

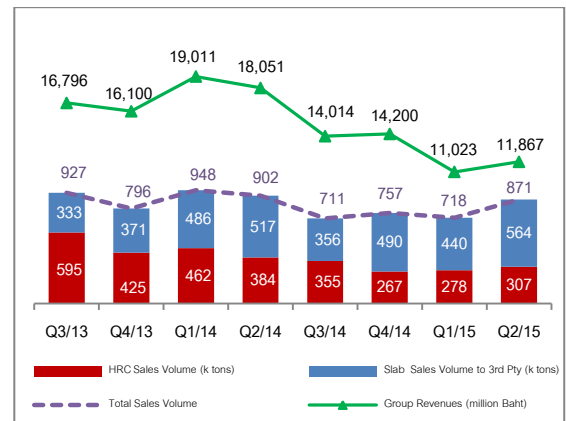
1. สรุปสาระสำคัญ

หน่วย: ล้านบาท		Q2/2558	6M/2558
GROUP	อัตราการขาดเจ็บถึงขั้นหยุดงาน (LTIFR)	1.61	1.88
	รายได้จากการขายและให้บริการรวม	11,867	22,890
	ปริมาณขายเหล็กรวม (พันตัน)	871	1,589
	EBITDA รวม	(1,777)	(3,431)
	กำไร (ขาดทุน) สุทธิรวม	(3,236)	(6,262)
	Net Debt ¹⁾	52,670	
	Interest-Bearing Debt/Equity Ratio (x)	N.A.	
	HRC	ปริมาณขาย HRC (พันตัน)	307
ปริมาณการผลิต HRC (พันตัน)		320	540
ราคาขายเฉลี่ย (เหรียญสหรัฐ/ตัน)		532	568
HRC Spread (เหรียญสหรัฐ/ตัน)		34	49
HRC Rolling Margin (%) ²⁾		6.5%	8.7%
HRC EBITDA (เหรียญสหรัฐ/ตัน) ³⁾		32.4	(0.8)
Upstream	ปริมาณขาย Slab (พันตัน)	679	1,394
	ปริมาณการผลิต Slab (พันตัน)	696	1,417
	ราคาขายเฉลี่ย (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	337	354
	สัดส่วนการขายให้แก่บุคคลภายนอก	83%	72%
	Slab Spread (เหรียญสหรัฐ/ตัน)	103	111
	Slab Margin (%) ²⁾	30.6%	31.3%

¹⁾ Net Debt = Interest-Bearing Debt - Cash and Cash Equivalents

²⁾ HRC Rolling Margin = HRC Spread/ราคาขายเฉลี่ย; Slab Margin = Slab Spread/ราคาขายเฉลี่ย

³⁾ HRC EBITDA รวมการกลับรายการตั้งค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบสุทธิ (Reversal of Net Stock Loss Provision) 51.3 เหรียญสหรัฐ/ตัน และ 19.4 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 2/2558 และ 6M/2558 ตามลำดับ



สรุปสาระสำคัญ ไตรมาส 2/2558

- ธุรกิจโรงถลุงเหล็กมีปริมาณขายเหล็กแท่งแบบให้บุคคลภายนอก 564 พันตัน สูงสุดรายไตรมาส โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 83 ของปริมาณขายเหล็กแท่งแบบรวม
- ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนมีสัดส่วนการขาย Premium Value Product สูงสุด รายไตรมาส คิดเป็นร้อยละ 44 ของปริมาณขาย HRC รวม
- กรณีมาตรการ AD สำหรับ HRC ที่มีแหล่งกำเนิดจาก 14 ประเทศ คณะกรรมการพิจารณาการทุ่มตลาดและการอุดหนุนได้ประกาศผลการ ทบทวนความจำเป็นในการใช้มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด โดยมีมติให้ เรียกเก็บอากรในอัตราเดิมต่อไปอีก 5 ปี มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 23 พ.ค. 58 จนถึงวันที่ 22 พ.ค.63

2. แนวโน้มธุรกิจไตรมาส 3/2558

- ปริมาณขายเหล็กรวมมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น 8-10% QoQ
- ราคา HRC มีแนวโน้มลดลง 6-8% QoQ โดย HRC Rolling Margin จะปรับตัวเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ประมาณ 24-26%
- คาดปริมาณขาย HRC เพิ่มขึ้น 30-40% QoQ ในขณะที่ HRC Apparent Steel Supply มีแนวโน้มลดลงประมาณ 1% QoQ มาอยู่ที่ประมาณ 1.42 ล้านตัน
- ราคา Slab มีแนวโน้มปรับลดลง 10-12% QoQ โดย Slab Margin จะปรับตัวลดลงมาอยู่ในช่วงประมาณ 25-27%
- คาดปริมาณขาย Slab มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น 12-14% QoQ โดยเป็นการขายให้บุคคลภายนอกประมาณ 65-70% ของปริมาณขาย Slab รวม

3. สารจาก Group CEO

“แม้ว่า EBITDA ในไตรมาส 2/2558 ตีลบเช่นเดียวกับไตรมาส 1/2558 แต่เรื่องราวแตกต่างกันมาก มีการเปลี่ยนแปลงที่ดีขึ้นอย่างมีนัยสำคัญในธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนในไตรมาสที่ 2 นั่นคือปริมาณขายเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนเพิ่มขึ้นร้อยละ 11 เป็น 307 พันตัน ยอดขายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products: PVPs) บรรลุสัดส่วนการขายสูงสุดร้อยละ 44 และ EBITDA พลิกกลับมาจากติดลบ 38.6 เหรียญสหรัฐต่อตัน เป็นบวก 32.4 เหรียญสหรัฐต่อตัน จากการที่เราได้ใช้วัตถุดิบที่มีต้นทุนสูง (จากไตรมาสแรก) ไปเกือบทั้งหมด และเริ่มที่จะใช้วัตถุดิบที่มีต้นทุนถูกลง ในไตรมาสที่ 3 นี้ เราคาดว่าจะเห็นแนวโน้มที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่องและผลตอบแทนในการทำกำไร

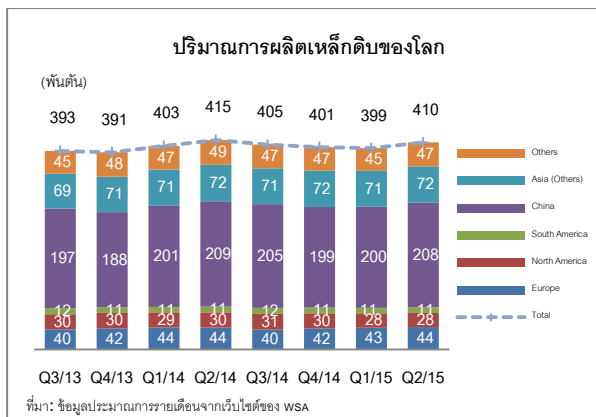
สำหรับสถานะตลาดของธุรกิจโรงถลุงเหล็กยังคงมีความท้าทายอย่างมาก ปริมาณการส่งออกเหล็กของจีนสูงสุดเป็นประวัติการณ์ เนื่องจากปัญหาการกีดกันการผลิตที่ล้นเกินความต้องการอย่างรุนแรง การชะลอตัวทางเศรษฐกิจ และระบบคินภาชีส่งออกที่บิดเบือน ได้สร้างปัญหาให้กับอุตสาหกรรมเหล็กทั่วโลก และกดดันอัตรากำไรให้ตกต่ำลงทุกที่ ส่วนต่างราคาได้ลดลงมากกว่าค่าใช้จ่ายที่เราลดลงมาได้ อย่างมีนัยสำคัญ ฉะนั้นเรายังคงต้องฝ่าฟันความท้าทายเหล่านี้ไปอีกช่วงหนึ่ง

