ่นรีดร้อน และเป็นลูกค้าภายในประเทศ) ทั้งนี้ "Speed+" ถือเป็นอีกทางเลือกหนึ่งของผลิตภัณฑ์นวัตกรรมที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้าที่ตอบสนองความต้องการของลูกค้าที่ต้องการระยะเวลาในการจัดส่งให้รวดเร็วเป็นพิเศษ

การขยายฐานลูกค้าไปยังกลุ่มลูกค้าใหม่ (New Customer)

ตามที่บริษัทฯ มุ่งเน้นในการรักษาฐานลูกค้าเดิมรวมทั้งการขยายฐานลูกค้าใหม่ โดยมีวัตถุประสงค์ในการเพิ่มยอดขายผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ เพื่อให้ได้ตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ ซึ่งในไตรมาส 3/2555 ที่ผ่านมา บริษัทฯ เน้นการขยายตลาดไปยังกลุ่มลูกค้าเหล็กแผ่นรีดเย็นและกลุ่มลูกค้าการผลิตท่อเหล็ก ซึ่งสามารถเพิ่มลูกค้าใหม่ได้ 2 ราย คือ บริษัทผู้ผลิตท่อเหล็กแผ่นรีดเย็นที่นำไปใช้ต่อในผลิตภัณฑ์ถังเหล็กอุตสาหกรรมและ บริษัทผู้ผลิตท่อเหล็กภายในประเทศ โดยคาดว่าทั้งสองรายนี้จะมีปริมาณการใช้เหล็กประมาณ 5,000 - 8,000 ตันต่อเดือน นอกจากนี้ ยังมีแผนที่จะร่วมพัฒนาผลิตภัณฑ์เพื่อเพิ่มมูลค่าให้กับลูกค้ากลุ่มนี้อีกด้วย ทั้งนี้ในไตรมาส 4/2555 บริษัทฯ ยังคงจะดำเนินตามแนวทางการขยายฐานลูกค้าไปยังกลุ่มตลาดอื่นๆ ด้วยเช่นกัน

โครงการเปลี่ยนชนิดอุปกรณ์วัดสำหรับควบคุมความหนาผลิตภัณฑ์ที่แท่นรีดละเอียด (Absolute Displacement Transducer: ADT)

ในไตรมาส 3/ 2555 บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการดำเนินโครงการ “เปลี่ยนชนิดอุปกรณ์วัดสำหรับควบคุมความหนาผลิตภัณฑ์ที่มีความแม่นยำสูง” ที่แท่นรีดละเอียดแท่นสุดท้าย (Finishing stand no.7) ส่งผลให้การควบคุมความหนาของผลิตภัณฑ์ดีขึ้น นอกจากคุณภาพผลิตภัณฑ์ที่ดีขึ้นแล้ว ยังทำให้ลดค่าใช้จ่ายจากการเกิดของเสียระหว่างการผลิตคิดเป็นมูลค่า 6.5 ล้านบาทต่อปี นอกจากนี้บริษัทฯ ได้จัดเตรียมแผนงานเปลี่ยนอุปกรณ์วัด ADT ในแท่นรีดละเอียดที่เหลือทั้งหมดภายในปี 2557 โดยใช้งบประมาณราว 6 ล้านบาท เมื่อสิ้นสุดโครงการแล้วคาดว่าจะทำให้ความหนาของผลิตภัณฑ์สม่ำเสมอขึ้นอีก ส่งผลให้ผู้ใช้งานพึงพอใจคุณภาพผลิตภัณฑ์มากขึ้น โดยจะช่วยลดค่าใช้จ่ายจากการเกิดของเสีย และค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาอุปกรณ์วัดและเครื่องจักรของบริษัทฯ ได้ประมาณปีละ 15 ล้านบาทขึ้นไป

ความคืบหน้าการใช้มาตรการเยียวยาทางการค้า (Trade Remedy Measures) เหล็กแผ่นรีดร้อนและเหล็กแผ่นรีดเย็นนำเข้าจากต่างประเทศของบริษัทฯ

