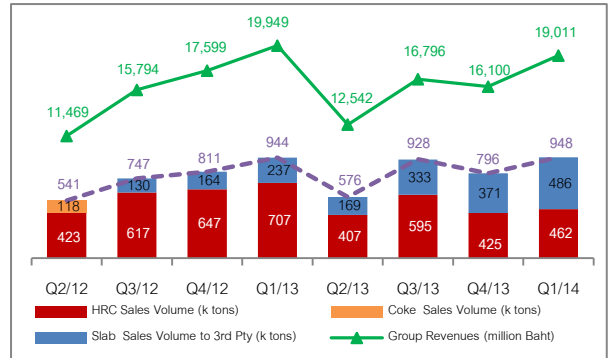


## 1. สรุปสาระสำคัญ

หน่วย: ล้านบาท		Q1/2557
GROUP	อัตราการขาดเจ็บถึงขั้นหยุดงาน (LTIFR)	3.96
	รายได้จากการขายและให้บริการรวม	19,011
	ปริมาณขายเหล็กกรรมรวม (พันตัน)	948
	EBITDA รวม	75
	กำไร (ขาดทุน) สุทธิรวม	(1,397)
	Net Debt <sup>1)</sup>	51,730
	Interest-Bearing Debt/Equity Ratio (x)	5.73
HRC	ปริมาณขาย HRC (พันตัน)	462
	ปริมาณการผลิต HRC (พันตัน)	397
	ราคาขายเฉลี่ย (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	667
	HRC Spread (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	127
	HRC Rolling Margin (%) <sup>2)</sup>	19.0%
	HRC EBITDA (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	63.8
Upstream	ปริมาณขาย Slab (พันตัน)	717
	ปริมาณการผลิต Slab (พันตัน)	696
	ราคาขายเฉลี่ย (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	522
	สัดส่วนการขายให้แก่บุคคลภายนอก	68%
	Slab Spread (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	144
	Slab Margin (%) <sup>2)</sup>	27.5%

<sup>1)</sup> Net Debt = Interest-Bearing Debt - Cash and Cash Equivalents

<sup>2)</sup> HRC Rolling Margin = HRC Spread/ราคาขายเฉลี่ย; Slab Margin = Slab Spread/ราคาขายเฉลี่ย



- ปริมาณขายเหล็กกรรมรวมรายไตรมาส 948 พันตัน สูงสุดเป็นประวัติการณ์ ในขณะที่รายได้จากการขายและให้บริการรายไตรมาสรวม 19,011 ล้านบาท สูงสุดเป็นอันดับ 2 รองจากไตรมาส 1/2557
- อัตราการใช้ PCI (PCI Injection Rate) เฉลี่ยในไตรมาส 1/2557 อยู่ที่ 115 kg/thm เพิ่มขึ้นจาก 113 kg/thm ในไตรมาส 4/2556
- กรณียื่นคำขอมาตรการ Safeguard สำหรับ HRC (ความหนา 0.9 – 50 มิลลิเมตร และความกว้าง 600 – 3,048 มิลลิเมตร) ซึ่งได้มีประกาศเปิดการไต่สวนในราชกิจจานุเบกษาแล้ว ปัจจุบันกรมการค้าต่างประเทศอยู่ระหว่างพิจารณาเพื่อกำหนดมาตรการปกป้องในระยะอันใกล้
- กรณียื่นคำขอมาตรการ AD สำหรับ HRC ที่มีแหล่งกำเนิดจาก 14 ประเทศ เพื่อให้กรมการค้าต่างประเทศพิจารณาบทวนเพื่อเรียกเก็บอากรตอบโต้การทุ่มตลาด ปัจจุบันอยู่ระหว่างรอประกาศเปิดการไต่สวน

## 2. แนวโน้มธุรกิจไตรมาส 2/2557

- คาดว่าราคา HRC ในไตรมาส 2/2557 จะปรับเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากไตรมาส 1/2557 ในขณะที่ HRC Apparent Steel Supply มีแนวโน้มเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเนื่องจากการกลับมาเริ่มผลิตของผู้ผลิตภายในประเทศอีก 2 ราย โดยคาดว่าจะอยู่ที่ประมาณ 1.44 ล้านตัน
- คาดว่าปริมาณขาย HRC ในไตรมาส 2/2557 ซึ่งเป็นช่วงวันหยุดยาว จะลดลงประมาณ 15-20% QoQ โดย HRC Rolling Margin จะอยู่ที่ประมาณ 16-18%
- คาดว่าราคา Slab ในไตรมาส 2/2557 จะปรับลดลงเล็กน้อย โดย Slab Margin จะอยู่ในช่วงประมาณ 28-30%
- คาดว่าปริมาณขาย Slab ในไตรมาส 2/2557 จะปรับลดลง 7-10% โดยเป็นการขายให้แก่บุคคลภายนอกประมาณ 80% ของปริมาณขายรวม

## 3. สารจาก Group CEO

"ในไตรมาสที่ 1/2557 เราประสบความสำเร็จใน 3 ด้านหลัก ได้แก่ EBITDA กลับกลับมาเป็นบวก 75 ล้านบาท หลังจากติดลบมา 3 ไตรมาส ยอดขายรวมของกลุ่มสูงสุด 948 ล้านตัน และยอดขายเหล็กแท่งแบบให้แก่บุคคลภายนอกสูงสุด 486 พันตัน

**ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก** มี EBITDA ติดลบลดลงกว่าครึ่งจากไตรมาสก่อน หลังจากความพยายามในการลดต้นทุนในด้านต่างๆ ของเราเริ่มปรากฏให้เห็นผล เราประสบความสำเร็จในด้านส่วนต่างของราคา (Slab Spread) ที่สูงขึ้นร้อยละ 36 จากความแข็งแกร่งของตลาดเหล็กแท่งทั่วโลก ซึ่งได้แรงผลักดันจากความต้องการในตลาดอเมริกาเหนือ และภาวะวัตถุดิบล้นตลาด เรายังยอดขายเหล็กแท่งแบบให้แก่บุคคลภายนอกเพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 31

**ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน** ถึงแม้ว่ายังคงเผชิญสถานการณ์ทางการเมืองในประเทศส่งผลให้ยอดขายลดลงร้อยละ 25 ต่ำกว่าระดับการขายปกติ แต่ในไตรมาสที่ผ่านมาเราสามารถเพิ่มยอดขายดิบขึ้นร้อยละ 9 เพิ่มค่าการรีด (HRC Spread) ขึ้นร้อยละ 4 และเพิ่ม EBITDA ขึ้นร้อยละ 31

อย่างที่ผมเคยกล่าวมาก่อนหน้านี้ว่า เราต้องมุ่งสู่ความเป็นเลิศทางด้านปฏิบัติการและขยายปริมาณการผลิตของเราให้สูงขึ้น เพื่อให้เหมาะสมกับขนาดธุรกิจของเราที่มีขนาดใหญ่ขึ้นถึงสองเท่าตัวหลังจากการเชื่อมโยงธุรกิจต้นน้ำ ซึ่งจะส่งผลให้เกิดการประหยัดจากขนาด ประสิทธิภาพที่ดีขึ้น ต้นทุนลดลง เราเริ่มเห็นประโยชน์จากสิ่งเหล่านี้แล้วในปัจจุบัน เป้าหมายต่อไปของเราก็คือการบรรลุถึงปริมาณขาย 1 ล้านตันต่อไตรมาส ซึ่งจะทำให้ผลการดำเนินงานของเราดีขึ้นไปอีก

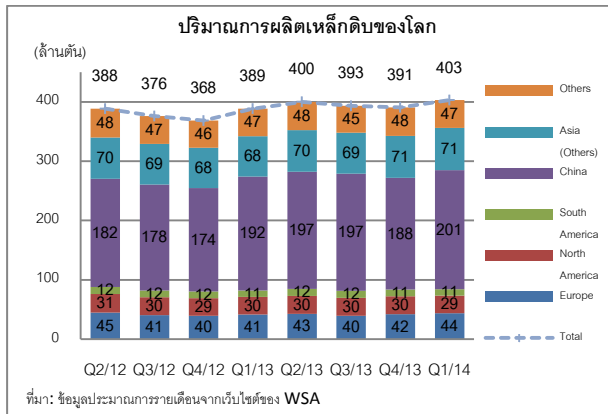
เรากล่าวได้อย่างมั่นใจว่าธุรกิจของกลุ่มเอสเอสไอได้ผ่านช่วงที่เลวร้ายที่สุดมาแล้ว เรายอมรับว่าการเปลี่ยนแปลงมาเป็นผู้ผลิตเหล็กครบวงจรในระดับโลกทำให้เราประสบความสำเร็จอย่างมาก แต่เรากำลังหลีกเลี่ยงสถานการณ์การกลับมาและมุ่งมั่นที่จะสร้างตัวเลขผลการดำเนินงานที่ดีต่อไป

สำหรับแนวโน้มของธุรกิจไปข้างหน้า เรายังคงมีความระมัดระวังแต่ก็มองเห็นแนวโน้มในแง่ดี แม้ว่าสถานการณ์ทางการเมืองไทยยังคงไม่แน่นอนและมีความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับเศรษฐกิจจีนและสถานการณ์ในยูเครน เราเห็นตลาดเหล็กทั่วโลกปรับตัวดีขึ้นอย่างต่อเนื่องและตลาดวัตถุดิบที่จะล้นตลาดมากขึ้น ซึ่งหมายความว่ายอดขายธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนของเราจะทรงตัวคงอยู่ในระดับต่ำในช่วงนี้ ในขณะที่ยอดขายของธุรกิจโรงถลุงเหล็กจะเติบโต และส่วนต่างราคาโดยรวมดีขึ้น เราจะยังคงเดินหน้าสร้างความเป็นเลิศด้านปฏิบัติการและมุ่งเน้นการสร้างแผนต่อเนื่องของโครงการต่างๆที่จะเพิ่มมูลค่าของธุรกิจ ผ่านโครงการ AAA Projects ในขณะที่ในช่วงนี้เราเริ่มได้รับผลประโยชน์แล้วจากโครงการ AAA Projects แรก ๆ ของเราที่ได้ลงมือไป"