แม้ว่าอุตสาหกรรมเหล็กยังคงอยู่ในความปั่นป่วน เราจะไม่ละความพยายาม เราเชื่อว่าการที่เรามุ่งเน้นนวัตกรรมเพื่อสร้างมูลค่าให้กับลูกค้าและส่วนต่างราคาที่ดีกว่า รวมทั้งมุ่งเน้นการบูรณาการธุรกิจต่าง ๆ และสินทรัพย์ในการผลิตของเรา เพื่อให้มีการประหยัดจากขนาดและต้นทุนที่ต่ำกว่าจะทำให้ผลการดำเนินงานดีขึ้น นี่คือนวัตกรรมของเราและเรายังคงมุ่งมั่นดำเนินการตามวิสัยทัศน์ของเราต่อไป”

4. ภาวะอุตสาหกรรมและแนวโน้ม

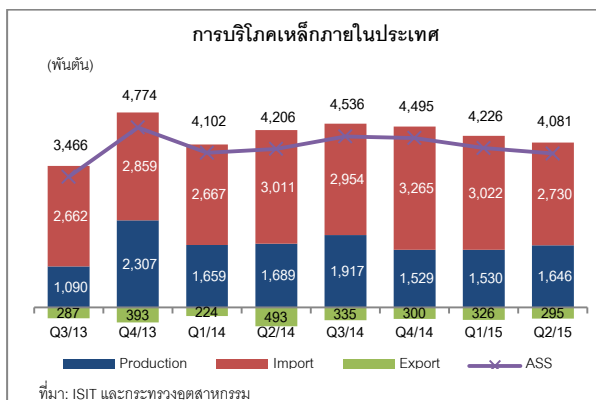
อุตสาหกรรมเหล็กไตรมาส 2/2558

อุตสาหกรรมเหล็กโลก ปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลกในไตรมาส 2/2558 เท่ากับ 410 ล้านตัน เพิ่มขึ้น 2.8% QoQ จากปริมาณการผลิตที่เพิ่มขึ้นเกือบทุกภูมิภาค โดยประเทศจีน สหภาพยุโรป อเมริกาใต้ เอเชียอื่นๆ (ยกเว้นประเทศจีน) และประเทศอื่นๆ มีปริมาณการผลิตเหล็กดิบเพิ่มขึ้น 3.9%, 1.8%, 1.1%, 1.0% และ 4.1% QoQ ตามลำดับ ยกเว้นอเมริกาเหนือ มีปริมาณการผลิตเหล็กดิบลดลง 0.4% QoQ มาอยู่ที่ 28 ล้านตัน ดังข้อมูลในแผนภาพ 1



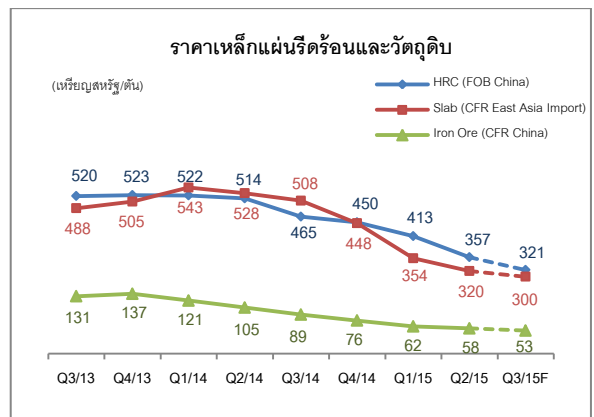
แผนภาพ 1: ปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลก

อุตสาหกรรมเหล็กภายในประเทศ ในไตรมาส 2/2558 ปริมาณ Apparent Steel Supply (ASS) ของไทยอยู่ที่ 4,081 พันตัน ลดลง 3.4% QoQ เนื่องจากเศรษฐกิจในประเทศฟื้นตัวช้ากว่าที่คาดจากการส่งออกที่ชะลอตัวและราคาผลผลิตทางการเกษตรที่ตกต่ำ โดยปริมาณการนำเข้าลดลง 9.7% QoQ และปริมาณการส่งออกลดลง 9.7% QoQ ขณะที่ปริมาณการผลิตเหล็กเพิ่มขึ้น 7.5% QoQ ดังข้อมูลในแผนภาพ 3



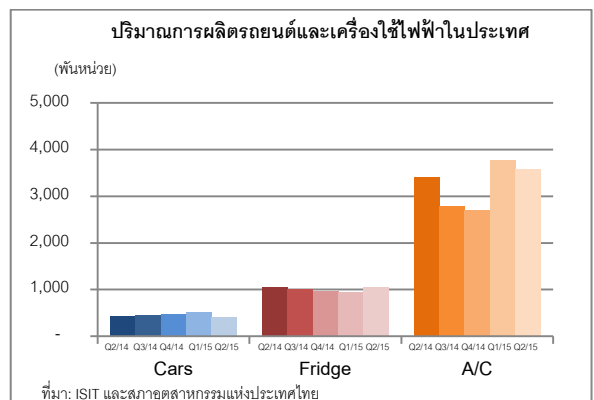
แผนภาพ 3: Apparent Steel Supply ในประเทศ

สำหรับสถานการณ์ราคาเหล็กนั้น ทั้งราคาสินแร่เหล็ก วัตถุดิบเหล็กแท่งแบน และเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน ยังคงปรับลดลงอย่างต่อเนื่องจากไตรมาสก่อน โดยสินแร่เหล็ก CFR China ไตรมาส 2/2558 มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 48-67 เหรียญสหรัฐต่อตัน ลดลงจาก 52-72 เหรียญสหรัฐต่อตันในไตรมาสก่อน วัตถุดิบเหล็กแท่งแบน CFR East Asia Import มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 310-330 เหรียญสหรัฐต่อตัน ลดลงจาก 323-385 เหรียญสหรัฐต่อตัน ในไตรมาสก่อน และเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วน FOB China มีราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 339-375 เหรียญสหรัฐต่อตัน ลดลงจาก 368-458 เหรียญสหรัฐต่อตัน ในไตรมาสก่อน ดังข้อมูลในแผนภาพ 2 และตาราง 7



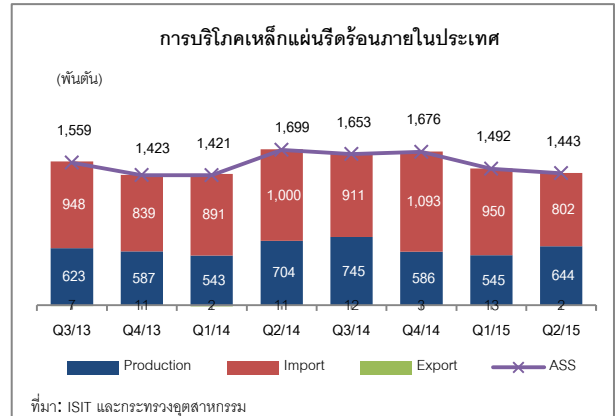
แผนภาพ 2: ราคาสินแร่เหล็ก เหล็กแผ่นรีดร้อนและเหล็กแท่งแบน