ปัจจุบันบริษัทฯ อยู่ระหว่างดำเนินการยื่นคำขอต่อกรมการค้าต่างประเทศ กระทรวงพาณิชย์ เพื่อพิจารณาดำเนินการมาตรการเยียวยาทางการค้า เนื่องจากความเสียหายที่เกิดจากเหล็กแผ่นรีดร้อนและเหล็กแผ่นรีดเย็นนำเข้าจากต่างประเทศ 2 มาตรการ ได้แก่ มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti-dumping Measure) และ มาตรการปกป้องจากการนำเข้าสินค้าที่เพิ่มขึ้น (Safeguard Measure) โดยมีความคืบหน้าดังนี้

1) มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti-dumping Measure) บริษัทฯ ได้ยื่นคำขอทั้งสิ้น 4 กรณีดังนี้

- กรณีขอทบทวนอากรทุ่มตลาดเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วน ที่มีแหล่งกำเนิดจากประเทศเกาหลีใต้ (ปัจจุบันอัตราอากร 0%) ขณะนี้กรมการค้าต่างประเทศอนุมัติการเปิดไต่สวนแล้วเมื่อวันที่ 17 สิงหาคม 2555
- กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนเชิงธาตุโบรอนจากประเทศจีน ขณะนี้ยังคงรอคณะกรรมการพิจารณาการทุ่มตลาดประชุมเพื่อสรุปผลขั้นต้นและกำหนดมาตรการชั่วคราว ภายหลังจากมาตรการเก็บหลักประกันอากรหมดอายุลงตั้งแต่วันที่ 17 กุมภาพันธ์ 2555
- กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนเชิงธาตุอัลลอยด์ (โบรอน โครเมียม และอื่นๆ) จากประเทศเกาหลีใต้ ได้ยื่นคำขอเปิดไต่สวนต่อกรมการค้าต่างประเทศแล้วเมื่อวันที่ 8 พฤษภาคม 2555 ขณะนี้รอเจ้าหน้าที่ตรวจสอบความครบถ้วนของข้อมูลคำขอ
- กรณีเหล็กแผ่นรีดเย็นจากประเทศจีน เวียดนาม และไต้หวัน ขณะนี้กรมการค้าต่างประเทศอนุมัติการเปิดไต่สวนแล้วเมื่อวันที่ 17 สิงหาคม 2555 ขณะนี้อยู่ระหว่างตอบแบบสอบถามของกรมการค้าต่างประเทศ

2) มาตรการปกป้องจากการนำเข้าสินค้าที่เพิ่มขึ้น (Safeguard Measure) บริษัทฯ ได้ยื่นคำขอ 1 กรณีดังนี้

- กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนเชิงธาตุอัลลอยด์ (โบรอน โครเมียม และอื่นๆ) ชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วน ส่งแบบคำขอให้กรมการค้าต่างประเทศเพื่อพิจารณากำหนดมาตรการปกป้องจากการนำเข้าสินค้าที่เพิ่มขึ้น (Safeguard Measure) แล้ววันที่ 21 สิงหาคม 2555 ขณะนี้รอเจ้าหน้าที่ตรวจสอบความครบถ้วนของข้อมูลคำขอ

การดำเนินการต่างๆ เกี่ยวกับโครงสร้างทางการเงิน

ในไตรมาส 3/2555 บริษัทฯ ได้ดำเนินการในเรื่องต่างๆ ที่เกี่ยวกับโครงสร้างทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย โดยสามารถสรุปรายละเอียดที่สำคัญได้ดังนี้