4. ภาพอุตสาหกรรมและแนวโน้ม

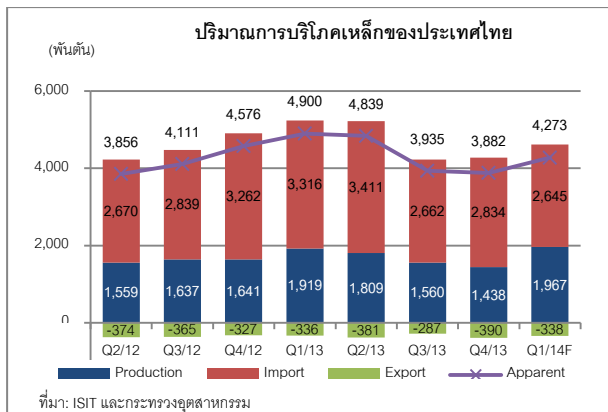
**อุตสาหกรรมเหล็ก ไตรมาส 1/2557**

**อุตสาหกรรมเหล็กโลก** ปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลกในไตรมาส 1/2557 เท่ากับ 403 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 3.1% QoQ โดยเฉพาะประเทศจีนที่มีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเท่ากับ 201 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 6.8% QoQ และสหภาพยุโรปที่มีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเท่ากับ 44 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 4.1% ถึงแม้อเมริกาเหนือมีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเท่ากับ 29 ล้านตัน ซึ่งลดลง 1.9% ภาพรวมของอุตสาหกรรมเหล็กโลกก็ยังคงมีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเพิ่มขึ้นในไตรมาส 1/2557 ดังข้อมูลในแผนภาพ 1



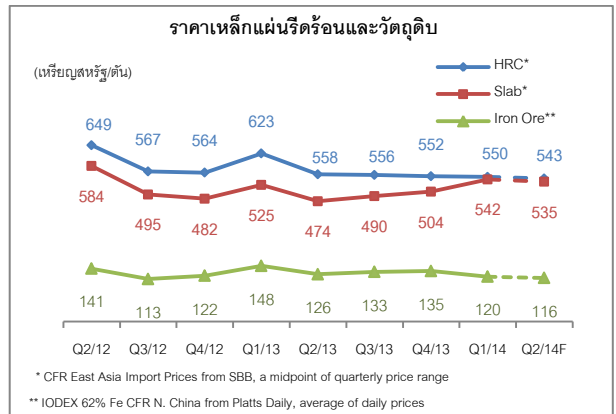
แผนภาพ 1: ปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลก

**อุตสาหกรรมเหล็กภายในประเทศ** ในไตรมาส 1/2557 ประมาณการ Apparent Steel Supply ของไทยอยู่ที่ 4.3 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 10.1% QoQ ดังข้อมูลในแผนภาพ 3 โดยปริมาณการผลิตเหล็กเพิ่มขึ้น 36.8% QoQ ในขณะที่ปริมาณการนำเข้าลดลง 6.7% QoQ โดยปริมาณการผลิตเหล็กเพิ่มขึ้นจากเหล็กทรงยาว ซึ่งยังมีความต้องการการใช้เหล็กในภาคการก่อสร้าง ส่วนเหล็กทรงแบนมีปริมาณการใช้เหล็กที่ลดลงเล็กน้อย เนื่องจากการชะลอตัวของเศรษฐกิจทั้งภายในประเทศ



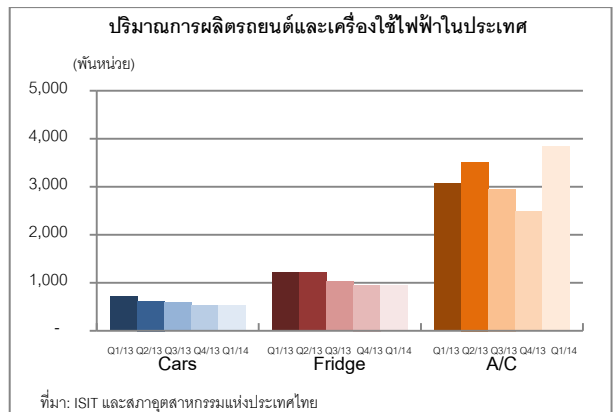
แผนภาพ 3: Apparent Steel Supply ในประเทศ

สำหรับสถานการณ์ราคาเหล็กนั้น ราคาสินแร่เหล็กและเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนปรับลดลงเล็กน้อย ในขณะที่ราคาวัตถุดิบเหล็กแท่งแบนปรับปรับตัวสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องจากไตรมาสก่อน ส่งผลให้ส่วนต่างระหว่างราคาวัตถุดิบเหล็กแท่งแบนและราคาเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนลดลงเหลือเพียง 8 เหรียญสหรัฐ/ตัน โดยสินแร่เหล็ก IODEX 62% Fe CFR China ไตรมาส 1/2557 มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 105-135 เหรียญสหรัฐต่อตัน เหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน CFR East Asia Import มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 535-565 เหรียญสหรัฐ/ตัน และวัตถุดิบเหล็กแท่งแบน CFR East Asia Import มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 532-552 เหรียญสหรัฐ/ตัน ดังข้อมูลในแผนภาพ 2



แผนภาพ 2: ราคาสินแร่เหล็ก เหล็กแผ่นรีดร้อนและเหล็กแท่งแบน ปี 2555 -2557 (ราคา Q2/2557 เป็นราคาเฉลี่ยประมาณการรายไตรมาสจนถึงวันที่ 7 พ.ค. 2557)

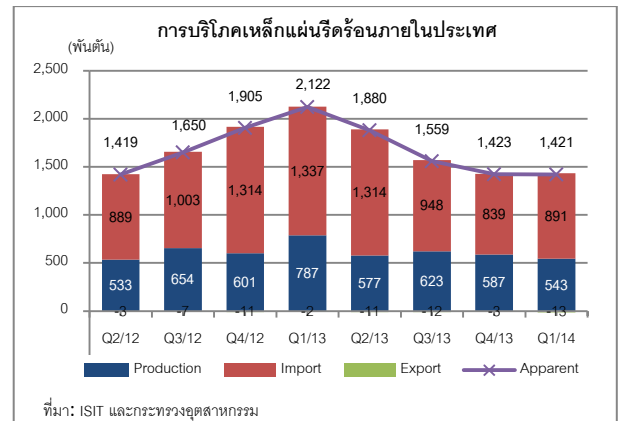
และต่างประเทศรวมถึงผลกระทบต่อความไม่แน่นอนทางการเมืองส่งผลต่ออุตสาหกรรมต่อเนื่องของอุตสาหกรรมเหล็กหลายชนิด รวมถึงอุตสาหกรรมการผลิตรถยนต์ และอุตสาหกรรมการผลิตเครื่องใช้ไฟฟ้า โดยปริมาณการผลิตรถยนต์ในไตรมาส 1/2557 ลดลง 1.8% QoQ ปริมาณผลิตตู้เย็นลดลง 1.0% อย่างไรก็ตาม อุตสาหกรรมเครื่องปรับอากาศมีปริมาณการผลิตเพิ่มขึ้น 54.7% QoQ ตามความต้องการที่เพิ่มขึ้นในช่วงฤดูร้อน ดังข้อมูลในแผนภาพ 4



แผนภาพ 4: ปริมาณการผลิตรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้าในประเทศไทย

**อุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนภายในประเทศ** ในไตรมาส 1/2557 Apparent Steel Supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนภายในประเทศ มีปริมาณทั้งสิ้น 1.42 ล้านตัน ลดลง 0.1% QoQ เนื่องจากความต้องการใช้เหล็กในอุตสาหกรรมต่างๆ ยังคงต่ำ โดยลดลงจากไตรมาสก่อนเล็กน้อย โดยที่ปริมาณการผลิตภายในประเทศ มีปริมาณทั้งสิ้น 543 พันตัน ลดลง 7.4% QoQ ในขณะที่ปริมาณการนำเข้า 891 พันตัน เพิ่มขึ้น 6.2% QoQ ดังข้อมูลในแผนภาพ 5 โดยเป็นการเพิ่มขึ้นของปริมาณการนำเข้าเหล็กแผ่นรีดร้อนประเภทหน้ากว้างมากกว่า 1,550 มิลลิเมตร หรือใช้พิกัดนำเข้านอื่นๆ อันเป็นพฤติกรรมหลบเลี่ยงมาตรการตอบโต้การทุ่มตลาดที่มีผลบังคับใช้อยู่ในปัจจุบัน ซึ่งกระทรวงพาณิชย์ได้ประกาศเปิดไต่สวนการนำเข้าสินค้าเหล็กแผ่นรีดร้อนไม่เจือที่มีปริมาณเพิ่มขึ้น (Safeguard) ดังกล่าวแล้ว โดยมีผลบังคับใช้เมื่อ

วันที่ 30 มกราคม 2557 เพื่อพิจารณากำหนดมาตรการปกป้องในระยะเวลายันใกล้



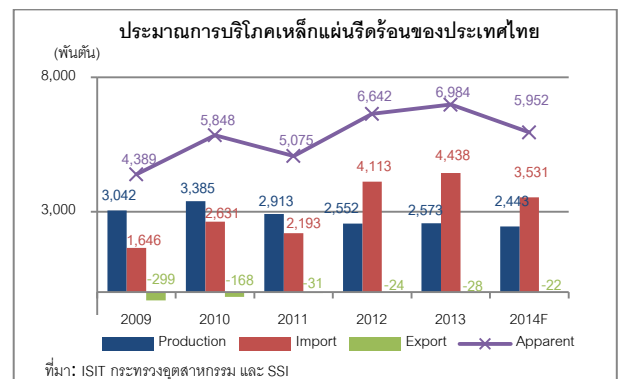
แผนภาพ 5: HRC Apparent Steel Supply ในประเทศ