สำหรับอุตสาหกรรมต่อเนื่อง เช่น อุตสาหกรรมยานยนต์และอุตสาหกรรมเครื่องใช้ไฟฟ้า ในภาพรวมมีปริมาณการผลิตลดลง โดยปริมาณการผลิตรถยนต์และเครื่องปรับอากาศในไตรมาส 2/2558 ปรับลดลง 21.7% และ 5.3% QoQ ตามลำดับ เนื่องจากผู้บริโภคมีกำลังการซื้อลดลงจากภาวะเศรษฐกิจในประเทศฟื้นตัวช้ากว่าที่คาด และการส่งออกที่ชะลอตัวลงดังกล่าว อย่างไรก็ตาม ปริมาณการผลิตตู้เย็นเพิ่มขึ้น 12.5% ดังข้อมูลในแผนภาพ 4



แผนภาพ 4: ปริมาณการผลิตรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้าในประเทศ

อุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนภายในประเทศ ในไตรมาส 2/2558 ASS ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนภายในประเทศ มีปริมาณทั้งสิ้น 1,443 พันตัน ลดลง 3.2% QoQ ดังข้อมูลในแผนภาพ 5 โดยปริมาณการนำเข้าลดลง 15.6% QoQ มาอยู่ที่ 802 พันตัน และปริมาณการส่งออกลดลง 19.7% QoQ มาอยู่ที่ 2 พันตัน ปริมาณการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนภายในประเทศเพิ่มขึ้น 18.3% QoQ มาอยู่ที่ 644 พันตัน

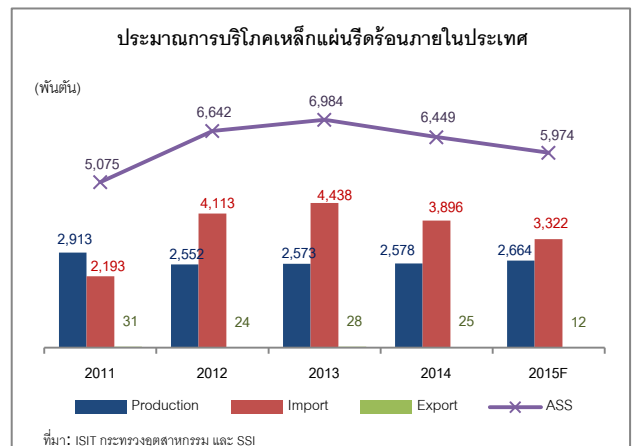


แผนภาพ 5: HRC Apparent Steel Supply ในประเทศ

แนวโน้มอุตสาหกรรมเหล็กไตรมาส 3/2558

อุตสาหกรรมเหล็กโลก การฟื้นตัวของเศรษฐกิจโลกเริ่มส่งสัญญาณดีขึ้น โดยธนาคารกลางสหรัฐอเมริกา (Federal Reserve System หรือ Fed) ส่งสัญญาณว่าจะเริ่มปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยภายในปี 2558 เนื่องจากการฟื้นตัวของภาคการบริโภคที่ขยายตัวดีขึ้น และสถานการณ์ตลาดแรงงานมีการปรับตัวดีขึ้น รวมถึงภาคอสังหาริมทรัพย์ที่ยังแข็งแกร่ง ในส่วนเศรษฐกิจสหภาพยุโรป แม้ว่า จะยังคงต้องติดตามสถานการณ์วิกฤติเศรษฐกิจของกรีซต่อไป แต่ภาพรวมของสหภาพยุโรปมีแนวโน้มฟื้นตัวต่อเนื่องจากไตรมาส 2/2558 ซึ่งเป็นผลมาจากการอัดฉีดเงินเข้าสู่ระบบที่ส่งผลกระทบต่อภาคการผลิต จึงคาดว่าปริมาณการผลิตเหล็กของสหภาพยุโรปในไตรมาส 3/2558 มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ในขณะที่ปริมาณความต้องการเหล็กในประเทศของจีนจะยังทรงตัวในไตรมาส 3/2558

อุตสาหกรรมเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนภายในประเทศ ASS ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนภายในประเทศมีแนวโน้มลดลงเล็กน้อยจาก 1,443 พันตัน ในไตรมาส 2/2558 มาอยู่ที่ประมาณ 1,422 พันตัน ในไตรมาส 3/2558 ดังข้อมูลในตาราง 10 และคาดการณ์ว่า ASS ของเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนในปี 2558 จะอยู่ที่ประมาณ 5,974 พันตัน ปรับลดลงจากประมาณการครั้งก่อนที่ 6,433 พันตัน ดังข้อมูลในแผนภาพ 6



แผนภาพ 6: ประมาณการ HRC Apparent Steel Supply ในประเทศ

สถานการณ์ราคาเหล็กในไตรมาส 3/2558 ยังคงมีแนวโน้มลดลงจากแรงกดดันเรื่องภาวะกำลังการผลิตล้นตลาดอย่างรุนแรงในจีน รวมถึงเงินสกุลดอลลาร์สหรัฐอเมริกาที่แข็งค่าขึ้นจากการส่งสัญญาณการปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยของ Fed ซึ่งอาจเป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่ส่งผลให้ราคาสินค้าโภคภัณฑ์ปรับตัวลดลงได้

5. ภาพรวมผลการดำเนินงานของบริษัทฯ บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

ตาราง 1: สรุปผลการดำเนินงานประจำปีไตรมาส 2/2558 ของบริษัทฯ บริษัทย่อย และกิจการที่ควบคุมร่วมกัน

หน่วย : ล้านบาท	2558	2558	+/-	2557	+/-	2558	2557	+/-
	ไตรมาส 2	ไตรมาส 1	QoQ	ไตรมาส 2	YoY	ม.ค.-มิ.ย.	ม.ค.-มิ.ย.	YoY
ปริมาณขายเหล็กรวม (พันตัน) ¹⁾	871	718	+21%	902	-3%	1,589	1,850	-14%
รายได้จากการขายและให้บริการรวม	11,867	11,023	+8%	18,051	-34%	22,890	37,062	-38%
ต้นทุนขายและให้บริการรวม	13,770	12,927	+7%	18,433	-25%	26,697	37,894	-30%
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้นรวม	(1,903)	(1,904)	+0.1%	(382)	-398%	(3,807)	(832)	-357%
EBITDA รวม ²⁾	(1,777)	(1,654)	-7%	0.3	N.A.	(3,431)	76	N.A.
กำไร (ขาดทุน) สุทธิรวม	(3,236)	(3,026)	-7%	(1,406)	-130%	(6,262)	(2,803)	-123%

¹⁾ ปริมาณขายเหล็กรวม = ปริมาณขายเหล็กแผ่นรีดร้อน + ปริมาณขายเหล็กแท่งแบนให้แก่บุคคลภายนอก

²⁾ EBITDA (รวมการตั้งหรือการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินทรัพย์คงเหลือและการตั้งสำรองตามสัญญาซื้อขายหุ้น (Stock Loss Provision)) = กำไรสุทธิ + ดอกเบี้ยจ่าย + ภาษีเงินได้ + ค่าเสื่อมราคาและรายการจ่ายตัดบัญชี