- เมื่อวันที่ 8 สิงหาคม 2555 บริษัทฯ ได้เข้าลงนามในบันทึกข้อตกลงระหว่างบริษัทฯ SSI UK Vanomet Holding AG (“Vanomet”) และกลุ่มธนาคารผู้สนับสนุนเงินกู้ยืมระยะยาว (“เจ้าหนี้ระยะยาว”) เพื่อสรุปข้อตกลงเกี่ยวกับการเข้าร่วมลงทุนของ Vanomet ในบริษัทฯ และ SSI UK (“บันทึกข้อตกลงการเข้าร่วมลงทุนของ Vanomet” หรือ “MOU for Vanomet Strategic Investment”)
- เมื่อวันที่ 14 สิงหาคม 2555 บริษัทฯ ได้เข้าลงนามในบันทึกข้อตกลงระหว่างบริษัทฯ กลุ่มธนาคารผู้สนับสนุนเงินกู้ยืมเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนจำนวน 3 ราย (“เจ้าหนี้ระยะสั้น”) และกลุ่มธนาคารผู้สนับสนุนเงินกู้ยืมระยะยาว (“เจ้าหนี้ระยะยาว”) เพื่อสรุปแนวทางการให้ความสนับสนุนทางการเงิน (“บันทึกข้อตกลงการให้ความสนับสนุนทางการเงิน” หรือ “MOU for Financial Backing”)
- เมื่อวันที่ 14 สิงหาคม 2555 คณะกรรมการบริษัทฯ ได้พิจารณาแนวทางการเพิ่มทุนและการจัดโครงสร้างทางการเงินแบบเบ็ดเสร็จ (Comprehensive Financial Plan) เพื่อให้บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีความมั่นคงทางการเงินในระยะยาว และได้อนุมัติให้เสนอเรื่องต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณาอนุมัติการดำเนินการที่สำคัญ ดังนี้
 - (1) Vanomet ตกลงที่จะเข้าร่วมลงทุนในวงเงินรวม 170 ล้านดอลลาร์สหรัฐ ในรูปแบบของการให้วงเงินกู้ระยะสั้นสำหรับ SSI UK จำนวน 100 ล้านดอลลาร์สหรัฐ และวงเงินกู้ยืมเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนสำหรับ SSI UK จำนวน 70 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยบริษัทฯ และ Vanomet จะดำเนินการร่วมกันเพื่อเปลี่ยนจากวงเงินกู้ยืมดังกล่าวเป็นหุ้นสามัญเพิ่มทุนในบริษัทฯ ในจำนวน 100-170 ล้านดอลลาร์สหรัฐ
 - (2) บริษัทฯ ตกลงเปลี่ยนค่าสินค้าหลักแท่งแบบจ่ายล่วงหน้าจ่ายให้แก่ SSI UK จำนวน 125 ล้านดอลลาร์สหรัฐ เป็นหุ้นสามัญเพิ่มทุนใน SSI UK เพื่อเสริมสร้างความแข็งแกร่งทางโครงสร้างเงินทุนของ SSI UK
 - (3) บริษัทฯ และเจ้าหนี้ระยะสั้นตกลงยกเลิกสัญญารักษาสถานะ (Standstill Agreement) โดยเจ้าหนี้ระยะสั้นตกลงที่จะเปลี่ยนสถานะวงเงินกู้จากเงินกู้ยืมเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน เป็นเงินกู้ยืมระยะยาวอายุ 3 ปี แบบทยอยชำระคืนเงินต้น
 - (4) บริษัทฯ จะดำเนินการลดสัดส่วนหนี้สินต่อทุน โดยการซื้อคืนหุ้นกู้แปลงสภาพที่คงค้างของบริษัทฯ มูลค่ารวมประมาณ 2,097.41 ล้านบาท และชำระคืนเงินกู้ยืมด้วยสิทธิที่ SISH ได้ให้แก่ SSI UK ระหว่างรอการระดมทุนของบริษัทฯ พร้อมทั้งดอกเบี้ยของเงินกู้ยืมดังกล่าว มูลค่ารวมประมาณ 33 ล้านดอลลาร์สหรัฐ
 - (5) บริษัทฯ จะดำเนินการเพิ่มทุนโดยการออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพื่อระดมทุนจำนวนรวมไม่เกินมูลค่าซึ่งเทียบเท่า 413 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยมีวัตถุประสงค์ของการใช้เงินที่ได้รับจากการเพิ่มทุน เพื่อ 1) นำไปใช้เพิ่มทุนใน SSI UK จำนวนไม่เกินมูลค่าซึ่งเทียบเท่าประมาณ 100 – 170 ล้านดอลลาร์สหรัฐ สำหรับชำระคืนวงเงินกู้ระยะสั้น และวงเงินกู้ยืมเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนทั้งหมดหรือบางส่วนให้แก่ Vanomet ตามบันทึกข้อตกลงการเข้าร่วมลงทุนของ Vanomet 2) นำไปใช้ในการซื้อคืนหุ้นกู้แปลงสภาพคงค้างตามผู้ถือหุ้นกู้แปลงสภาพได้นำมาขายคืนให้แก่บริษัทฯ จำนวนไม่เกินมูลค่าประมาณ 1,800 ล้านบาท 3) นำไปใช้ในการชำระคืนเงินกู้ยืมด้วยสิทธิที่ SISH ได้ให้แก่ SSI UK ระหว่างรอการระดมทุนของบริษัทฯ พร้อมทั้งดอกเบี้ยของเงินกู้ยืมดังกล่าว จำนวนไม่เกินมูลค่าซึ่งเทียบเท่า 33 ล้านดอลลาร์สหรัฐ