**แนวโน้มอุตสาหกรรมเหล็ก ไตรมาส 2/2557**

**อุตสาหกรรมเหล็กโลก** สัญญาณการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจของยุโรปและญี่ปุ่นยังมีอย่างต่อเนื่องจากปริมาณการบริโภคเหล็กในไตรมาส 1/2557 ที่ผ่านมา ส่งผลให้แนวโน้มความต้องการใช้เหล็กในไตรมาส 2/2557 จะยังเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง รวมถึงอุตสาหกรรมเหล็กในสหรัฐอเมริกาที่มีแนวโน้มฟื้นตัวอย่างชัดเจนในไตรมาส 1/2557 ทั้งการเติบโตของการผลิต การนำเข้า และการบริโภคเหล็กปรอท (U.S. Apparent Consumption of Steel Mill Products) โดยเฉพาะตัวเลขการนำเข้าเหล็กที่ยังคงเติบโตต่อเนื่องในเดือนเมษายน อย่างไรก็ตาม ในส่วนของประเทศจีนนั้น นโยบายปรับสมดุลทางเศรษฐกิจทำให้ปริมาณความต้องการเหล็กในไตรมาส 2/2557 มีแนวโน้มทรงตัวเช่นเดียวกับภูมิภาคอื่นๆ ของโลก ทำให้คาดการณ์ว่า ปริมาณการผลิตเหล็กในไตรมาส 2/2557 มีแนวโน้มที่จะเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากไตรมาส 1/2557

**อุตสาหกรรมเหล็กภายในประเทศ** ในไตรมาส 2/2557 Apparent Steel Supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนภายในประเทศมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากไตรมาส 1/2557 เนื่องจากผู้ผลิตภายในประเทศอีก 2 รายกลับมาผลิตอีกครั้ง โดยคาดการณ์ว่า Apparent Steel Supply ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนในไตรมาส 2/2557 จะอยู่ที่ประมาณ 1.44 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 1.1% QoQ ส่วนความต้องการบริโภคสินค้าเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนปี 2557 คาดว่าจะอยู่ที่ ประมาณ 5.95 ล้านตัน ดังข้อมูลในแผนภาพ 6

ส่วนสถานการณ์ราคาเหล็กในไตรมาส 2/2557 คาดว่าราคาเหล็กจะขยับลดลงเล็กน้อย โดยราคาสินแร่เหล็กเฉลี่ยคาดว่าจะอยู่ที่ระดับ 114-119 เหรียญสหรัฐ/ตัน ส่วนราคาเหล็กแท่งแบนและเหล็กแผ่นรีดร้อนจะอยู่ที่ 530-540 เหรียญสหรัฐ/ตัน และ 528-558 เหรียญสหรัฐ/ตัน ตามลำดับ



แผนภาพ 6: ประมาณการ HRC Apparent Steel Supply ในประเทศ

## 5. ภาพรวมผลการดำเนินงานของบริษัทฯ บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

ตาราง 1: สรุปผลการดำเนินงานประจำปีไตรมาส 1/2557 ของบริษัทฯ บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

หน่วย : ล้านบาท	2557 ไตรมาส 1	2556 ไตรมาส 4	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 1	+/- YoY
ปริมาณขายเหล็กรวม (พันตัน) <sup>1)</sup>	948	796	+19%	944	+0.4%
รายได้จากการขายและให้บริการรวม	19,011	16,100	+18%	19,949	-5%
ต้นทุนขายและให้บริการรวม	19,461	17,631	+10%	20,394	-5%
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้นรวม	(450)	(1,531)	+71%	(445)	-1%
EBITDA รวม <sup>2)</sup>	75	(1,464)	+105%	800	-91%
กำไร (ขาดทุน) สุทธิรวม	(1,397)	(2,907)	+52%	(778)	-80%

<sup>1)</sup> ปริมาณขายเหล็กรวม = ปริมาณขายเหล็กแผ่นรีดร้อน + ปริมาณขายเหล็กแท่งแบนให้แก่บุคคลภายนอก

<sup>2)</sup> EBITDA = กำไรสุทธิ + ดอกเบี้ยจ่าย + ภาษีเงินได้ + ค่าเสื่อมราคาและรายการตัดบัญชี

**บริษัทฯ และบริษัทย่อย**

ไตรมาส 1/2557 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 19,011 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18% QoQ ตามยอดขายที่เพิ่มขึ้นทั้งของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนและธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ในขณะที่ลดลง 5% YoY ถึงแม้ว่าปริมาณขายจะสูงขึ้นเล็กน้อย แต่เนื่องจากสัดส่วนรายได้ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนต่อธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ลดลงจาก 79:21 ในไตรมาส 1/2556 เป็น 54:46 ในไตรมาส 1/2557 ทั้งนี้ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนยังคงได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การเมืองที่ไม่แน่นอนภายในประเทศไทย ถึงแม้ว่ายอดขายของธุรกิจโรงถลุงเหล็กแก่บุคคลภายนอกจะเพิ่มขึ้นมากก็ตาม โดยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 19,461 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10% QoQ ตามปริมาณขายที่เพิ่มขึ้นแต่ในสัดส่วนที่น้อยกว่าการเพิ่มขึ้นของยอดขาย เนื่องจากต้นทุนการผลิตเหล็กแท่งแบนของธุรกิจโรงถลุงเหล็กที่ลดลง

บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีผลขาดทุนขั้นต้น 450 ล้านบาท มี EBITDA 75 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 1,397 ล้านบาท คิดเป็นขาดทุนสุทธิต่อหุ้น 0.04 บาท โดยมีอัตราส่วนความสามารถในการทำกำไรที่ลดลงดังแสดงในตารางด้านขวา

**ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน (บริษัทฯ)**

ตาราง 2: สรุปตัวเลขสำคัญของบริษัทฯ

หน่วย : เหรียญสหรัฐ/ตัน	2557 ไตรมาส 1	2556 ไตรมาส 4	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 1	+/- YoY
ราคาขายเฉลี่ย	667	660	+1%	740	-10%
ต้นทุนขายเฉลี่ย	612	617	-1%	682	-10%
ค่าการรีด (HRC Spread) <sup>1)</sup>	127	122	+4%	141	-10%
HRC Rolling Margin <sup>2)</sup>	19.0%	18.4%		19.1%	
HRC EBITDA <sup>3)</sup>	63.8	54.9	+16%	76.1	-16%
ปริมาณขาย (พันตัน)	462	425	+9%	707	-35%
ปริมาณการผลิต (พันตัน)	397	408	-3%	764	-48%

<sup>1)</sup> ไม่รวมการตั้งหรือการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ

<sup>2)</sup> HRC Rolling Margin = HRC Spread/ราคาขายเฉลี่ย

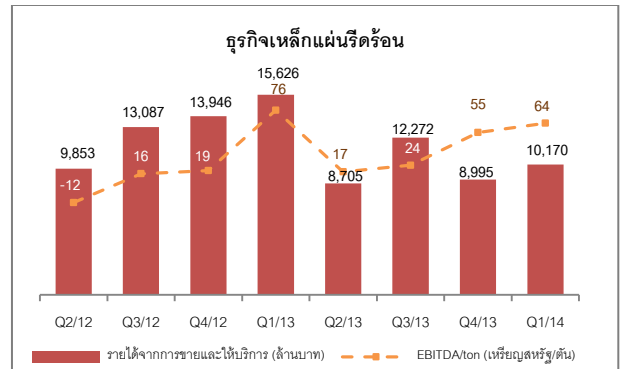
<sup>3)</sup> HRC EBITDA ในไตรมาส 1/2556 รวมกำไรจากการขายเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน TCRSS 225 ล้านบาท หรือเทียบเท่า 10.7 เหรียญสหรัฐ/ตัน

**รายได้** ไตรมาส 1/2557 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและการให้บริการ 10,170 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 13% QoQ แต่ลดลง 35% YoY โดยมีปริมาณขาย HRC 462 พันตัน เพิ่มขึ้น 9% QoQ จากความต้องการใช้เหล็กที่เพิ่มขึ้นหลังจากการปรับลดระดับสินค้าคงคลังเมื่อตอนสิ้นปี ในขณะที่ลดลง 35% YoY จากเศรษฐกิจภายในประเทศที่ยังคงชะลอตัวจากสถานการณ์ทางการเมืองที่ไม่แน่นอน ซึ่งส่งผลกระทบต่อการใช้เหล็กภายในประเทศ มีราคาขายเฉลี่ย 21,794 บาท/ตัน หรือประมาณ 667 เหรียญสหรัฐ/ตัน เพิ่มขึ้น 1% QoQ ตามราคาเหล็กในตลาดโลกที่ขยับตัวเพิ่มขึ้นเล็กน้อย โดยเป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) 38% ของปริมาณขายรวม

**ค่าใช้จ่าย** ไตรมาส 1/2557 บริษัทฯ มี **ต้นทุนขายและให้บริการ** 9,317 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขายจำนวน 9,342 ล้านบาท และการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือจำนวน 25 ล้านบาท โดยต้นทุนขายเพิ่มขึ้น 11% QoQ ในขณะที่ลดลง 35% YoY เนื่องจากปริมาณขายเป็นหลัก มี **ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 225 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 64% QoQ จากค่าใช้จ่ายในการขายที่เพิ่มขึ้นตามปริมาณขาย และการปรับปรุงค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการพัฒนาและปรับปรุงกระบวนการผลิตซึ่งรวมอยู่ในต้นทุนผลผลิตมาเป็นค่าใช้จ่ายในการบริหาร ในขณะที่ลดลง 19% YoY เนื่องจากไม่มีค่าใช้จ่ายในการซ่อมแซมเครื่องจักรที่เสียหายจากอุบัติเหตุที่เกิดขึ้นในไตรมาส 1/2556 และความสามารถในการควบคุมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารที่ดีขึ้น มีภาวะ **ดอกเบี้ยจ่าย** 461 ล้านบาท ลดลง 9% QoQ และ 8% YoY ทั้งจากปริมาณสินค้าคงคลังที่ลดลง และจากการจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาวที่ครบกำหนดชำระ