บริษัทฯ และบริษัทย่อย

ไตรมาส 2/2558 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 11,867 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8% QoQ จากยอดขายของธุรกิจโรงถลุงเหล็กให้แก่บุคคลภายนอกที่เพิ่มขึ้น 19% QoQ ในขณะที่รายได้จากการขายและให้บริการลดลง 34% YoY จากยอดขายของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนที่ลดลง 39% YoY และยอดขายของธุรกิจโรงถลุงเหล็กให้แก่บุคคลภายนอกที่ลดลง 30% YoY โดยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 13,770 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7% QoQ ตามปริมาณขายรวมที่เพิ่มขึ้น 21% QoQ แต่ลดลง 25% YoY ตามปริมาณขายรวมที่ลดลง 3% YoY รวมถึงต้นทุนวัตถุดิบที่ลดลง โดยสัดส่วนรายได้ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนต่อธุรกิจโรงถลุงเหล็กหลังตัดรายการระหว่างกันเท่ากับ 45:55 ในไตรมาส 2/2558 (เทียบกับ 50:50 ในไตรมาส 1/2558)

บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีผลขาดทุนขั้นต้น 1,903 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 1,777 ล้านบาท (ทั้งนี้ หากไม่รวมการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 499 ล้านบาท และการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ 18 ล้านบาท Core EBITDA จะติดลบ 2,259 ล้านบาท) และมีผลขาดทุนสุทธิ 3,236 ล้านบาท คิดเป็นผลขาดทุนสุทธิต่อหุ้น 0.10 บาท โดยผลประกอบการโดยรวมลดลง QoQ และ YoY เนื่องจากส่วนต่างระหว่างราคาขายและวัตถุดิบที่ลดลงของทั้งธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนและธุรกิจโรงถลุงเหล็ก ซึ่งเป็นผลมาจากราคาเหล็กในตลาดโลกที่ยังคงปรับตัวลดลงอย่างต่อเนื่อง โดยมีอัตราส่วนความสามารถในการทำกำไรติดลบดังแสดงในตารางด้านล่าง

	Q2/2558	Q1/2558	Q2/2557
NP Margin (%)	(27.3)	(27.4)	(7.8)
ROA* (%)	(17.3)	(15.8)	(7.2)
ROE* (%)	N.A.	(386.7)	(74.4)
EPS (บาท/หุ้น)	(0.10)	(0.09)	(0.04)

*ปรับข้อมูลให้เป็นรายปี (Annualised) เพื่อการเปรียบเทียบ

งวด 6 เดือน ปี 2558 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 22,890 ล้านบาท ลดลง 38% YoY ตามปริมาณขายรวมที่ลดลง 14% YoY รวมถึงราคาขายที่ลดลงค่อนข้างรุนแรงตามราคาเหล็กในตลาดโลก โดยยอดขายของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนและยอดขายของธุรกิจโรงถลุงเหล็กให้แก่บุคคลภายนอกลดลง 43% และ 34% YoY ตามลำดับ ทั้งนี้สัดส่วนรายได้ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนต่อธุรกิจโรงถลุงเหล็กหลังตัดรายการระหว่างกันเท่ากับ 47:53 เทียบกับ 51:49 ในช่วงเดียวกันของปี 2557 โดยมีต้นทุนขายและให้บริการรวม 26,697 ล้านบาท ลดลง 30% YoY ตามปริมาณขายรวมและต้นทุนวัตถุดิบที่ลดลง ของทั้งธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนและธุรกิจโรงถลุงเหล็ก

บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีผลขาดทุนขั้นต้น 3,807 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 3,431 ล้านบาท (ทั้งนี้ หากไม่รวมการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 55 ล้านบาท และการกลับรายการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบรวม 49 ล้านบาท Core EBITDA จะติดลบ 3,534 ล้านบาท) และมีผลขาดทุนสุทธิ 6,262 ล้านบาท คิดเป็นขาดทุนสุทธิต่อหุ้น 0.19 บาท โดยมีอัตราส่วนความสามารถในการทำกำไรติดลบดังแสดงในตารางด้านล่าง ทั้งนี้ เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน จะพบว่าผลประกอบการลดลงเนื่องจากปริมาณขายรวมและส่วนต่างระหว่างราคาขายกับวัตถุดิบที่ลดลงของทั้งธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อนและธุรกิจโรงถลุงเหล็กดังกล่าวข้างต้น

	ม.ค.-มิ.ย. 58	ม.ค.-มิ.ย. 57
NP Margin (%)	(27.4)	(7.6)
ROA* (%)	(16.6)	(6.9)
ROE* (%)	N.A.	(67.4)
EPS (บาท/หุ้น)	(0.19)	(0.09)

*ปรับข้อมูลให้เป็นรายปี (Annualised) เพื่อการเปรียบเทียบ

ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน (บริษัทฯ)

ตาราง 2: สรุปตัวเลขสำคัญของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน

หน่วย: เหรียญสหรัฐ/ตัน	2558 ไตรมาส 2	2558 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2557 ไตรมาส 2	+/- YoY	2558 ม.ค.-มิ.ย.	2557 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
ราคาขายเฉลี่ย	532	607	-12%	682	-22%	568	674	-16%
ต้นทุนขายเฉลี่ย	547	611	-11%	634	-14%	578	622	-7%
ค่าการรีด (HRC Spread) ¹⁾	34	65	-48%	117	-71%	49	122	-60%
HRC Rolling Margin ²⁾	6.5%	10.8%		17.1%		8.7%	18.1%	
HRC EBITDA ³⁾	32.4	(38.6)	+184%	46.2	-30%	(0.8)	56.1	-102%
ปริมาณขาย (พันตัน)	307	278	+11%	384	-20%	585	846	-31%
ปริมาณการผลิต (พันตัน)	320	221	+45%	382	-16%	540	779	-31%

¹⁾ไม่รวมการตั้งหรือการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ

²⁾HRC Rolling Margin = HRC Spread/ราคาขายเฉลี่ย

³⁾HRC EBITDA รวมการตั้งค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและการตั้งสำรองจากภาระผูกพันตามสัญญาซื้อขายวัตถุดิบสุทธิ (กลับรายการ) จำนวน (51.3 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ในไตรมาส 2/2558, 15.9 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2558, (0.3 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ในไตรมาส 2/2557, (19.4 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ใน 6M/2558 และ (1.1 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ใน 6M/2557

รายได้ ไตรมาส 2/2558 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและการให้บริการ 5,252 ล้านบาท ลดลง 4% QoQ และ 39% YoY โดยมีปริมาณส่งมอบ HRC 307 พันตัน เพิ่มขึ้น 11% QoQ โดยปริมาณส่งมอบเพิ่มขึ้นน้อยกว่าที่คาดเนื่องจากเศรษฐกิจไทยที่ฟื้นตัวช้ากว่าที่มีการประเมินไว้ ในขณะที่ลดลง 20% YoY เนื่องจากราคาเหล็กในตลาดโลกได้ปรับลดลงอย่างมาก ส่งผลให้ลูกค้าชะลอการสั่งซื้อเพื่อรอคู่สถานการณ์ ทั้งนี้ ราคาขายเฉลี่ยในไตรมาส 2/2558 อยู่ที่ 17,816 บาท/ตัน หรือประมาณ 532 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลง 12% QoQ และ 22% YoY ตามภาวะราคาเหล็กในตลาดโลก โดยเป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products: PVPs) 44% ของปริมาณขายรวม ซึ่งเป็นสัดส่วนการขาย PVPs สูงสุดเท่าที่เคยมีมา