เหรียญสหรัฐ และ 4) ส่วนที่เหลือจะนำไปใช้เป็นเงินทุนสำหรับการดำเนินธุรกิจ ลดหนี้ และ/หรือ เงินทุนหมุนเวียนเพิ่มเติมสำหรับบริษัทฯ และ SSI UK

เหตุการณ์ภายหลังสิ้นสุดไตรมาส 3/2555 จนถึง 14 พฤศจิกายน 2555

การดำเนินการต่างๆ เกี่ยวกับโครงสร้างทางการเงิน

- เมื่อวันที่ 11 ตุลาคม 2555 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ครั้งที่ 2/2555 ได้อนุมัติการดำเนินการตามแผนการเพิ่มทุนและการจัดโครงสร้างทางการเงิน โดยอนุมัติการออกและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 19,433,670,324 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ในราคาเสนอขายหุ้นละ 0.68 บาท ให้แก่ 1) Vanomet 2) ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ ตามสัดส่วนจำนวนหุ้นที่ผู้ถือหุ้นแต่ละรายถืออยู่ (Rights Offering) 3) บุคคลในวงจำกัด (Private Placement) 4) บริษัท สหวิริยา อินเตอร์ สตีล โฮลดิ้งส์ จำกัด (“SISH”) เพื่อนำเงินที่ได้ไปใช้ในการซื้อคืนหุ้นกู้แปลงสภาพของบริษัทฯ และ 5) SISH เพื่อนำเงินที่ได้ไปใช้ในการเพิ่มทุนในบริษัท สหวิริยา สตีล อินดัสตรี ยูเค จำกัด (“SSI UK”) เพื่อชำระคืนเงินกู้ยืมด้วยสิทธิที่ SISH ได้ให้แก่ SSI UK ระหว่างรอการระดมทุนของบริษัทฯ พร้อมดอกเบี้ยเงินกู้ยืมดังกล่าว
- เมื่อวันที่ 31 ตุลาคม 2555 บริษัทฯ ได้ลงนามในข้อตกลงหุ้นส่วนธุรกิจ (Partnership Agreement) กับ JFE Steel Corporation (“JFE”) และ Marubeni-Itochu Steel Inc. (“MISI”) โดย JFE และ MISI ตกลงที่จะลงทุนในหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ทยอยละ 25 ล้านเหรียญสหรัฐ ในราคา 0.68 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงิน 50 ล้านเหรียญสหรัฐ นอกจากนี้ JFE และ MISI จะลงทุนเพิ่มเติมใน บริษัท เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย จำกัด (มหาชน) (“TCR”) ซึ่งเป็นบริษัทร่วมลงทุนของบริษัทฯ โดยจะซื้อหุ้นในส่วนที่บริษัทฯ ถืออยู่เป็นวงเงินรวมประมาณ 50 ล้านเหรียญสหรัฐอีกด้วย
- เมื่อวันที่ 6 พฤศจิกายน 2555 JFE และ MISI ได้จองซื้อและชำระเงินค่าหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนรวม 2,267,816,176 หุ้น ในราคา 0.68 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงินประมาณ 1,542 ล้านบาท เรียบร้อยแล้ว ซึ่งเป็นไปตามข้อตกลงหุ้นส่วนธุรกิจดังกล่าวข้างต้น
- เมื่อวันที่ 8 พฤศจิกายน 2555 ที่ประชุมคณะกรรมการของบริษัทฯ มีมติอนุมัติให้เข้าลงทุนเพิ่มเติมใน SSI UK โดยวิธีการเข้าจองซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนใน SSI UK เป็นวงเงินรวมไม่เกิน 141 เหรียญสหรัฐ โดย SSI UK จะนำเงินเพิ่มทุนดังกล่าวไปใช้เป็นเงินทุนสำหรับการดำเนินธุรกิจ ลดหนี้ และ/หรือ เงินทุนหมุนเวียนเพิ่มเติม
- ระหว่างวันที่ 6 – 19 พฤศจิกายน 2555 บริษัทฯ อยู่ระหว่างดำเนินการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนจำนวนหุ้นที่ผู้ถือหุ้นแต่ละรายถืออยู่ (Rights Offering)

