

คำอธิบายและการวิเคราะห์งบการเงินบริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

สำหรับผลการดำเนินงานประจำไตรมาส 2 ปี 2554

1. Highlight Q2/2554

ตาราง 1: สรุปข้อมูลทางการเงินที่สำคัญของบริษัทฯ บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

งบรวม	ล้านบาท	งบเดี่ยว	EBITDA/ต้น (บาท)	EBITDA (ล้านบาท)
รายได้	9,511	บมจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี (เหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน)	191	63
EBITDA	(337)	บมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย (เหล็กแผ่นรีดเย็น)	1,537	175
กำไรสุทธิ	(1,072)	บจ. ท่าเรือประจวบ	-	48
EPS (บาท)	(0.06)	บจ. เวสต์โคสต์ เอ็นจิเนียริง	-	20
D/E Ratio	1.7x	บจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค	-	(410)

2. ผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

ตาราง 2: สรุปผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

งบรวม

ล้านบาท	Q2/2554	Q2/2553	+/-
รายได้จากการขายและให้บริการ	9,511	11,886	-20%
ต้นทุนขายและให้บริการ	9,509	10,554	-10%
SG&A	583	232	+151%
EBITDA	(337)	1,341	-125%
ต้นทุนทางการเงิน	519	198	162%
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	3	7	-57%
กำไร/(ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน	(67)	36	-286%
กำไรสุทธิ	(1,072)	918	-216%
EPS (บาท)	(0.06)	0.07	-186%

งบเดี่ยว (บมจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี)

เหรียญสหรัฐฯ/ตัน	Q2/2554	Q2/2553	+/-
ราคาขายเฉลี่ย	761	660	+15%
Metal Spread	103	158	-35%
EBITDA	6.2	68.3	-91%

ตาราง 3: ผลการดำเนินงานแยกตามธุรกิจ

ล้านบาท	Q2/2554	Q2/2553	+/-
รายได้จากการขายและให้บริการ			
งบการเงินรวม	9,511	11,886	-20%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	7,734	11,805	-34%
ธุรกิจทำเรือลำเล็ก	32	47	-32%
ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง	68	34	+102%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	1,677	0	N.A.
EBITDA			
งบการเงินรวม	(337)	1,341	-125%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	63	1,198	-95%
ธุรกิจทำเรือลำเล็ก	48	74	-36%
ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง	20	27	-27%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(410)	0	N.A.
ตัดรายการระหว่างกัน	(58)	42	
กำไร/(ขาดทุน)สุทธิ			
งบการเงินรวม	(1,072)	918	-216%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	(391)	841	-147%
ธุรกิจทำเรือลำเล็ก	22	45	-52%
ธุรกิจวิศวกรรมและซ่อมบำรุง	7	12	-44%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(662)	0	N.A.
ตัดรายการระหว่างกัน	(37)	41	
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	(11)	(22)	

หมายเหตุ การบันทึกรายการในส่วนบมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย และ Redcar บันทึกโดยใช้วิธี Equity Method

3. ฐานะทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

ตาราง 4: ฐานะทางการเงินของบริษัทฯ ตามงบการเงินรวม

ล้านบาท	Q2/2554	Q1/2554	+/-
สินทรัพย์			
สินค้าคงเหลือ	21,779	19,648	+11%
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่นๆ	6,111	4,575	+34%
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	34,192	33,851	+1%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	4,905	4,897	+0%
รวมสินทรัพย์	66,987	62,971	+6%
หนี้สิน			
เงินกู้ยืมระยะสั้น และหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	19,344	15,741	+23%
หนี้สินหมุนเวียนอื่นๆ	4,823	3,378	+43%
หนี้สินระยะยาวที่มีภาระดอกเบี้ย	17,906	17,874	+0%
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่นๆ	125	121	+3%
รวมหนี้สิน	42,198	37,114	+14%
ส่วนของผู้ถือหุ้น			
ส่วนของผู้ถือหุ้นบริษัท	23,954	25,030	-4%
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	835	828	+1%
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	24,789	25,858	-4%
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	66,987	62,971	+6%

ฐานะการเงินและสภาพคล่อง ณ 30 มิถุนายน 2554

อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio) เท่ากับ 1.15 เท่า ลดลง QoQ จาก 1.27 เท่า อัตราส่วนที่ลดลงเนื่องจากการเพิ่มขึ้นของหนี้สินระยะสั้นและเงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี

ลูกหนี้และตัวเงินรับการค้า (Trade and Notes Receivable) ลูกหนี้การค้ารวมเป็น 3,892 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 52% QoQ โดยส่วนมากเป็นลูกหนี้การค้าของกิจการที่ควบคุมร่วมกันและบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน

สินค้าคงเหลือ (Inventory Balance) มีสินค้าคงเหลือสุทธิ 21,779 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11% QoQ

หนี้สิน (Liabilities) บริษัทฯ มีหนี้สินรวมจำนวน 42,198 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14% QoQ จากการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน

สัดส่วนหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio) บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นจำนวน 24,789 ล้านบาท มีหนี้สินรวมจำนวน 42,198 ล้านบาท สัดส่วนหนี้สินต่อทุน เท่ากับ 1.70 เท่า เพิ่มขึ้น QoQ จาก 1.44 เท่า เนื่องจากการเงินกู้ยืมที่เพิ่มขึ้น

4. ภาพรวมธุรกิจ

เหตุการณ์น้ำท่วมและพายุที่ออสเตรเลียเมื่อต้นปี 2554 ทำให้ราคาแร่เหล็กและถ่านโค้กเพิ่มขึ้นอย่างรุนแรงและส่งผลให้ต้นทุนเหล็กแท่งแบนที่นำเข้าใน Q2/2554 ของบริษัทฯ ประมาณ 370,789 ตัน สูงขึ้น โดยต้นทุนเฉลี่ยอยู่ที่ 729 เหรียญสหรัฐฯ/ตัน เพิ่มขึ้นจาก Q1/2554 30% ขณะที่ราคาขายในประเทศไม่สามารถเพิ่มขึ้นได้ตามต้นทุน จากการกำหนดราคาแนะนำของกรมการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์ ที่ 24,500 บาท/ตัน สำหรับเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนชั้นคุณภาพธรรมดา นอกจากนี้ยังมีปัจจัยต่างๆ ที่ส่งผลกระทบต่อเชิงลบ เช่น ความไม่ชัดเจนด้านการเมือง ทำให้โครงการต่างๆ ชะลอตัว ขณะเดียวกันมีการทุ่มตลาดเหล็กแผ่นรีดร้อนเชื้อโบรอนจากจีน ทำให้ตลาดเกิดความสับสนและลูกค้าชะลอการสั่งซื้อ และการทุ่มตลาดเหล็กแผ่นรีดเย็นจากจีนและ เวียดนาม ซึ่งมีผลต่อผู้ผลิตเหล็กแผ่นรีดเย็นในประเทศ และส่งผลต่อเนื่องถึงการขายเหล็กแผ่นรีดร้อนในประเทศเช่นกัน โดยปริมาณการขายเหล็กแผ่นรีดร้อนสำหรับรีดเย็นต่อ ของบริษัทฯ ใน Q2/2554 เมื่อเทียบกับ Q2/2553 ปรับตัวลดลง 77%

วันที่ 11 มีนาคม 2554 ได้เกิดภัยธรรมชาติแผ่นดินไหวและสึนามิในประเทศญี่ปุ่น ทำให้อุตสาหกรรมยานยนต์ภายในประเทศลดกำลังการผลิตและส่งผลกระทบต่ออย่างรุนแรงกับ Supply Chain ของอุตสาหกรรมรถยนต์ใน Q2/2554 ซึ่งส่งผลกระทบต่อปริมาณการจำหน่ายเหล็กแผ่นรีดร้อนล้างผิวและเคลือบน้ำมันในประเทศที่ลดลง โดยปริมาณการขายเหล็กแผ่นรีดร้อนล้างผิวและเคลือบน้ำมันใน Q2/2554 เมื่อเทียบกับ Q2/2553 ปรับตัวลดลง 36% จากเหตุการณ์ดังกล่าว

4.1 ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน (บมจ. สหวิริยาสตีลอินดัสตรี)

ภาพรวมผลการดำเนินงาน

ผลการดำเนินงานของบริษัทฯ มียอดขายรวม 329,963 ตัน ราคาขายเฉลี่ย 23,092 บาท/ตัน (ประมาณ 761 เหรียญสหรัฐ/ตัน) คิดเป็นรายได้จากการขายเหล็กแผ่นรีดร้อน 7,619 ล้านบาท และรายได้อื่น 115 ล้านบาท รวมเป็นรายได้ทั้งสิ้น 7,734 ล้านบาท ลดลง 34% QoQ และมีสัดส่วนผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า (Premium Value Product) เป็นสัดส่วน 32%