ค่าใช้จ่าย ไตรมาส 2/2558 บริษัทฯ มีต้นทุนขายและให้บริการ 4,845 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขาย จำนวน 5,371 ล้านบาท และการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 526 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการลดลง 15% QoQ จากราคาวัตถุดิบที่ลดลง แม้ปริมาณส่งมอบเพิ่มขึ้น รวมถึงต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Unit Conversion Cost) ที่ปรับตัวลดลงเนื่องจากโครงการลดต้นทุน เมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2557 ต้นทุนขายและให้บริการลดลง 39% YoY จากปริมาณส่งมอบ ต้นทุนวัตถุดิบ และต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Unit Conversion Cost) ที่ลดลง มี**ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 382 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 46% QoQ จากค่าใช้จ่ายที่เกิดจากการขนย้ายวัตถุดิบจากเรือลำช้าเนื่องจากปัญหาสภาพคล่อง และเพิ่มขึ้น 65% YoY จากค่าใช้จ่ายที่เกิดจากการขนย้ายวัตถุดิบจากเรือลำช้าดังกล่าว รวมถึงการจัดประเภทค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ (Fixed Cost) ที่เกิดจากการผลิตที่ต่ำกว่าการผลิตปกติ (Idle Cost) มาเป็นค่าใช้จ่ายในการบริหาร และมีภาวะ**ดอกเบี้ยจ่าย** 430 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4% QoQ และ 2% YoY จากดอกเบี้ยจ่ายที่เพิ่มขึ้นของสินค้าคงคลังภายใต้ Consignment

งวด 6 เดือน ปี 2558 บริษัทฯ มีรายได้จากการขายและการให้บริการ รวม 10,698 ล้านบาท ลดลง 43% YoY จากปริมาณการส่งมอบ HRC 585 พันตัน ลดลง 31% YoY เนื่องจากยังมีการนำเข้าสินค้าเหล็กปลายน้ำในระดับสูง เช่น ท่อ และเหล็กทรงน้ำ จึงส่งผลกระทบต่อปริมาณการบริโภคเหล็กแผ่นรีดร้อน รวมถึงราคาเหล็กในตลาดโลกที่ปรับตัวลดลงอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ลูกค้าชะลอการสั่งซื้อเพื่อรอคู่สถานการณ์ ทั้งนี้ ราคาขายเฉลี่ยอยู่ที่ 18,757 บาท/ตัน หรือประมาณ 568 เหรียญสหรัฐ/ตัน ลดลง 16% YoY ตามภาวะราคาเหล็กในตลาดโลก โดยเป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่มพิเศษ (Premium Value Products) 43% ของปริมาณขายรวม

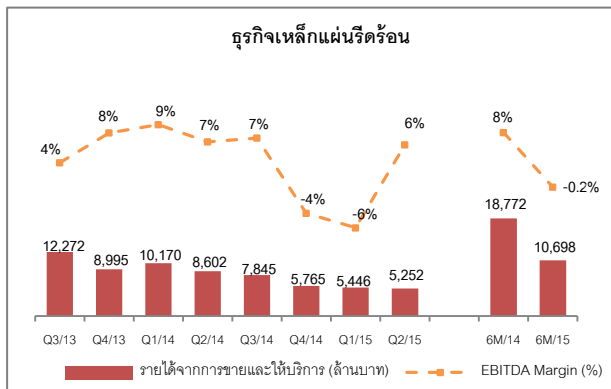
งวด 6 เดือน ปี 2558 บริษัทฯ มี**ต้นทุนขายและให้บริการ** 10,552 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขายจำนวน 10,850 ล้านบาท และการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ จำนวน 298 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการลดลง 39% YoY จากปริมาณขายและต้นทุนวัตถุดิบที่ลดลง มี**ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 644 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 41% YoY โดยเป็นผลมาจากการจัดประเภทค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ (Fixed Cost) ที่เกิดจากการผลิตที่ต่ำกว่าการผลิตปกติ (Idle Cost) มาเป็นค่าใช้จ่ายในการบริหาร 65 ล้านบาท รวมถึงมีค่าใช้จ่ายที่เกิดจากการขนย้ายวัตถุดิบจากเรือลำช้า มีการกลับรายการตั้งสำรองภาระผูกพันตามสัญญาซื้อขายวัตถุดิบ 83 ล้านบาท มีภาวะ**ดอกเบี้ยจ่าย** 844 ล้านบาท ลดลง 4% YoY จากปริมาณการนำเข้าวัตถุดิบและปริมาณสินค้าคงคลังที่ลดลง รวมถึงการไม่มีผลขาดทุนจากการเข้าทำสัญญาผูกพันล่วงหน้าทางการเงิน (Interest Rate Swap) เหมือนในช่วงเดียวกันของปี 2557

ค่าการรีด (HRC Spread) ไตรมาส 2/2558 อยู่ที่ 34 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น HRC Rolling Margin ประมาณ 6.5% ลดลงจาก 65 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2558 และลดลงจาก 117 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 2/2557

กำไร ไตรมาส 2/2558 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้น 407 ล้านบาท มี EBITDA 334 ล้านบาท (ทั้งนี้ หากไม่รวมการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 526 ล้านบาท Core EBITDA จะติดลบ 192 ล้านบาท) และมีผลขาดทุนสุทธิ 222 ล้านบาท โดยผลประกอบการดีขึ้น QoQ จากผลขาดทุนขั้นต้น 261 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 350 ล้านบาท และผลขาดทุนสุทธิ 865 ในไตรมาส 1/2558 เนื่องจากความสามารถในการลดต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Unit Conversion Cost) รวมถึงการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือดังกล่าวข้างต้น แต่เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส 2/2557 พบว่าผลประกอบการปรับลดลง YoY จากผลกำไรขั้นต้น 599 ล้านบาท EBITDA 586 ล้านบาท และผลกำไรสุทธิ 27 ล้านบาท เนื่องจากราคาเหล็กในตลาดโลกปรับลดลงค่อนข้างรุนแรง ในขณะที่ต้นทุนสินค้ายังคงอยู่ในระดับสูง จึงส่งผลให้ปริมาณการขายและค่าการรีด (HRC Spread) ลดลง รวมถึงมีค่าใช้จ่ายเพิ่มเติมจากการขนถ่ายวัตถุดิบจากเรือลำเข้าดังกล่าวข้างต้น โดย HRC EBITDA/ตัน ในไตรมาส 2/2558 เป็นบวก 32.4 เหรียญสหรัฐ/ตัน (รวมผลของการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าสินค้าคงเหลือ 51.3 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ดีขึ้นจากติดลบ 38.6 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2558 แต่ลดลงจาก 46.2 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 2/2557

งวด 6 เดือน ปี 2558 มีค่าการรีด (HRC Spread) 49 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น HRC Rolling Margin ประมาณ 8.7% ลดลงจาก 122 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในช่วงเดียวกันของปี 2557