9. แนวโน้มธุรกิจไนไตรมาส 4/2555

อุตสาหกรรมเหล็กโลก สถานการณ์อุตสาหกรรมเหล็กโลกในไตรมาส 4/2555 ในทุกภูมิภาคมีแนวโน้มที่ดีขึ้นเล็กน้อย โดยนักวิเคราะห์คาดการณ์ว่า สถานการณ์ตลาดเหล็กได้ผ่านจุดต่ำสุดแล้ว โดยการลดการผลิตของผู้ผลิตเหล็กบางส่วนของจีนในเดือนสิงหาคมและกันยายนที่ผ่านมา จะเป็นแรงส่งทำให้สถานการณ์ราคาเหล็กของโลกในไตรมาส 4/2555 เริ่มดีขึ้น ประกอบกับมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจของสหภาพยุโรป สหรัฐอเมริกา ญี่ปุ่น และจีน จะเริ่มมีผลต่อภาคการผลิตในปลายไตรมาส 4/2555 ถึงไตรมาส 1/2556 ซึ่งมีสัญญาณที่ดีขึ้นคือ ตัวเลขการว่างงานของสหรัฐอเมริกาที่ลดต่ำกว่า 8% ในเดือนกันยายนเป็นครั้งแรกในรอบกว่า 3 ปีครึ่ง รวมทั้งดัชนีความเชื่อมั่นของผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อ (PMI) ของจีนที่ปรับตัวต่ำกว่า 50% เพียงเล็กน้อยในเดือนกันยายนที่ผ่านมา ทำให้คาดการณ์ว่าความต้องการเหล็กในตลาดจะเริ่มฟื้นตัวเล็กน้อยในไตรมาส 4/2555

อย่างไรก็ตาม ยังต้องติดตามสถานการณ์เศรษฐกิจของสหภาพยุโรปที่ยังยึดเหนี่ยวต่อเนื่อง รวมทั้งสภาวะเศรษฐกิจของจีนว่าจะกระเตื้องขึ้นตามที่ได้คาดการณ์ไว้หรือไม่ และทิศทางการดำเนินนโยบายการคลังของประธานาธิบดีสหรัฐฯ หลังได้รับเลือกตั้ง เป็นสมมุติฐานว่าจะมีผลต่อการทำให้สหรัฐฯเผชิญกับความเสี่ยงทางด้านนโยบายการคลัง หรือที่เรียกว่าหน้าผาทางการคลัง (Fiscal Cliff) หรือไม่

ส่วนสถานการณ์ราคาเหล็กในไตรมาส 4/2555 คาดการณ์ว่าราคาเหล็กจะปรับตัวลดลงเล็กน้อย และเริ่มทรงตัว ในช่วงต้นของไตรมาส 4/2555 หลังจากนั้น จะค่อยๆ ปรับตัวสูงขึ้นในช่วงปลายปี 2555 โดยมีผลมาจากการลดการผลิตของผู้ผลิตในจีนและความต้องการเหล็กที่เพิ่มขึ้น ทั้งนี้สามารถสรุปข้อมูลราคาวัตถุดิบในการผลิตเหล็กแท่งแบน ราคาเหล็กแท่งแบน และราคาเหล็กแผ่นรีดร้อน ได้ดังตารางต่อไปนี้

ตาราง 13: สรุปข้อมูลราคาวัตถุดิบในการผลิตเหล็กแท่งแบน ราคาเหล็กแท่งแบน และราคาเหล็กแผ่นรีดร้อน