กำไรขั้นต้นก่อนบัญชีค่าเพื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 79 ล้านบาท (สัดส่วน 1.02% ของยอดขาย) และกำไรขั้นต้นหลังบัญชีค่าเพื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 62 ล้านบาท (สัดส่วน 0.80% ของยอดขาย)

บริษัทฯ มีกำไรก่อนหักดอกเบี้ยจ่าย ภาษีเงินได้และค่าเสื่อมราคา (EBITDA) 63 ล้านบาท ลดลง 95% QoQ และขาดทุนสุทธิ 391 ล้านบาท คิดเป็นขาดทุนต่อหุ้นเท่ากับ 0.02 บาทต่อหุ้น

ณ 30 มิถุนายน 2554 บริษัทฯ มียอดกำไรสะสม (ยังไม่ได้จัดสรร) 1,303 ล้านบาท ลดลงจาก Q1/2554 เนื่องจากผลขาดทุนจากการดำเนินงานของ Q2/2554 เป็นจำนวน 391 ล้านบาท และเพิ่มขึ้นจากสิ้นปี 2553 เป็นจำนวน 65 ล้านบาท เนื่องจากผลกำไรจากการดำเนินงานในครึ่งปีแรกของปี 2554

4.2 ธุรกิจท่าเรือน้ำลึก (บจ. ท่าเรือประจวบ)

ภาพรวมผลการดำเนินงาน

ผลการดำเนินงานบจ.ท่าเรือประจวบ ("PPC") ใน Q2/2554 PPC มีปริมาณสินค้าผ่านท่า 643,754 ตัน ลดลง 41% YoY เนื่องจากภาวะของอุตสาหกรรมเหล็กในปี 2554 มีความผันผวนดังที่กล่าวข้างต้น

อย่างไรก็ตามจากแผนธุรกิจในปี 2554 PPC มุ่งเน้นการเพิ่มรายได้จากนอกกลุ่ม โดยใน Q2/2554 มีรายได้ดังกล่าวจำนวน 2 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 88% YoY สำหรับ Q2/2554 PPC มีรายได้เพิ่มขึ้นจากกิจกรรมการขนถ่ายตู้คอนเทนเนอร์ ซึ่งเป็นกิจกรรมใหม่สำหรับ PPC โดยผู้ประกอบการที่มาใช้บริการจะเป็นการนำผลิตภัณฑ์ไปจำหน่ายในประเทศพม่า โดยขนผ่านท่าเรือประจวบและท่าเรือระนอง เพื่อไปยังท่าเรือย่งกุงที่ประเทศพม่า ซึ่ง PPC มีรายได้จากกิจกรรมนี้มีมูลค่า 377,987 บาท

ผลการดำเนินงานของ PPC ใน Q2/2554 พบว่า PPC มีรายได้ 64 ล้านบาท ลดลง 33% YoY EBITDA 48 ล้านบาท ลดลง 36% YoY และกำไรสุทธิ 22 ล้านบาท ลดลง 52% YoY

4.3 ธุรกิจวิศวกรรมซ่อมบำรุง (บจ. เวสต์โคสต์ เอ็นจิเนียริง)

ภาพรวมผลการดำเนินงาน

บจ.เวสต์โคสต์ เอ็นจิเนียริง (“WCE”) มียอดขายที่เติบโตอย่างต่อเนื่องจากการเปิดตลาดใหม่ไปสู่ต่างประเทศ เช่น ประเทศเยอรมัน อิตาลี ออสเตรเลีย และอังกฤษ ซึ่งโครงสร้างรายได้หลักที่เพิ่มขึ้นของ WCE ประกอบไปด้วย

- 1) รายได้งานซ่อมบำรุงตามสัญญา 59 ล้านบาท ลดลง 4% YoY
- 2) รายได้งานซ่อมบำรุงทั่วไป 20 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9% YoY
- 3) รายได้งานประกอบโครงสร้างโลหะ (Fabrication) 35 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 171% YoY
- 4) รายได้งานบริการวิศวกรรม (Engineering service) 26 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 67% YoY
- 5) รายได้งานชิ้นส่วนอะไหล่ (Spare Parts) 24 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 31% YoY
- 6) รายได้งานวิศวกรรมโครงการ (Project Engineering) 16 ล้านบาท ลดลง 1% YoY