งวด 6 เดือน ปี 2558 บริษัทฯ มีกำไรขั้นต้น 146 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 17 ล้านบาท (ทั้งนี้ หากไม่รวมการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 298 ล้านบาท และการกลับรายการการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ 83 ล้านบาท Core EBITDA จะติดลบ 398 ล้านบาท) และมีผลขาดทุนสุทธิ 1,087 ล้านบาท โดยผลประกอบการปรับลดลงเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปี 2557 จากผลกำไรขั้นต้น 1,452 ล้านบาท EBITDA 1,548 ล้านบาท และผลกำไรสุทธิ 374 ล้านบาท เนื่องจากปริมาณขายและค่าการรีด (HRC Spread) ที่ลดลงดังกล่าวข้างต้น โดยคิดเป็น HRC EBITDA/ตัน ติดลบ 0.8 เหรียญสหรัฐ/ตัน (รวมผลของการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าสินค้าคงเหลือประมาณ 15.1 เหรียญสหรัฐ/ตัน) และการกลับรายการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ 4.3 เหรียญสหรัฐ/ตัน) ลดลงจาก 56.1 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในช่วงเดียวกันของปี 2557



แผนภาพ 7: รายได้และ EBITDA ต่อตันของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน

ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก (SSI UK)

ตาราง 3: สรุปตัวเลขสำคัญของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก

หน่วย : เหรียญสหรัฐ/ตัน	2558 ไตรมาส 2	2558 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2557 ไตรมาส 2	+/- YoY	2558 ม.ค.-มิ.ย.	2557 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
ราคาขายเฉลี่ย	337	370	-9%	520	-35%	354	521	-32%
ต้นทุนขายและให้บริการ	444	440	+1%	553	-20%	442	567	-22%
Slab Spread ¹⁾	103	118	-13%	189	-46%	111	165	-33%
Slab Margin ²⁾	30.6%	32.0%		36.4%		31.3%	31.7%	
ปริมาณขายรวม (พันตัน)	679	715	-5%	646	+5%	1,394	1,362	+2%
ปริมาณขายให้บุคคลภายนอก (พันตัน)	564	440	+28%	517	+9%	1,004	1,003	+0.1%
สัดส่วนการขายให้บุคคลภายนอก	83%	62%		80%		72%	74%	
ปริมาณการผลิต (พันตัน)	696	721	-3%	670	+4%	1,417	1,366	+4%

¹⁾ ไม่รวมการตั้งหรือการกลับรายการค่าเมื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ

²⁾ Slab Margin = Slab Spread/ราคาขายเฉลี่ยมูลค่าของสินค้าคงเหลือ

รายได้ ไตรมาส 2/2558 SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 7,780 ล้านบาท ลดลง 12% QoQ และ 31% YoY จากการขายเหล็กแท่งแบน 679 พันตัน โดยปริมาณขายลดลง 5% QoQ แต่เพิ่มขึ้น 5% YoY และราคาขายเฉลี่ยลดลง 9% QoQ และ 35% YoY ตามภาวะราคาเหล็กแท่งแบนในตลาดโลก มาอยู่ที่ 337 เหรียญสหรัฐ/ตัน ทั้งนี้ เมื่อตัดรายการระหว่างกันแล้ว SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อย 6,465 ล้านบาท ซึ่งมาจากการขายเหล็กแท่งแบนให้แก่บุคคลภายนอก 564 พันตัน สูงสุดรายได้ไตรมาส คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 83% เพิ่มขึ้นจาก 440 พันตัน ในไตรมาส 1/2558

ค่าใช้จ่าย ไตรมาส 2/2558 SSI UK มี**ต้นทุนขายและให้บริการ** 10,107 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขาย 10,080 ล้านบาท และการตั้งค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ จำนวน 27 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการลดลง 4% QoQ และ 18% YoY ตามปริมาณขายที่ลดลง รวมถึงจากต้นทุนวัตถุดิบต่อหน่วยที่ลดลงเนื่องจากราคาวัตถุดิบปรับตัวลดลงและการปรับสูตรการใช้วัตถุดิบ ทั้งนี้ อัตราการใช้ PCI (Pulverised Coal Injection) ลดลงจาก 135 kg/thm ในไตรมาส 1/2558 เป็น 99 kg/thm ในไตรมาส 2/2558 เนื่องจากมีการปิดซ่อมบำรุงประจำปีตามแผนในเดือนพฤษภาคม ส่งผลให้อัตราการใช้ PCI ต่ำกว่าระดับปกติ ในส่วนของต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Unit Conversion Cost) ปรับตัวเพิ่มขึ้น QoQ เนื่องจากปริมาณการผลิตลดลงและมีค่าใช้จ่ายในการซ่อมบำรุงประจำปี แต่ลดลง YoY จากปริมาณการผลิตที่เพิ่มขึ้น **ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 101 ล้านบาท มีการกลับรายการจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ 1 ล้านบาท และมี**ภาวะดอกเบี้ยจ่าย** 392 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 10% QoQ และ 9% YoY เนื่องจากมีการใช้เงินกู้ยืมระยะสั้นเพิ่มขึ้น

งวด 6 เดือน 2558 SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 16,596 ล้านบาท ลดลง 30% YoY จากการขายเหล็กแท่งแบน 1,394 พันตัน แม้ว่าปริมาณขายเพิ่มขึ้น 2% YoY แต่ราคาขายเฉลี่ยลดลง 32% YoY เนื่องจากราคาเหล็กปรับตัวลดลงค่อนข้างมาก เทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน ทั้งนี้ เมื่อตัดรายการระหว่างกันแล้ว SSI UK มีรายได้จากการขายและให้บริการลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัท และบริษัทย่อย 11,887 ล้านบาท ซึ่งมาจากการขายเหล็กแท่งแบนให้แก่บุคคลภายนอก 1,004 พันตัน หรือประมาณ 72%

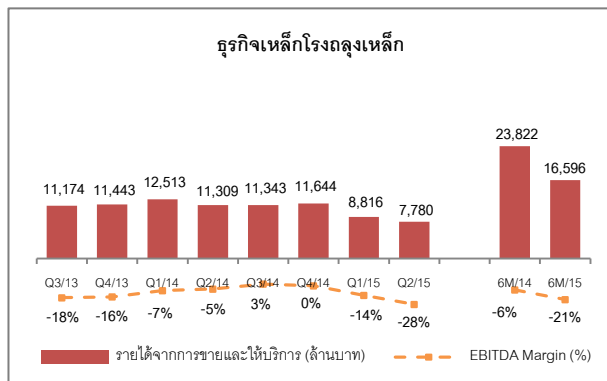
งวด 6 เดือน 2558 SSI UK มี**ต้นทุนขายและให้บริการ** 20,616 ล้านบาท แยกเป็นต้นทุนขาย 20,372 ล้านบาท และการตั้งค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 244 ล้านบาท โดยต้นทุนขายและให้บริการลดลง 21% YoY เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบต่อหน่วยลดลงจากราคาวัตถุดิบที่ปรับตัวลดลงและการปรับสูตรการใช้วัตถุดิบ รวมถึงต้นทุนการผลิตต่อหน่วย (Unit Conversion Cost) ที่ลดลงจากปริมาณการผลิตที่เพิ่มขึ้น **ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร** 201 ล้านบาท มีการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ 22 ล้านบาท และมี**ภาวะดอกเบี้ยจ่าย** 748 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 3% YoY เนื่องจากมีการใช้เงินกู้ยืมระยะสั้นเพิ่มขึ้นดังกล่าว