	ไตรมาส 3/2555 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ประมาณการ	ไตรมาส 3/2555 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ราคาจริง*	ไตรมาส 4/2555 (เหรียญสหรัฐ/ตัน)** ประมาณการ
ถ่านโค้ก (Premium HCC FOB Australia)	190 – 221	164 – 180	143 - 148
แร่เหล็ก (63% Fe CFR China)	128 – 130	116 – 119	116 - 118
แร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China)	124 – 126	112 - 114	116 - 118
เหล็กแท่งแบน (CFR East Asia import)	500 – 513	487 – 503	460 – 470
เหล็กแท่งแบน (FOB Latin export)	550 - 560	545 – 557	460 – 475
เหล็กแผ่นรีดร้อน (CFR East Asia import)	576 - 604	552 – 582	547 – 564
เหล็กแผ่นรีดร้อน (HRC Ex-mill US Midwest)	675 - 692	628 - 644	600 - 619

ที่มา: *ราคาเฉลี่ยรายไตรมาสจาก SBB-Steel Business Briefing website ยกเว้น ราคาแร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China) เป็นราคาเฉลี่ยรายไตรมาสที่คำนวณมาจาก SBB Steel Markets Daily Report

**ราคาเฉลี่ยรายไตรมาสจนถึงวันที่ 13 พ.ย. 2555 จาก SBB-Steel Business Briefing website ยกเว้น ราคาแร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China) เป็นราคาเฉลี่ยรายไตรมาสที่คำนวณมาจาก SBB Steel Markets Daily Report

อุตสาหกรรมเหล็กภายในประเทศ แม้ว่าภาคการผลิตเพื่อการส่งออกจะยังเผชิญปัญหาจากวิกฤติเศรษฐกิจของสหภาพยุโรปและจีน แต่การบริโภคในประเทศยังคงอยู่ในระดับสูงอยู่ โดยธนาคารแห่งประเทศไทยยังคงประเมินอัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจของปี 2555 อยู่ที่ระดับ 5.7% ส่วนสำนักงานเศรษฐกิจการคลังประเมินไว้ที่ระดับ 5.5% ขณะเดียวกันคณะกรรมการนโยบายการเงินมีมติปรับลดอัตราดอกเบี้ยนโยบายจากเดิม 3% ไปอยู่ที่ 2.75% เพื่อส่งสัญญาณในการกระตุ้นเศรษฐกิจทั้งในส่วนของบริโภคภายในประเทศและการส่งออก ซึ่งคาดว่าจะลดผลกระทบจากภาวะเศรษฐกิจโลกที่ยังคงซบเซาได้ อย่างไรก็ตามคาดว่าในไตรมาส 4/2555 การบริโภคเหล็กในภาคการก่อสร้างน่าจะปรับตัวดีขึ้นจากช่วงที่ผ่านมาผ่านพ้นฤดูฝน อุตสาหกรรมเครื่องใช้ไฟฟ้าและเครื่องใช้ภายในบ้านน่าจะทรงตัว แต่การบริโภคเหล็กในอุตสาหกรรมรถยนต์ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่องเช่นเดิม โดยคาดหมายว่าจะสิ้นปี 2555 จะมียอดผลิตรถยนต์ที่ประมาณ 2.3 ล้านคัน

แม้ว่า ในหลายอุตสาหกรรมจะมีแนวโน้มดีขึ้น แต่โดยภาพรวมแนวโน้ม Apparent Steel Supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนในประเทศน่าจะทรงตัวเมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2555 อันเป็นผลมาจากการชะลอการผลิตของผู้ผลิตและวันหยุดยาวต่อเนื่องในเดือนธันวาคม ดังนั้น บริษัทฯ คาดการณ์ปริมาณความต้องการเหล็กแผ่นรีดร้อนในไตรมาส 4/2555 ว่าจะอยู่ในระดับทรงตัวส่งผลให้บริษัทฯ คาดว่า Apparent steel supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนในประเทศจะปรับตัวลดลงเพียงเล็กน้อยเมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2555 โดยจะอยู่ที่ 1.64 ล้านตันในไตรมาส 4/2555 ลดลง 0.64% เมื่อเทียบกับไตรมาส 3/2555 ที่อยู่ที่ 1.65 ล้านตัน