ผลการดำเนินงาน WCE ใน Q2/2554 มีรายได้จากการขายและบริการ 180 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 26% YoY มาจากรายได้ค่าบริการที่เพิ่มขึ้นจำนวน 33 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 26% YoY โดยมีกำไรขั้นต้นจำนวน 25 ล้านบาท ลดลง 18% YoY เนื่องจากต้นทุนวัสดุและค่าแรงที่เพิ่มขึ้น WCE มี EBITDA 20 ล้านบาท ลดลง 27% YoY กำไรก่อนภาษี 10 ล้านบาท ลดลง 37% YoY และกำไรสุทธิหลังภาษี จำนวน 7 ล้านบาท ลดลง 44% YoY คิดเป็นกำไรต่อหุ้น 0.92 บาท

4.4 ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น บมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย

ภาพรวมผลการดำเนินงาน

ผลการดำเนินงานบมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย (“TCR”) ใน Q2/2554 TCR มียอดขาย 113,685 ตัน คิดเป็นรายได้จากการขาย 3,508 ล้านบาท ลดลง 34% YoY มีกำไรขั้นต้น 115 ล้านบาท ลดลง 72% YoY เนื่องจากต้นทุนการผลิตต่อหน่วยที่สูงขึ้นจากการใช้กำลังการผลิตที่ลดลง และปัจจัยต้นทุนการผลิตที่ปรับตัวเพิ่มขึ้นบางรายการ เช่น น้ำมันเตา มี EBITDA 175 ล้านบาท ลดลง 66% YoY และมีขาดทุนสุทธิ 41 ล้านบาท ลดลง 115% YoY

4.5 ธุรกิจโรงถลุงเหล็กสหวิริยา (บจ.สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค)

ภาพรวมผลการดำเนินงาน

ใน Q2/2554 บริษัทสหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค จำกัด (“SSI UK”) มีรายได้หลักจากการขาย Coke และรายได้จากการรับจ้างผลิต Coke เป็นจำนวน 1,677 ล้านบาท SSI UK ยังอยู่ระหว่างการดำเนินการเตรียมการผลิตเหล็กแท่งแบน จึงยังไม่มีรายได้จากการขายเหล็กแท่งแบน ในขณะที่มีภาระค่าใช้จ่ายทั้งในส่วนต้นทุนคงที่และค่าใช้จ่ายในการขายและ

บริหารจำนวน 794 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่มาจากธุรกิจในส่วนที่ยังไม่ได้เริ่มดำเนินการผลิต จึงส่งผลให้ EBITDA ติดลบ ประมาณ 410 ล้านบาท และขาดทุนสุทธิ 662 ล้านบาท

ทั้งนี้ SSI UK อยู่ระหว่างการประเมินมูลค่ายุติธรรมและบันทึกค่าความนิยม (ถ้ามี) จากการซื้อกิจการ Teesside Cast Products ที่เมือง Teesside ประเทศสหราชอาณาจักร เมื่อวันที่ 24 มีนาคม 2554 เพื่อเป็นไปตามเงื่อนไขตามมาตรฐานบัญชีเรื่องการรวมกิจการ โดยในขณะนี้ SSI UK ได้รับและอยู่ระหว่างการตรวจสอบผลการประเมินมูลค่ายุติธรรมของที่ดิน อาคาร สิ่งปลูกสร้าง เครื่องจักรและอุปกรณ์ ซึ่งมีมูลค่าประเมินสูงกว่าราคาทุนที่ SSI UK ชำระจริง แต่ SSI UK จะต้องรวมค่าใช้จ่ายที่จะเกิดขึ้นในการเตรียมการเริ่มการผลิตเหล็กแท่งแบน ค่าใช้จ่ายหรือภาระหนี้สินตามโครงการผลประโยชน์พนักงาน สรรองค่าใช้จ่ายเพื่อการปรับปรุงสภาพแวดล้อมเมื่อเลิกผลิตและค่าเผื่อด้วยค่าของเครื่องมือและชิ้นส่วนของเครื่องจักรที่อาจจะไม่ได้ใช้ในอนาคต เป็นต้น ซึ่ง SSI UK คาดว่าส่วนต่างระหว่างราคามูลค่าประเมินกับราคาทุนที่ชำระจริงจะสูงกว่าค่าใช้จ่ายต่างๆ และมีผลในทางบวก โดยจะสามารถปรับปรุงบันทึกรายการได้ใน Q3/2554

5. คำอธิบายกำไรเบ็ดเสร็จจบรวมในไตรมาสเดียวกันของปี 2553 แตกต่างเกินร้อยละ 20

รายได้

บริษัท และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขาย 9,415 ล้านบาท ลดลง 20% YoY โดยเป็นรายได้จากการขายเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน 7,626 ล้านบาท ลดลง 35% YoY เนื่องจากปริมาณขายลดลง 39% YoY