**ค่าการรีด (HRC Spread)** ไตรมาส 1/2557 อยู่ที่ 127 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น HRC Rolling Margin ประมาณ 19.0% โดยเพิ่มขึ้นจาก 122 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 4/2556 แต่ลดลงจาก 141 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2556

**กำไร** ไตรมาส 1/2557 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้น 853 ล้านบาท มี EBITDA 962 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 347 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 36%, 31% และ 363% QoQ ตามลำดับ โดยคิดเป็น HRC EBITDA/ตัน ที่ 63.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน (ซึ่งรวมผลของการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าสินค้าคงเหลือประมาณ 1.7 เหรียญสหรัฐ/ตัน) เพิ่มขึ้นจาก 54.9 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 4/2556 เนื่องจากปริมาณขายและค่าการรีด (HRC Spread) เพิ่มขึ้น แต่เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 1/2556 จะมีกำไรขั้นต้น EBITDA และกำไรสุทธิลดลง 34%, 40% และ 60% YoY ตามลำดับ จากสาเหตุที่กล่าวมาแล้วข้างต้น รวมถึงไม่มีกำไรจากการขายเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกันเหมือนในไตรมาส 1/2556



แผนภาพ 7: รายได้และ EBITDA ต่อตันของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน

**ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก (SSI UK)**

ตาราง 3: สรุปตัวเลขสำคัญของ SSI UK

หน่วย : เหรียญสหรัฐ/ตัน	ไตรมาส 1	ไตรมาส 4	+/- QoQ	ไตรมาส 1	+/- YoY
ราคาขายเฉลี่ย	522	497	+5%	510	+3%
ต้นทุนวัตถุดิบเฉลี่ย	379	391	-3%	392	-3%
Slab Spread <sup>1)</sup>	144	106	+36%	118	+22%
Slab Margin <sup>2)</sup>	27.5%	21.3%		23.1%	
ปริมาณขายรวม (พันตัน)	717	713	+0%	670	+7%
ปริมาณขายให้บุคคลภายนอก (พันตัน)	486	371	+31%	237	+105%
สัดส่วนการขายให้บุคคลภายนอก	68%	52%		35%	
ปริมาณการผลิต (พันตัน)	696	738	-6%	623	+12%

<sup>1)</sup> ไม่รวมการตั้งหรือการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ

<sup>2)</sup> Slab Margin = Slab Spread/ราคาขายเฉลี่ย

**รายได้** ไตรมาส 1/2557 SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 12,513 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9% QoQ และเพิ่มขึ้น 16% YoY จากเหรียญสหรัฐ/ตัน รวมถึงมีรายได้จากการขายสินค้าที่ไม่ใช่เหล็กเพิ่มขึ้น เช่น ผลผลิตพลอยได้ (By Product) และ Coke ทั้งนี้ เมื่อตัดรายการระหว่างกันแล้ว SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการลูกค้าอื่นที่

**ค่าใช้จ่าย** ไตรมาส 1/2557 SSI UK มีต้นทุนขายและให้บริการ 13,876 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขาย จำนวน 13,945 ล้านบาท และการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ จำนวน 69 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการเพิ่มขึ้น 2% QoQ และ 9% YoY ตามปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น แต่ต้นทุนวัตถุดิบต่อหน่วยลดลงเนื่องจากราคาวัตถุดิบปรับตัวลดลง ทั้งนี้ อัตราการใช้ PCI ปรับเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจาก 113 kg/thm ในไตรมาส 4/2556 เป็น 115 kg/thm ในไตรมาส

**Slab Spread** ไตรมาส 1/2557 อยู่ที่ 144 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น Slab Margin ประมาณ 27.5% โดย Slab Spread เพิ่มขึ้น จาก 106 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 4/2556 และ 118 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2556

**กำไร** ไตรมาส 1/2557 SSI UK มีผลขาดทุนขั้นต้น 1,363 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 883 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 1,701 ล้านบาท โดยขาดทุนลดลง QoQ จากผลขาดทุนขั้นต้น 2,152 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 1,887 ล้านบาท และขาดทุนสุทธิ 2,725 ล้านบาท ในไตรมาส 4/2556 เนื่องจากราคาขายเฉลี่ยปรับตัวเพิ่มขึ้น ในขณะที่ต้นทุนวัตถุดิบลดลง ทำให้ Slab Margin เพิ่มขึ้น และผลประกอบการปรับตัวดีขึ้น YoY จากผลขาดทุนขั้นต้น 1,866 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 974 ล้านบาท และผลขาดทุนสุทธิ 1,775 ล้านบาท ในไตรมาส 1/2556 อันเป็นผลมาจาก 1) ราคาขายเหล็กแท่งแบน และ Slab Spread ปรับตัวดีขึ้น

**ธุรกิจท่าเรือ (PPC)**

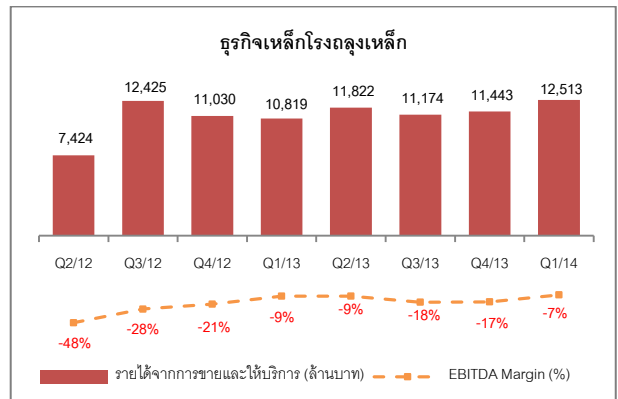
**รายได้** ไตรมาส 1/2557 มีรายได้จากการให้บริการรวมทั้งสิ้น 67 ล้านบาท ลดลง 17% QoQ และ 42% YoY ตามปริมาณสินค้าผ่านท่าและรายได้จากการให้บริการเครนหน้าท่า (PPC Shore Crane) ที่ลดลง โดยสถานการณ์ทางการเมืองภายในประเทศยังคงส่งผลกระทบต่อการเติบโตทางเศรษฐกิจในประเทศ รวมถึงอุตสาหกรรมท่าเรือซึ่งเป็นอุตสาหกรรมที่ช่วยสนับสนุนอุตสาหกรรมต่างๆ

**กำไร** ไตรมาส 1/2557 PPC มีกำไรขั้นต้น 29 ล้านบาท มี EBITDA 44 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 13 ล้านบาท โดยเมื่อเทียบกับไตรมาส 4/2556 พบว่าลดลง 47%, 29% และ 57% ตามลำดับ จากรายได้ที่ลดลง และมีค่าใช้จ่ายที่ปรึกษาโครงการซ่อมท่า รวมถึงไม่มีรายการปรับปรุงบัญชีค่าซ่อมแซมและวัสดุสิ้นเปลืองไปอยู่ในหมวดสินค้าทรัพย์ดังที่เกิดขึ้นในไตรมาส 4/2556 และเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2556 พบว่า

การขายเหล็กแท่งแบนจำนวน 717 พันตัน โดยปริมาณขายเพิ่มขึ้นเล็กน้อย 0.5% QoQ และราคาขายเฉลี่ยเพิ่มขึ้น 5% QoQ เป็น 522 ไม่ใช่วัสดุ และบริษัทย่อย 8,689 ล้านบาท ซึ่งมาจากการขายเหล็กแท่งแบนให้แก่บุคคลภายนอก 486 พันตัน หรือประมาณ 68% เป็นหลัก

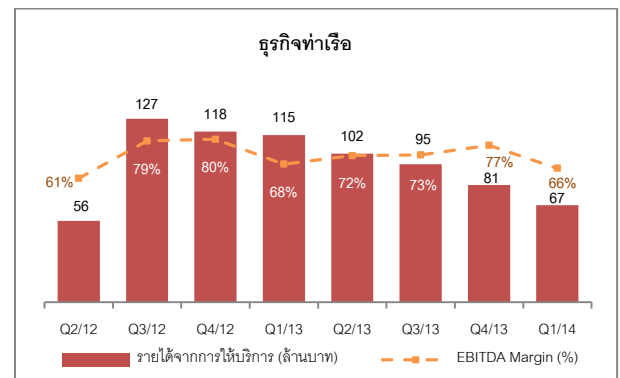
1/2557 ในส่วนของต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Conversion Cost) ปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากปริมาณการผลิตลดลง **ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 104 ล้านบาท มีการกลับรายการจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ 88 ล้านบาท และมีภาวะ**ดอกเบี้ยจ่าย** 365 ล้านบาท ลดลง 13% QoQ จากดอกเบี้ยจ่ายจากการจัดซื้อวัตถุดิบลดลง และลดลง 13% YoY เนื่องจากประสิทธิภาพในการบริหารการจัดซื้อวัตถุดิบดีขึ้น

2) ต้นทุนวัตถุดิบลดลง และ 3) ต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Conversion Cost) ลดลง



แผนภาพ 8: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก

ลดลง 55%, 44% และ 71% ตามลำดับ จากรายได้ที่ลดลงมาก ในขณะที่ต้นทุนขายและให้บริการส่วนใหญ่เป็นต้นทุนคงที่