ตาราง 14: Apparent Steel Supply ของ HRC

Apparent Steel Supply ของ HRC				
	ไตรมาส 3/2555 (ตัน) ประมาณการ	ไตรมาส 3/2555 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 4/2555 (ตัน) ประมาณการ	อัตราการเติบโต (%)
ผลิตภายในประเทศ	750,000	654,483	654,000	-0.07
นำเข้า	800,000	1,002,551	989,000	-1.35
ส่งออก	-	6,546	3,000	-54.17
รวม	1,550,000	1,650,488	1,640,000	-0.64

ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทยสำหรับไตรมาส 3/2555 และประมาณการความต้องการเหล็กแผ่นรีดร้อนของบริษัทฯ สำหรับไตรมาส 4/2555

ทั้งนี้ บริษัทฯ คาดว่าปริมาณการขายเหล็กแผ่นรีดร้อนในไตรมาส 4/2555 ของบริษัทฯ น่าจะอยู่ในระดับที่ใกล้เคียงกับไตรมาส 3/2555 ราคาขาย HRC เหล็กและราคาวัตถุดิบเหล็กแผ่นแท่งแบนน่าจะอยู่ในระดับที่ทรงตัว โดยคาดว่า HRC Rolling Margin จะอยู่ที่ประมาณ 11 – 13% และมีเป้าหมายที่เพิ่มสัดส่วนการขายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) เป็น 40% ของยอดขาย

ในส่วนของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก คาดว่าปริมาณการขายเหล็กแท่งแบนจะอยู่ที่ประมาณ 630 พันตัน โดยจะเป็นการขายให้บุคคลภายนอกประมาณ 25% ของยอดขายรวม

Disclaimer

คำอธิบายและการวิเคราะห์ทางการเงินสำหรับผลการดำเนินงานฉบับนี้จัดทำขึ้นเพื่อเป็นข้อมูลเบื้องต้นให้แก่นักลงทุนทั่วไปและผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ เอกสารฉบับนี้ประกอบด้วยส่วนต่างๆ ที่แสดงข้อมูลปัจจุบันของบริษัทฯ บริษัทฯ ยอมรับและกิจการที่ควบคุมร่วมกัน อย่างไรก็ตาม สถานะธุรกิจหรือการดำเนินงานของบริษัทฯ อาจเปลี่ยนแปลงไป หรืออาจเกิดเหตุการณ์ใดๆ ภายหลังจากวันที่จัดทำเอกสารฉบับนี้ อันอาจมีผลให้ข้อมูลต่างๆ เปลี่ยนแปลงไปจากที่ได้ชี้แจงไว้ในเอกสารฉบับนี้ นักลงทุนทั่วไปและผู้ถือหุ้นควรศึกษาข้อมูลเพิ่มเติมด้วย ข้อมูลในเอกสารฉบับนี้บางส่วนเป็นข้อมูลที่เกิดจากการคาดการณ์ การประมาณการ หรือเป็นการคาดหมายในอนาคต ทั้งนี้ ข้อมูลส่วนใดๆ ซึ่งไม่ใช่ข้อเท็จจริงที่เกิดขึ้นแล้ว รวมถึงข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับความเชื่อ และการประมาณการของ บริษัทฯ เป็นข้อมูลซึ่งเป็นการคาดหมายในอนาคต และสามารถจำแนกข้อมูลดังกล่าวได้จากการใช้ถ้อยคำที่มีลักษณะเป็นการคาดหมายในอนาคตต่างๆ เช่น คำว่า “มีความเชื่อว่า” “คาดว่า” “คาดหวังว่า” “วางแผนไว้ว่า” “ตั้งใจว่า” “ประมาณ” “ประเมิน” และคำอื่นๆ ในลักษณะเดียวกัน ทั้งนี้ ผู้อ่านควรใช้ความระมัดระวังในการอ้างอิงข้อมูลที่เป็นการคาดหมายในอนาคตซึ่งมีปัจจัยความเสี่ยง และความไม่แน่นอนตามปกติของข้อมูลในลักษณะนี้