มีรายได้จากการขายเศษเหล็ก 115 ล้านบาท ลดลง 28% YoY

บริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการ 1,777 ล้านบาท (เป็นรายได้ของบริษัทย่อย SSI UK 1,677 ล้านบาท) สูงกว่า Q2/2553 ซึ่งมีจำนวน 81 ล้านบาท

บริษัท และบริษัทย่อยมีรายได้อื่น 12 ล้านบาท ลดลง 70% YoY

ต้นทุนขาย

ใน Q2/2554 บริษัท และบริษัทย่อยมีต้นทุนขายรวม 9,434 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 100% ของยอดขาย เพิ่มขึ้นจากสัดส่วน 89% ของยอดขายใน Q2/2553

สัดส่วนต้นทุนขายต่อยอดขายเพิ่มขึ้นจาก

- 1) ต้นทุนวัตถุดิบของบริษัท เพิ่มขึ้นจากสัดส่วน 76% ของยอดขายใน Q/2553 เป็นสัดส่วน 87% ของยอดขายใน Q2/2554

- 2) ยอดขายของบริษัทฯ ลดลง ส่งผลให้มีกำลังการผลิตต่ำกว่าปกติ ทำให้ต้นทุนคงที่ต่อหน่วยการผลิตเพิ่มขึ้น จาก 470 บาท/ตัน ใน Q2 /2553 เป็น 885 บาท/ตัน ใน Q2/2554
- 3) ต้นทุนคงที่ในส่วนของโรงงานที่อยู่ในระหว่างการเตรียมการผลิตของ SSI UK จำนวน 408 ล้านบาท จึงมีผลให้สัดส่วนของต้นทุนคงที่ต่อยอดขายสูงกว่าไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

กำไรขั้นต้น

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีกำไรขั้นต้นจากการขายและบริการ 2 ล้านบาท ลดลงจาก 1,333 ล้านบาท ใน Q2/2553

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีค่าใช้จ่ายส่วนนี้เพิ่มขึ้น 583 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 151% YoY เนื่องจากการมีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารของ SSI UK 387 ล้านบาท

ใน Q2/2554 มีการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของวัตถุดิบจากการสั่งซื้อวัตถุดิบเป็นจำนวน 96 ล้านบาท ในขณะที่ Q2/2553 มีการตั้งค่าเผื่อ 68 ล้านบาท

ค่าใช้จ่ายทางการเงิน

ค่าใช้จ่ายทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อยมี 519 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 163% YoY เป็นผลมาจากเงินกู้ระยะยาวที่นำมาลงทุนใน SSI UK (ทั้งในส่วนของกรกู่เงินโดยบริษัทฯ และ SSI UK) และอัตราดอกเบี้ยที่ปรับเพิ่มขึ้น

อื่นๆ

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีขาดทุนก่อนส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน 1,044 ล้านบาท

บริษัทฯ รับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกันตามวิธีส่วนได้เสีย 0.4 ล้านบาท ลดลง 99% YoY

ภาษีเงินได้นิติบุคคลของบริษัทย่อย 3 ล้านบาท ลดลง 56% YoY

กำไร/(ขาดทุน)

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีผลขาดทุน 1,072 ล้านบาท ใน Q2/2554 เทียบกับกำไรสุทธิ 918 ล้านบาท ใน Q2/2553

6. แนวโน้มธุรกิจ

แนวโน้มอุตสาหกรรมครึ่งปีหลัง 2554 คาดว่าตลาดเหล็กแผ่นภายในประเทศจะปรับตัวดีขึ้นจาก

- 1) ความชัดเจนของรัฐบาลใหม่และนโยบายขับเคลื่อนเศรษฐกิจ
- 2) การฟื้นตัวของอุตสาหกรรมยานยนต์ที่รวดเร็วกว่าที่คาดการณ์ไว้ โดยที่ยอดการผลิตรถยนต์ในเดือนมิถุนายนกลับมาที่ประมาณ 150,000 คัน และประมาณการผลิตของปี 2554 อยู่ที่ 1,800,000 คัน
- 3) ภาครัฐเปิดได้ส่วนการทุ่มตลาดเหล็กแผ่นรีดร้อนเชื้อโบรอนจากประเทศจีน เมื่อวันที่ 8 กรกฎาคม 2554 และได้มีมติตอบโต้การทุ่มตลาดเหล็กแผ่นรีดร้อนจากประเทศจีนและมาเลเซียขั้นสุดท้ายเป็นเวลา 5 ปี เมื่อวันที่ 11 สิงหาคม 2554