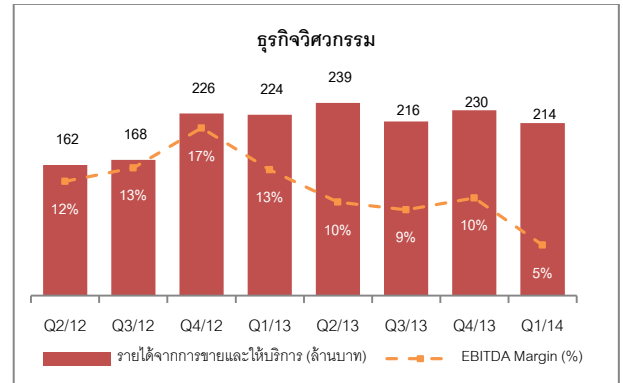
แผนภาพ 9: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจท่าเรือ

**ธุรกิจวิศวกรรม (WCE)**

**รายได้** ไตรมาส 1/2557 WCE มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 214 ล้านบาท ลดลง 7% QoQ จากสัดส่วนการลดลง 24% ของธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็ก เนื่องจากการทยอยส่งมอบและปิดงานใหญ่ของโครงการหนึ่งตั้งแต่ไตรมาส 4/2556 ถึงต้นไตรมาส 1/2557 ในขณะที่งานโครงการใหม่ของธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็กที่มีมูลค่าสูงยังอยู่ในขั้นตอนการประกวดราคา รวมถึงสัดส่วนรายได้ของธุรกิจวิศวกรรมเครื่องจักรกล ลดลงถึง 45% จากความต้องการซ่อมแซมและเปลี่ยนอะไหล่ของเครื่องจักรของบริษัท และกิจการที่ควบคุมร่วมกันลดต่ำลงอย่างมากเนื่องจากการผลิตในอัตราที่ต่ำ เมื่อเทียบรายได้ YoY พบว่าลดลงเล็กน้อย 4% จากการลดลงของธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้าง และธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็กเป็นหลัก โดยรายได้จากการขายและให้บริการดังกล่าว เป็นรายได้ที่มาจากการขายและให้บริการแก่ลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อยประมาณ 56%

**กำไร** ไตรมาส 1/2557 WCE มีกำไรขั้นต้น 25 ล้านบาท มี EBITDA 11 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 1.7 ล้านบาท ซึ่งเมื่อเทียบกับไตรมาส

4/2556 พบว่าลดลง 34%, 52% และ 86% QoQ ตามลำดับ และเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2556 พบว่าลดลง 46%, 62% และ 90% YoY เนื่องจากเนื่องจากรายได้ที่ลดลงดังกล่าว



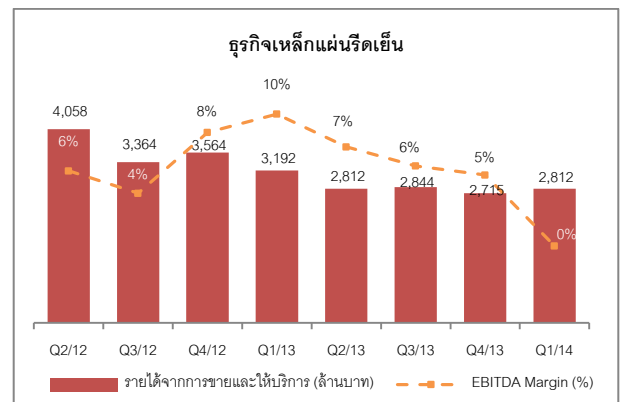
แผนภาพ 10: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจวิศวกรรม

**ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น (TCRSS)**

**รายได้** ไตรมาส 1/2557 TCRSS มีรายได้จากการขายรวม 2,812 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4% QoQ เป็นไปในทิศทางเดียวกันกับปริมาณขายสินค้าเหล็กแผ่นรีดเย็น (CRC) 111 พันตัน ซึ่งเพิ่มขึ้น 4% QoQ ในขณะที่ระดับราคาขายเฉลี่ยปรับตัวลดลง 2% เป็นผลมาจากภาวะตลาดที่ยังมีการแข่งขันสูง และการปรับลดระดับปริมาณการผลิตของอุตสาหกรรมยานยนต์ เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 1/2556 พบว่ารายได้จากการขายรวมลดลง 12% YoY เนื่องจากปริมาณขายที่ลดลง 7% ตามปริมาณการผลิตที่ลดลงของลูกค้ากลุ่มอุตสาหกรรมยานยนต์ แม้ว่าจะสามารถเพิ่มปริมาณขายในกลุ่มเหล็กแผ่นเคลือบสังกะสีด้วยไฟฟ้า ประกอบกับราคาขายเฉลี่ยได้ปรับตัวลดลง 6% ตามภาวะตลาดรวมถึงปัญหาความไม่แน่นอนของสถานการณ์ทางการเมือง ยังคงเป็นปัจจัยหลักที่สำคัญในการส่งผลกระทบต่อภาระชะลอตัวของเศรษฐกิจของประเทศและภาวะของอุตสาหกรรมโดยรวม

**กำไร** ไตรมาส 1/2557 TCRSS มีผลขาดทุนขั้นต้น 22 ล้านบาท มี EBITDA 10 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 109 ล้านบาท เทียบกับไตรมาส 4/2556 พบว่าลดลง 132%, 93% และ 2548% ตามลำดับ เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น รวมถึงมีการตั้งสำรองจาก

ภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ ในขณะที่ในไตรมาส 4/2556 เป็นการลบล้างการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ และเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2556 พบว่าลดลง 108%, 97% และ 187% ตามลำดับ เนื่องจากปริมาณขายและราคาขายเฉลี่ยลดลงตามภาวะตลาด ในขณะที่ต้นทุนวัตถุดิบปรับตัวเพิ่มขึ้นจากค่าเงินบาทที่อ่อนตัว โดย TCRSS ได้มีการตั้งค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือเพิ่มขึ้น รวมถึงมีการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบเพิ่มขึ้น



แผนภาพ 11: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น

6. สถานะทางการเงินของบริษัทฯและบริษัทย่อย

**ฐานะทางการเงินตามงบการเงินรวม ณ สิ้นไตรมาส 1/2557**

**ลูกหนี้และตัวเงินรับการค้าสุทธิ (Trade and Notes Receivable-Net)**

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2557 มีมูลค่าสุทธิเท่ากับ 5,848 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14% เมื่อเทียบกับสิ้นปี 2556 เป็นไปในทิศทางเดียวกันกับยอดขายที่เพิ่มขึ้น QoQ ของกลุ่มบริษัท โดยเฉพาะการขายตัวของยอดขายของบริษัทและ SSI UK ดังที่กล่าวแล้วข้างต้น

**สินค้าคงเหลือ (Inventory)** ณ วันที่ 31 มีนาคม 2557 มีมูลค่าสุทธิ 14,517 ล้านบาท ลดลง 17% เมื่อเทียบกับ 31 ธันวาคม 2556 ซึ่งสาเหตุหลักมาจากผลของการบริหารการจัดเก็บสินค้าคงเหลือที่มีประสิทธิภาพและการลดลงของราคาวัตถุดิบ

**อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio)**

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2557 เท่ากับ 0.59 เท่า ลดลงเล็กน้อยจากสิ้นปี 2556 สาเหตุหลักเนื่องจากการลดลงของมูลค่าสินค้านี้คงเหลือดังกล่าวข้างต้น

**การบริหารจัดการหนี้สินและสภาพคล่อง (Liabilities and Liquidity Management)**

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2557 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีหนี้สินรวม จำนวน 71,491 ล้านบาท ลดลง 4% เมื่อเทียบกับ 31 ธันวาคม 2556 จากเจ้าหน้าที่การค้าและหนี้สินหมุนเวียนที่ลดลง บริษัทฯ และบริษัทย่อยมียอดหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่าย จำนวน 51,899 ล้านบาท และมีหนี้สินสุทธิที่มีภาระดอกเบี้ยจ่าย (Net Debt) จำนวน 51,730 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นและหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ถึงกำหนดชำระใน 1 ปี จำนวน 24,727 ล้านบาท

**กระแสเงินสด (Cash Flow)**

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2557 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีเงินสดสุทธิ จำนวน 170 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากสิ้นปี 2556 รายละเอียดดังแสดงในตารางที่ 14 โดยมีส่วนประกอบหลักมาจาก

- เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน 530 ล้านบาท ประกอบด้วย (1) เงินสดจ่ายจากกิจกรรมดำเนินงานจำนวน 134 ล้านบาท ซึ่งได้รวมผลขาดทุนสุทธิของบริษัทฯ และบริษัทย่อยจำนวน 1,395 ล้านบาท ซึ่งเกิดจากสาเหตุต่างๆ ที่กล่าวมาข้างต้น และ (2) มีเงินสดได้มาจากการเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงานสุทธิจำนวน 664 ล้านบาท สาเหตุหลักเนื่องจากการลดลงของสินค้าคงเหลือ

**ตาราง 4: สินค้าคงเหลือ ณ สิ้นไตรมาส จำแนกตามประเภท**

หน่วย : ล้านบาท	31 มี.ค.57	31 ธ.ค. 56	% Chg.
วัตถุดิบ (เหล็กแท่งแบน สิ้นแร่เหล็ก ถ่านโค้ก และโค้ก)	4,361	5,717	-24%
วัตถุดิบระหว่างทาง (เหล็กแท่งแบน)	5,709	6,201	-8%
สินค้าสำเร็จรูปและระหว่างผลิต (เหล็กแผ่นรีดร้อน และเหล็กแผ่นรีดร้อนล้างผิวและเคลือบน้ำมัน)	2,643	3,906	-32%
วัสดุโรงงานและอะไหล่	2,148	2,036	+6%
หัก: ค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ	(344)	(473)	+27%
<b>สินค้าคงเหลือสุทธิ</b>	<b>14,517</b>	<b>17,387</b>	<b>-17%</b>

**ตาราง 5: อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ**

อัตราส่วนทางการเงิน	31 มี.ค.57	31 ธ.ค. 56
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio)	0.59	0.64
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อ ส่วนของผู้ถือหุ้น (Interest Bearing Debt to Equity Ratio)	5.73	4.89