Slab Spread ไตรมาส 2/2558 อยู่ที่ 103 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น Slab Margin ประมาณ 30.6% โดย Slab Spread ลดลง จาก 118 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 1/2558 และ 189 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในไตรมาส 2/2557

กำไร ไตรมาส 2/2558 SSI UK มีผลขาดทุนขั้นต้น 2,327 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 2,177 ล้านบาท (ทั้งนี้ หากไม่รวมค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 27 ล้านบาท และการกลับรายการจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบรวม 1 ล้านบาท Core EBITDA จะติดลบลดลงเหลือ 2,152 ล้านบาท) และมีผลขาดทุนสุทธิ 3,045 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2558 พบว่าผลประกอบการติดลบเพิ่มขึ้นจากผลขาดทุนขั้นต้น 1,693 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 1,252 ล้านบาท และขาดทุนสุทธิ 2,073 ล้านบาท เนื่องจากปริมาณขายและ Slab Spread ที่ปรับตัวลดลงตามการลดลงของราคาขาย รวมถึงมีค่าใช้จ่ายในการซ่อมบำรุงประจำปีดังกล่าวข้างต้น และเมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2557 พบว่าผลประกอบการติดลบเพิ่มขึ้นจากผลขาดทุนขั้นต้น 1,025 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 531 ล้านบาท และผลขาดทุนสุทธิ 1,347 ล้านบาท เนื่องจาก Slab Spread ปรับลดลงมากถึง 46% YoY รวมถึงมีการตั้งค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ ในขณะที่ในไตรมาส 2/2557 เป็นการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและการกลับรายการจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบรวม 183 ล้านบาท

งวด 6 เดือน 2558 Slab Spread อยู่ที่ 111 เหรียญสหรัฐ/ตัน คิดเป็น Slab Margin ประมาณ 31.3% โดย Slab Spread ลดลง จาก 165 เหรียญสหรัฐ/ตัน ในช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน

งวด 6 เดือน 2558 SSI UK มีผลขาดทุนขั้นต้น 4,020 ล้านบาท มี EBITDA ติดลบ 3,430 ล้านบาท (ทั้งนี้ หากไม่รวมค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ 244 ล้านบาท และการตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบรวม 22 ล้านบาท Core EBITDA จะติดลบลดลงเหลือ 3,164 ล้านบาท) และมีผลขาดทุนสุทธิ 5,118 ล้านบาท โดยขาดทุนเพิ่มขึ้น YoY จากผลขาดทุนขั้นต้น 2,388 ล้านบาท EBITDA ติดลบ 1,413 ล้านบาท และขาดทุนสุทธิ 3,048 ล้านบาท เนื่องจากราคาเหล็กแท่งแบนในตลาดโลกปรับตัวลดลงค่อนข้างรุนแรง ส่งผลให้ Slab Spread ลดลงมากถึง 33% YoY รวมถึงทำให้ต้องมีการตั้งค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและตั้งสำรองจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบ (Stock Loss Provision) ในขณะที่ช่วงเวลาเดียวกันของปี 2557 เป็นการกลับรายการค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือและการกลับรายการจากภาวะผูกพันตามสัญญาซื้อวัตถุดิบรวม 340 ล้านบาท



แผนภาพ 8: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก

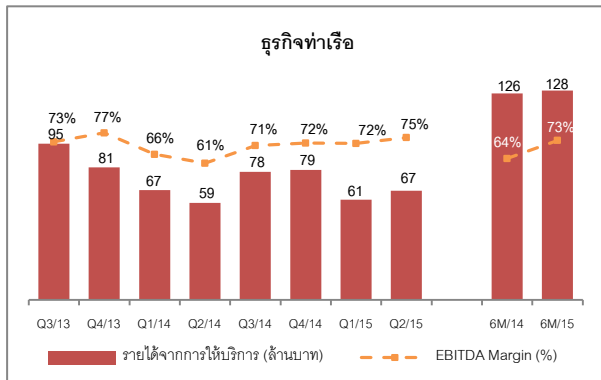
ธุรกิจท่าเรือ (PPC)

รายได้ ไตรมาส 2/2558 PPC มีรายได้จากการขายและการให้บริการรวม 67 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9% QoQ ตามปริมาณสินค้าผ่านท่าและรายได้จากการให้บริการเครนหน้าท่า (PPC Shore Crane) ที่เพิ่มขึ้น เมื่อเทียบรายได้ YoY พบว่า เพิ่มขึ้น 13% จากการให้บริการเครนหน้าท่าที่เพิ่มขึ้น แต่ปริมาณสินค้าผ่านท่าลดลงตามปริมาณสินค้าผ่านท่าของลูกค้าในกลุ่มบริษัทที่ลดลง โดยเฉพาะกลุ่มลูกค้าผู้ส่งออกสินค้าเกษตร เนื่องจากการชะลอตัวของเศรษฐกิจของประเทศปลายทางที่ส่งออกรวมถึงปริมาณผลผลิตทางการเกษตรที่ลดลงจากภาวะภัยแล้ง

กำไร ไตรมาส 2/2558 PPC มีกำไรขั้นต้น 31 ล้านบาท มี EBITDA 50 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 20 ล้านบาท โดยเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2558 พบว่าเพิ่มขึ้น 21%, 14% และ 106% ตามลำดับ และเมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2557 พบว่า เพิ่มขึ้น 59%, 37% และ 212% ตามลำดับ จากรายได้ที่เพิ่มขึ้นดังกล่าวข้างต้น

งวด 6 เดือนปี 2558 PPC มีรายได้จากการขายและการให้บริการรวม 128 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1% YoY ตามรายได้จากการให้บริการเครนหน้าท่าที่เพิ่มขึ้น แม้ว่าปริมาณสินค้าผ่านท่าลดลงตามปริมาณสินค้าผ่านท่าของลูกค้าในกลุ่มบริษัทที่ลดลงในช่วงไตรมาส 1/2558

งวด 6 เดือนปี 2558 PPC มีกำไรขั้นต้น 57 ล้านบาท มี EBITDA 94 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 30 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17%, 16% และ 51% ตามลำดับ เนื่องจากรายได้จากการให้บริการเครนหน้าท่าที่เพิ่มขึ้นในไตรมาส 2/2558 ดังกล่าวข้างต้น



แผนภาพ 9: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจท่าเรือ

ธุรกิจวิศวกรรม (WCE)

รายได้ ไตรมาส 2/2558 WCE มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 167 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 5% QoQ จากธุรกิจต่างๆ ดังนี้