ในขณะที่หนี้สินระยะยาวที่มีภาระดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระมีจำนวน 27,172 ล้านบาท เพิ่มขึ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้นลดลง 15% เหลือ 9,062 ล้านบาท เนื่องจากมีการรับรู้ผลขาดทุนจากการดำเนินงานของ SSI UK เป็นหลัก ทำให้อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นเป็น 5.73 เท่า จาก 4.89 เท่า ณ 31 ธันวาคม 2556

- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน 11 ล้านบาท มีสาเหตุจากการที่กลุ่มบริษัทลงทุนในสินทรัพย์ถาวรและสินทรัพย์ไม่มีตัวตนเพิ่มเติม 165 ล้านบาท อย่างไรก็ตามกลุ่มบริษัทมีกระแสเงินสดรับจากผลต่างอัตราแลกเปลี่ยนที่เกี่ยวข้องทั้งสิ้น 154 ล้านบาท
- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน 511 ล้านบาท มีส่วนประกอบที่สำคัญ คือ เงินสดจ่ายชำระต้นทุนทางการเงินและเงินสดรับจากการกู้ยืมระยะสั้น เป็นหลัก



## 7. โครงการที่อยู่ระหว่างการดำเนินการ (Ongoing Projects)

(ไม่มีโครงการที่อยู่ระหว่างการดำเนินการ)

## 8. พัฒนาการที่สำคัญ (Recent Development)

### เหตุการณ์ที่เกิดขึ้นในไตรมาส 1/2557

#### พัฒนาการที่สำคัญด้านการผลิต

##### โครงการ SSI UK Slab Introduction to Auto Customers

จนถึงปัจจุบัน บริษัทฯ ได้นำเสนอเหล็กแผ่นรีดร้อนประเภทล้างผิวและเคลือบน้ำมันที่ผลิตจากเหล็กแท่งแบนของบริษัทฯ ให้กับลูกค้ายานยนต์รายใหญ่ของโลกแล้วจำนวน 6 ราย รวมทั้งสิ้น 12 เกรด โดยได้รับการรับรองคุณภาพวัตถุดิบอย่างเป็นทางการให้สามารถขายเชิงพาณิชย์ (Commercial Lot) แล้วจากลูกค้า 4 ราย จำนวน 10 เกรด ผ่านขั้นตอนการทดสอบการขึ้นรูป (Stamping Test) แล้วจากลูกค้า 1 ราย จำนวน 1 เกรด ซึ่งคาดว่าจะสามารถขายเชิงพาณิชย์ได้ภายในปี 2557 และผ่านขั้นตอนการทดสอบวัตถุดิบ (Material Test) แล้วจากลูกค้า 1 ราย จำนวน 1 เกรด

เฉพาะในไตรมาส 1/2557 บริษัทฯ ได้รับการรับรองคุณภาพวัตถุดิบอย่างเป็นทางการจากลูกค้า 1 ราย ให้สามารถขายเชิงพาณิชย์ (Commercial Lot) จำนวน 1 เกรด

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีนโยบายเพิ่มสัดส่วนการขายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ ((Premium Value Products: PVPs) ผ่านทางการขยายฐานลูกค้าที่ใช้สินค้าเหล็กแผ่นรีดร้อนชั้นคุณภาพพิเศษ (High Grade Products) โดยเฉพาะในกลุ่มรถยนต์และกลุ่ม Re rolling โดยในไตรมาส 1/2557 บริษัทฯ มีสัดส่วนการขายสินค้า PVP อยู่ที่ 38% และตั้งเป้าหมายการขายที่ 40% ในปี 2557

#### พัฒนาการที่สำคัญของ WCE

ณ สิ้นไตรมาส 1/2557 WCE มีงานรอส่งมอบของธุรกิจต่างๆ รวมจำนวน 490 ล้านบาท โดยในช่วงไตรมาส 1/2557 WCE ได้รับงานใหม่รวมมูลค่าทั้งสิ้น 398 ล้านบาท ซึ่งรวมถึงงานของธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้าง มูลค่ารวม 303 ล้านบาท กับลูกค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมกระดาษ

#### การกำกับดูแลกิจการที่ดีและความรับผิดชอบต่อสังคม

- 1) วันที่ 11 มกราคม 2557 กลุ่มบริษัทเอสเอสไอ ร่วมมือกับองค์กรส่วนท้องถิ่นในอำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ได้แก่ อบต.แม่รำพึง อบต.กำเนิดนพคุณ และเทศบาลกำเนิดนพคุณ จัดงานวันเด็กแห่งชาติประจำปี 2557 และเปิดให้ชมกิจการทำเรือประจวบ และเครื่องบินทำที่ใช้สำหรับขนส่งวัตถุดิบและผลิตภัณฑ์ที่ทันสมัย เพื่อเปิดโลกการเรียนรู้ให้กับเยาวชน
- 2) วันที่ 3 มีนาคม 2557 บริษัทฯ ลงนามสัญญาเป็นผู้สนับสนุนหลักการจัดการแข่งขัน “สหวิทยากรุงเทพไตรกีฬาปี 2557” โดยนำรายได้จากการจัดการกิจกรรมนี้ไปช่วยเหลือผู้ป่วยโรคเรื้อรังและเด็กที่มีบิดามารดาติดเชื้อเอชไอวี
- 3) วันที่ 19 มีนาคม 2557 บริษัทฯ ส่งมอบชุดแปลงปลูกเกษตรอินทรีย์ ระบบไฮโดรโปนิคส์ (Hydroponics System) ให้แก่นายธงชัย แสงโพลง ผู้อำนวยการโรงเรียนบ้านมรสวบ อำเภอบางสะพาน โดยมีคณะกรรมการสถานศึกษา คณะครู ผู้ปกครอง และนักเรียน เข้าร่วมกิจกรรม หลังจากนั้น มีกิจกรรมนำผักในแปลงฯ ไปประกอบอาหารให้กับนักเรียนโรงเรียนบ้านมรสวบได้รับประทาน โดยโครงการนี้ช่วยให้นักเรียนได้บริโภคผักปลอดสารพิษผ่านโครงการอาหารกลางวันของโรงเรียน และยังได้นำผลผลิตส่วนหนึ่งไปจำหน่ายให้กับผู้ปกครอง และประชาชนทั่วไป เพื่อเป็นการสร้างรายได้เสริมให้กับโรงเรียน 6,000 บาท ต่อการปลูกผักหนึ่งรอบอีกด้วย

**ความคืบหน้าการใช้มาตรการเยียวยาทางการค้า (Trade Remedy Measures) เหล็กแผ่นรีดร้อนและเหล็กแผ่นรีดเย็นนำเข้าจากต่างประเทศ** บริษัทฯ และ TCRSS อยู่ระหว่างดำเนินการยื่นคำขอต่อกรมการค้าต่างประเทศ กระทรวงพาณิชย์ เพื่อพิจารณาดำเนินการมาตรการเยียวยาทางการค้า เนื่องจากความเสียหายที่เกิดจากเหล็กแผ่นรีดร้อนและเหล็กแผ่นรีดเย็นนำเข้าจากต่างประเทศ 2 มาตรการ ได้แก่ มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti-dumping Measure) และ มาตรการปกป้องจากการนำเข้าสินค้าที่เพิ่มขึ้น (Safeguard Measure) โดยมีความคืบหน้าดังนี้

1) มาตรการปกป้องจากการนำเข้าสินค้าที่เพิ่มขึ้น (Safeguard Measure)

- กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนไม่เจือ (ความหนา 0.9 – 50 มิลลิเมตร และความกว้าง 600 – 3,048 มิลลิเมตร) ชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วน โดยกรมการค้าต่างประเทศได้ออกประกาศเปิดการไต่สวน ลงในราชกิจจานุเบกษา เมื่อวันที่ 29 มกราคม 2557 ต่อมา

ได้มีการจัดการรับฟังความคิดเห็นกรณีการเปิดไต่สวนฯ เมื่อวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2557 และวันที่ 12 มีนาคม 2557 และได้มีการจัดทำแบบสอบถาม และส่งให้กรมการค้าต่างประเทศพิจารณาแล้ว เมื่อวันที่ 9 เมษายน 2557

2) มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti-dumping Measure)

บริษัทฯ ได้ยื่นคำขอใช้มาตรการ 1 กรณี โดยมีความคืบหน้าดังนี้

- กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วนที่มีแหล่งกำเนิดจาก 14 ประเทศ บริษัทฯ ได้ยื่นคำขอต่อกรมการค้าต่างประเทศ เพื่อให้พิจารณาทบทวนเพื่อเรียกเก็บอากรตอบโต้การทุ่มตลาดต่อไป เมื่อวันที่ 21 มกราคม 2557
- กรณีเหล็กแผ่นรีดเย็นชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วน นำเข้าจากประเทศจีน เวียดนาม และได้หวั่น คณะกรรมการพิจารณาการทุ่มตลาดและการอุดหนุน ได้มีคำวินิจฉัยขั้นที่สุดเมื่อวันที่ 22 มกราคม 2557 และได้ออกประกาศในราชกิจจานุเบกษาแล้ว

เมื่อวันที่ 5 กุมภาพันธ์ 2557 มีผลบังคับใช้เป็นระยะเวลา 5 ปี (ตั้งแต่ 6 กุมภาพันธ์ 2557 – 5 กุมภาพันธ์ 2562) โดยกำหนดอัตราอากรทุ่มตลาด ดังนี้

- 1) อัตรา 9.24%-20.11% ของราคา ซี ไอ เอฟ สำหรับสินค้านำเข้าจากประเทศจีน
- 2) อัตรา 14.35% ของราคา ซี ไอ เอฟ สำหรับสินค้านำเข้าจากประเทศเวียดนาม
- 3) อัตรา 4.22%-17.47% ของราคา ซี ไอ เอฟ สำหรับสินค้านำเข้าจากประเทศไต้หวัน

**การดำเนินการต่างๆ เกี่ยวกับโครงสร้างทางการเงิน**

- บริษัทฯ ยังคงอยู่ระหว่างดำเนินการซื้อคืนหุ้นกู้แปลงสภาพที่เหลือ จำนวน 279 หน่วย ซึ่งบริษัทฯ จะดำเนินการซื้อคืนหุ้นกู้แปลงสภาพที่เหลือดังกล่าวต่อไป

## Appendix

ตาราง 6 : ข้อมูลปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลก

หน่วย: ล้านตัน	2557	2556	%	2556	%
ภูมิภาค	ไตรมาส 1	ไตรมาส 4	QoQ	ไตรมาส 1	YoY
สหภาพยุโรป	43.79	42.08	+4%	41.47	+6%
อเมริกาเหนือ	29.49	30.05	-2%	29.71	-1%
อเมริกาใต้	10.81	11.42	-5%	11.13	-3%
จีน	201.05	188.31	+7%	191.75	+5%
เอเชีย (อื่นๆ)	70.87	70.78	+0%	67.92	+4%
อื่นๆ	47.00	48.19	-2%	46.57	+1%
<b>รวม</b>	<b>403.02</b>	<b>390.82</b>	<b>+3%</b>	<b>388.55</b>	<b>+4%</b>

ที่มา: World Steel Association

ตาราง 7 : สรุปข้อมูลราคาวัตถุดิบในการผลิตเหล็กแท่งแบน ราคาเหล็กแท่งแบน และราคาเหล็กแผ่นรีดร้อน

	ไตรมาส 4/2556 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ราคาจริง <sup>1)</sup>	ไตรมาส 1/2557 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ประมาณการ <sup>2)</sup>	ไตรมาส 1/2557 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ราคาจริง <sup>1)</sup>	ไตรมาส 2/2557 (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ประมาณการ <sup>2)</sup>
ถ่านโค้ก (Premium HCC FOB Australia)	140.39	122.50	120.22	110.94
แร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China)	131-139	121-135	105-135	114-119
เหล็กแท่งแบน (CFR East Asia import)	500-508	530-550	532-552	530-540
เหล็กแท่งแบน (FOB Latin export)	467-477	500-515	495-508	505-520
เหล็กแผ่นรีดร้อน (CFR East Asia import)	537-567	540-570	535-565	528-558
เหล็กแผ่นรีดร้อน (Ex-mill US Midwest)	661-671	645-665	N.A.	N.A.

ที่มา: <sup>1)</sup> ราคาเฉลี่ยรายไตรมาสจาก SBB-Steel Business Briefing website ยกเว้น ราคาแร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China) เป็นราคาเฉลี่ยรายไตรมาสที่คำนวณมาจาก Platts Steel Markets Daily Report

<sup>2)</sup> ราคาเฉลี่ยรายไตรมาสจนถึงวันที่ 7 พ.ค. 57 จาก SBB-Steel Business Briefing website ยกเว้น ราคาแร่เหล็ก (IODEX 62% Fe CFR North China) เป็นราคาเฉลี่ยรายไตรมาสที่คำนวณมาจาก Platts Steel Markets Daily Report

<sup>3)</sup> ราคาแสดงในหน่วยเหรียญสหรัฐ/short ton ซึ่งสามารถแปลงให้เป็นหน่วยเหรียญสหรัฐ/ตันได้ ด้วยอัตรา 1 short ton = 0.9072 metric ton

ตาราง 8 : ข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้าในประเทศไทย

ประเภท	ไตรมาส 1/2557	ไตรมาส 4/2556	%QoQ	ไตรมาส 1/2556	%YoY
ปริมาณการผลิตรถยนต์ <sup>1)</sup> (ล้านคัน)	0.52	0.53	-2%	0.72	-28%
ปริมาณการผลิตตู้เย็น <sup>1)</sup> (ล้านเครื่อง)	0.94	0.95	-1%	1.21	-22%
ปริมาณการผลิตเครื่องปรับอากาศ <sup>2)</sup> (ล้านเครื่อง)	3.84	2.48	+55%	3.07	+25%

ที่มา: <sup>1)</sup> ข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์ จากสถาบันยานยนต์ และสภาอุตสาหกรรม

<sup>2)</sup> ข้อมูลการผลิตตู้เย็นและเครื่องปรับอากาศจาก ธนาคารแห่งประเทศไทย

ตาราง 9: Apparent Steel Supply ของ HRC

	ไตรมาส 4/2556 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 1/2557 (ตัน) ประมาณการ	ไตรมาส 1/2557 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	อัตราการ เติบโต (%) QoQ	ไตรมาส 1/2556 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	อัตราการ เติบโต (%) YoY
ผลิตภายในประเทศ	586,906	650,000	543,396	-7%	786,879	-31%
นำเข้า	838,675	900,000	891,066	+6%	1,337,243	-33%
ส่งออก	2,795	3,000	13,486	+383%	1,982	+580%
<b>รวม</b>	<b>1,422,786</b>	<b>1,547,000</b>	<b>1,420,976</b>	<b>-0.1%</b>	<b>2,122,140</b>	<b>-33%</b>

ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทยและประมาณการของบริษัทฯ

ตาราง 10: Apparent Steel Supply ของ HRC ปี 2556 และประมาณการสำหรับปี 2557

	ปี 2556 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 1/2557 (ตัน) ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 2/2557 (ตัน) ประมาณการ ใหม่	ไตรมาส 3/2557 (ตัน) ประมาณการ ใหม่	ไตรมาส 4/2557 (ตัน) ประมาณการ ใหม่	ปี 2557 (ตัน) ประมาณการ ใหม่	อัตราการ เติบโต (%YoY)
ผลิตภายในประเทศ	2,573,497	543,396	620,000	620,000	660,000	2,443,396	-5%
นำเข้า	4,438,308	891,066	820,000	900,000	920,000	3,531,066	-20%
ส่งออก	27,835	13,486	3,000	3,000	3,000	22,486	-19%
<b>รวม</b>	<b>6,983,970</b>	<b>1,420,976</b>	<b>1,437,000</b>	<b>1,517,000</b>	<b>1,577,000</b>	<b>5,951,976</b>	<b>-15%</b>

ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทยและประมาณการของบริษัทฯ

ตาราง 11: สรุปผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

## งบรวม

หน่วย : ล้านบาท	2557 ไตรมาส 1	2556 ไตรมาส 4	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 1	+/- YoY
รายได้จากการขายและการให้บริการ	19,011	16,100	+18%	19,949	-5%
ต้นทุนขายและการให้บริการ	19,461	17,631	+10%	20,394	-5%
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้น	(450)	(1,531)	+71%	(445)	-1%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	356	255	+40%	411	-13%
ขาดทุนจากสัญญาที่สร้างภาระ (กลับรายการ)	(88)	46	-293%	(520)	+83%
กำไรจากการขายเงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน	-	-	-	363	-100%
EBITDA <sup>1)</sup>	75	(1,464)	+105%	800	-91%
ดอกเบี้ยจ่าย	832	829	+0%	926	-10%
ค่าเสื่อมราคาและตัดจำหน่าย	639	631	+1%	646	-1%
ภาษีเงินได้นิติบุคคล (กลับรายการ)	2	(17)	+114%	6	-61%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่เกิดขึ้นจริง	32	(1,091)	+103%	(179)	+118%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	11	474	-98%	363	-97%
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	(1,397)	(2,907)	+52%	(778)	-80%
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้น (บาท)	(0.04)	(0.09)	+52%	(0.03)	-45%

<sup>1)</sup> EBITDA ในไตรมาส 1/2556 รวมกำไรจากการขายเงินลงทุนใน TCRSS 363 ล้านบาท

ตาราง 12: ผลการดำเนินงานแยกธุรกิจ

หน่วย : ล้านบาท	2557 ไตรมาส 1	2556 ไตรมาส 4	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 1	+/- YoY
<b>รายได้จากการขายและการให้บริการ <sup>1)</sup></b>					
งบการเงินรวม	19,011	16,100	+18%	19,949	-5%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	10,170	8,995	+13%	15,626	-35%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	8,689	6,949	+25%	4,141	+110%
ธุรกิจท่าเรือ	33	33	+2%	48	-31%
ธุรกิจวิศวกรรม	119	123	-3%	135	-11%

หน่วย : ล้านบาท	2557 ไตรมาส 1	2556 ไตรมาส 4	+/- QoQ	2556 ไตรมาส 1	+/- YoY
<b>EBITDA <sup>1)</sup></b>					
งบการเงินรวม <sup>2)</sup>	75	(1,464)	+105%	800	-91%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน <sup>3)</sup>	962	737	+31%	1,593	-40%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(883)	(1,887)	+53%	(974)	+9%
ธุรกิจท่าเรือ	44	62	-29%	79	-44%
ธุรกิจวิศวกรรม	11	23	-52%	29	-62%
ตัดรายการระหว่างกัน	(59)	(400)		73	
<b>กำไร/(ขาดทุน)สุทธิ <sup>1)</sup></b>					
งบการเงินรวม <sup>4)</sup>	(1,397)	(2,907)	+52%	(778)	-80%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	347	75	+363%	868	-60%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(1,701)	(2,725)	+38%	(1,775)	+4%
ธุรกิจท่าเรือ	13	31	-57%	46	-71%
ธุรกิจวิศวกรรม	2	12	-86%	17	-90%
ตัดรายการระหว่างกัน	(62)	(317)		55	
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	3	17		11	

<sup>1)</sup> รายได้ของแต่ละธุรกิจเป็นรายได้หลังหักรายการระหว่างกันแล้ว ในขณะที่ EBITDA และ กำไร (ขาดทุน) สุทธิ ยังไม่ได้หักรายการระหว่างกัน

<sup>2)</sup> EBITDA รวม ในไตรมาส 1/2556 รวมกำไรจากการขายเงินลงทุนใน TCSS 363 ล้านบาท

<sup>3)</sup> EBITDA ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน ในไตรมาส 1/2556 รวมกำไรจากการขายเงินลงทุนใน TCSS 225 ล้านบาท

<sup>4)</sup> การบันทึกกำไรในส่วนของบริษัทแม่ เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย และ Redcar Bulk Terminal Ltd บันทึกโดยใช้วิธี Equity Method

**ตาราง 13: ฐานะทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย**

หน่วย : ล้านบาท	ณ 31 มี.ค. 57	ณ 31 ธ.ค. 56	+/-
<b>สินทรัพย์</b>			
ลูกหนี้การค้า	5,848	5,108	+14%
สินค้าคงเหลือ	14,517	17,388	-17%
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่นๆ	4,526	5,659	-20%
<b>สินทรัพย์หมุนเวียนรวม</b>	<b>24,891</b>	<b>28,154</b>	<b>-12%</b>
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	51,506	52,425	-2%
เงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน	3,840	3,839	+0%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	316	308	+3%
<b>รวมสินทรัพย์</b>	<b>80,553</b>	<b>84,726</b>	<b>-5%</b>
<b>หนี้สิน</b>			
เงินกู้ยืมระยะสั้น และหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	24,727	23,869	+4%
เจ้าหนี้การค้า	11,322	12,614	-10%
หนี้สินหมุนเวียนอื่นๆ	6,248	7,560	-17%
<b>หนี้สินหมุนเวียนรวม</b>	<b>42,298</b>	<b>44,044</b>	<b>-4%</b>
หนี้สินระยะยาวที่มีภาระดอกเบี้ย	27,172	28,047	-3%
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่นๆ	2,021	2,026	-0%
<b>รวมหนี้สิน</b>	<b>71,491</b>	<b>74,116</b>	<b>-4%</b>
<b>ส่วนของผู้ถือหุ้น</b>			
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	8,289	9,794	-15%
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	772	816	-5%
<b>รวมส่วนของผู้ถือหุ้น</b>	<b>9,062</b>	<b>10,610</b>	<b>-15%</b>
<b>รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น</b>	<b>80,553</b>	<b>84,726</b>	<b>-5%</b>

## ตาราง 14: สรุปงบกระแสเงินสด

หน่วย : ล้านบาท	ม.ค. – มี.ค. 57
<b>เงินสดสุทธิจากกิจกรรมดำเนินงาน</b>	<b>530</b>
เงินสดรับจากการขายเงินลงทุนในกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	0
เงินสดจ่ายซื้อที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(154)
ผลต่างจากอัตราแลกเปลี่ยนจากการแปลงค่าหน่วยงานต่างประเทศ	154
เงินสดจ่ายสุทธิจากกิจกรรมลงทุนอื่น	(11)
<b>เงินสดสุทธิจากกิจกรรมลงทุน</b>	<b>(11)</b>
เงินสดรับสุทธิจากการออกหุ้นเพิ่มทุน	0
เงินสดจ่ายชำระต้นทุนทางการเงิน	(669)
เงินสดรับจากเงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้น	174
เงินสดจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาว	(2)
เงินสดจ่ายซื้อคืนหุ้นกู้แปลงสภาพด้อยสิทธิ	0
เงินสดจ่ายสุทธิจากกิจกรรมจัดหาเงินอื่น	(13)
<b>เงินสดสุทธิจากกิจกรรมจัดหาเงิน</b>	<b>(511)</b>
<b>เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ</b>	<b>8</b>
ยอดคงเหลือต้นงวด	163
ผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	(1)
<b>ยอดคงเหลือสิ้นงวด</b>	<b>170</b>

## เกี่ยวกับบริษัทฯ

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) (บริษัทฯ) เป็นผู้ผลิตเหล็กครบวงจรรายใหญ่ที่สุดในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ด้วยกำลังการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนสูงสุด 4 ล้านตันต่อปี โดยมุ่งเน้นการนำนวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กแผ่นขึ้นคุณภาพพิเศษเพื่อรองรับความต้องการใช้เหล็กที่เพิ่มขึ้นของภูมิภาค สำหรับอุตสาหกรรมยานยนต์ พลังงาน การขนส่ง และการก่อสร้าง สำหรับอุตสาหกรรมเหล็กต้นน้ำ บริษัทฯ ได้ลงทุนในโรงงานเอสเอสไอ ทีไฮด์ ซึ่งเป็นโรงงานถลุงเหล็กและผลิตเหล็กกล้าครบวงจรที่ทันสมัย ตั้งอยู่ในเมืองเรดคาร์ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศไทย มีกำลังการผลิต 3.6 ล้านตันต่อปี ภายใต้การดำเนินงานของบริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค จำกัด (SSI UK) โดยลงทุนร้อยละ 100 เอสเอสไอ ทีไฮด์ ผลิตเหล็กแท่งแบนขึ้นคุณภาพสูงส่งเป็นวัตถุดิบให้บริษัทฯ เพื่อรองรับการผลิตของบริษัทฯ และความต้องการในตลาดโลกที่เพิ่มขึ้น ส่วนการลงทุนในอุตสาหกรรมเหล็กปลายน้ำ บริษัทฯ ได้ร่วมลงทุนในโครงการต่อเนื่องปลายน้ำที่สำคัญ ประกอบด้วยบริษัท เหล็กแผ่นรีดเย็นไทยจำกัด (มหาชน) (TCRSS) ซึ่งเป็นผู้ผลิตเหล็กแผ่นรีดเย็นรายแรกและรายใหญ่ที่สุดของประเทศไทย บริษัท เหล็กแผ่นเคลือบไทย จำกัด (TCS) ผู้ผลิตเหล็กแผ่นเคลือบสังกะสีด้วยกรรมวิธีทางไฟฟ้ารายแรกและรายใหญ่ที่สุดของเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โรงงานทั้งหมดในประเทศไทยของกลุ่มบริษัทฯ ตั้งอยู่บนชายฝั่งด้านตะวันตกของอ่าวไทย ณ อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ซึ่งอยู่ห่างจากกรุงเทพมหานครเพียง 400 กิโลเมตร และเป็นที่มาของยุทธศาสตร์ที่ดีที่สุดในประเทศสำหรับบริการดำเนินธุรกิจเหล็กแบบครบวงจร บริษัทฯ ทำเรือประจวบ จำกัด (PPC) ให้บริการท่าเรือพาณิชย์เอกชน ที่มีความลึกที่สุดในประเทศไทยรองรับการขนถ่ายวัตถุดิบและผลิตภัณฑ์เหล็กได้ในปริมาณมาก นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังขยายขีดความสามารถในทางวิศวกรรมบริการโดยลงทุนร้อยละ 100 ในบริษัท เวสท์โคสต์ เอ็นจิเนียริง จำกัด (WCE) ให้บริการงานด้านวิศวกรรมและซ่อมบำรุง รวมถึงการออกแบบทางวิศวกรรมที่มีความเชี่ยวชาญในธุรกิจเหล็ก พนักงานของบริษัทฯ ทุกคนมีความมุ่งมั่น และพลังขับเคลื่อนสู่ความสำเร็จ ซึ่งสะท้อนผ่านวิสัยทัศน์พันธกิจของบริษัทฯ "สร้างสรรค์นวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กและบริการที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า สร้างกำไรสม่ำเสมอ สร้างผลตอบแทนแก่ผู้มีส่วนได้เสียอย่างยั่งยืน"

สามารถสืบค้นข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ [www.ssi-steel.com](http://www.ssi-steel.com)

## Disclaimer

คำอธิบายและการวิเคราะห์งบการเงินสำหรับผลการดำเนินงานฉบับนี้จัดทำขึ้นเพื่อเป็นข้อมูลเบื้องต้นให้แก่นักลงทุนทั่วไปและผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ เอกสารฉบับนี้ประกอบด้วยส่วนต่างๆ ที่แสดงข้อมูลปัจจุบันของบริษัทฯ บริษัทย่อยและกิจการที่ควบคุมร่วมกัน อย่างไรก็ตาม สภาวะธุรกิจหรือการดำเนินงานของบริษัทฯ อาจเปลี่ยนแปลงไป หรืออาจเกิดเหตุการณ์ใดภายหลังจากวันที่จัดทำเอกสารฉบับนี้ อันอาจมีผลให้ข้อมูลต่างๆ เปลี่ยนแปลงไปจากที่ได้ชี้แจงไว้ในเอกสารฉบับนี้ นักลงทุนทั่วไปและผู้ถือหุ้นควรศึกษาข้อมูลอื่นๆ ประกอบเพิ่มเติมด้วย

ข้อมูลในเอกสารฉบับนี้บางส่วนเป็นข้อมูลที่เกิดจากการคาดการณ์ การประมาณการ หรือเป็นการคาดหมายในอนาคต ทั้งนี้ ข้อมูลส่วนใดๆ ซึ่งไม่ใช่ข้อเท็จจริงที่เกิดขึ้นแล้ว รวมถึงข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับความเชื่อ และการประมาณการของ บริษัทฯ เป็นข้อมูลซึ่งเป็นการคาดหมายในอนาคต และสามารถจำแนกข้อมูลดังกล่าวได้จากการใช้ถ้อยคำที่มีลักษณะเป็นการคาดหมายในอนาคตต่างๆ เช่น คำว่า "มีความเชื่อว่า" "คาดว่า" "คาดหวังว่า" "วางแผนไว้ว่า" "ตั้งใจว่า" "ประมาณ" "ประเมิน" และคำอื่นๆ ในลักษณะเดียวกัน ทั้งนี้ ผู้อ่านควรใช้ความระมัดระวังในการอ้างอิงข้อมูลที่เป็นการคาดหมายในอนาคตซึ่งมีปัจจัยความเสี่ยง และความไม่แน่นอนตามปกติของข้อมูลในลักษณะนี้