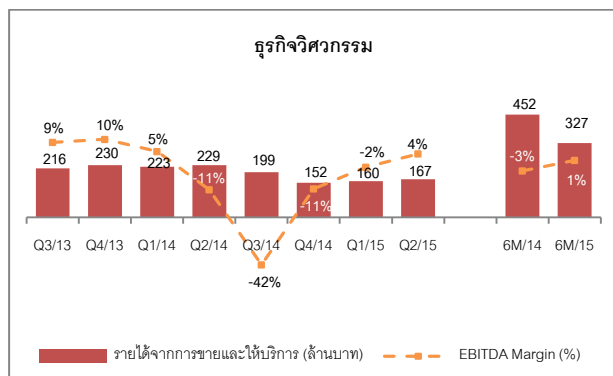
- 1) ธุรกิจการจัดการซ่อมบำรุง จำนวน 58 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12% QoQ เนื่องจากงานจ้างเหมาปรับปรุงเครื่องจักรอุปกรณ์เพิ่มขึ้น และการปรับเพิ่มจำนวนคนในสัญญาซ่อมบำรุงระยะยาวของลูกค้าของบริษัทฯ และบริษัทย่อย
- 2) ธุรกิจวิศวกรรมเครื่องจักรกล จำนวน 15 ล้านบาท ลดลง 4% QoQ เนื่องจากการลดลงของรายได้ของลูกค้าของบริษัทฯ และบริษัทย่อย
- 3) ธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็ก จำนวน 26 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 84% QoQ เนื่องจากได้มีการส่งมอบงานตามขั้นความสำเร็จของงานที่ได้รับจากการรถไฟแห่งประเทศไทย ซึ่งมีความก้าวหน้าประมาณ 50%
- 4) ธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้าง จำนวน 68 ล้านบาท ลดลง 12% QoQ เนื่องจากมีการส่งมอบงานที่ได้ทำสำเร็จของโครงการที่ได้ดำเนินการต่อเนื่องจากปี 2557 แล้วในไตรมาส 1/2558 ในขณะที่งานโครงการใหม่ที่ได้รับเพิ่มเติมส่วนใหญ่จะเริ่มดำเนินการในครึ่งปีหลัง

ทั้งนี้ WCE มีสัดส่วนรายได้ที่มาจากการขายและให้บริการแก่ลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อย 70%

กำไร ไตรมาส 2/2558 WCE มีกำไรขั้นต้น 16 ล้านบาท มี EBITDA 7 ล้านบาท และมีผลกำไรสุทธิ 1 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2558 พบว่า ผลประกอบการดีขึ้น 139%, 384% และ 115% QoQ ตามลำดับ เนื่องจากรายได้ที่เพิ่มขึ้น รวมถึงไม่มีการตั้งสำรองการขาดทุนของโครงการในธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้างเหมือนในไตรมาส 1/2558 และเมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2557 พบว่าผลประกอบการปรับตัวดีขึ้น 67%, 127% และ 102% YoY ตามลำดับ เนื่องจากไม่มีการปรับปรุงค่าใช้จ่ายของโครงการที่ปิดโครงการแล้วมีผลขาดทุนเหมือนในไตรมาส 2/2557

งวด 6 เดือน ปี 2558 WCE มีรายได้จากการขายและให้บริการรวม 327 ล้านบาท ลดลง 28% YoY โดยมีสัดส่วนรายได้ที่มาจากการขายและให้บริการแก่ลูกค้าอื่นที่ไม่ใช่บริษัทฯ และบริษัทย่อย 72%

งวด 6 เดือน ปี 2558 WCE มีกำไรขั้นต้น 23 ล้านบาท มี EBITDA เป็นบวก 4 ล้านบาท และมีผลขาดทุนสุทธิ 4 ล้านบาท โดยผลกำไรขั้นต้น ลดลง 47% แต่ EBITDA และผลขาดทุนสุทธิปรับตัวดีขึ้น 73% และ 81% ตามลำดับ เนื่องจากไม่มีการปรับปรุงค่าใช้จ่ายของโครงการที่ปิดโครงการแล้วมีผลขาดทุนเหมือนในไตรมาส 2/2557 ดังกล่าว



แผนภาพ 10: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจวิศวกรรม

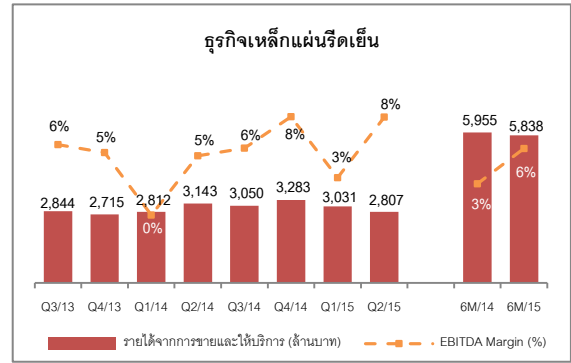
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น (TCRSS)

รายได้ ไตรมาส 2/2558 TCRSS มีรายได้จากการขายรวม 2,807 ล้านบาท ลดลง 7% QoQ และ 11% YoY จากปริมาณที่ลดลง 1% QoQ และ 2% YoY มาอยู่ที่ 122 พันตัน และราคาขายที่ปรับตัวลดลง 6% QoQ และ 9% YoY ซึ่งเป็นไปตามราคาและภาวะตลาดที่มีการแข่งขันสูงโดยเฉพาะเหล็กแผ่นรีดเย็นนำเข้าจากต่างประเทศ เช่น จีน เกาหลีใต้ ไต้หวัน และอินเดีย

กำไร ไตรมาส 2/2558 TCRSS มีกำไรขั้นต้น 172 ล้านบาท มี EBITDA 228 ล้านบาท และมีผลกำไรสุทธิ 61 ล้านบาท เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2558 พบว่าเพิ่มขึ้น 252%, 126% และ 278% ตามลำดับ เมื่อเทียบกับไตรมาส 2/2557 พบว่ากำไรขั้นต้น EBITDA และกำไรสุทธิ เพิ่มขึ้น 101%, 43% และ 966% ตามลำดับ เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบและต้นทุนการผลิตต่อหน่วยที่ลดลง รวมถึงภาระดอกเบี้ยจ่ายที่ลดลงจากการใช้วงเงินกู้ยืมระยะสั้นและอัตราดอกเบี้ยเฉลี่ยลดลง ประกอบกับมีกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนเพิ่มขึ้น

งวด 6 เดือน ปี 2558 TCRSS มีรายได้จากการขายรวม 5,838 ล้านบาท ลดลง 2% YoY แม้ว่าปริมาณขายเพิ่มขึ้น 4% YoY เป็น 245 พันตัน แต่ราคาขายเฉลี่ยปรับตัวลดลง 6% ตามภาวะตลาด รวมถึงยังคงมีปริมาณนำเข้าสินค้าจากต่างประเทศอย่างต่อเนื่อง แม้ว่าการค้าต่างประเทศได้ออกหนังสือแจ้งเตือนไปยังเกาหลีใต้และอินเดียแล้วก็ตาม

งวด 6 เดือน ปี 2558 TCRSS มีผลกำไรขั้นต้น 221 ล้านบาท มี EBITDA 329 ล้านบาท และมีผลกำไรสุทธิ 27 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 246%, 94% และ 126% ตามลำดับ จากปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น ในขณะที่ต้นทุนวัตถุดิบและต้นทุนการผลิตต่อหน่วยปรับตัวลดลง รวมถึงภาระดอกเบี้ยจ่ายลดลง และกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนเพิ่มขึ้นดังกล่าวข้างต้น



แผนภาพ 11: รายได้และ EBITDA Margin ของธุรกิจเหล็กแผ่นรีดเย็น

6. ฐานะทางการเงินของบริษัทฯและบริษัทย่อย

ฐานะทางการเงินตามงบการเงินรวม ณ สิ้นไตรมาส 2/2558

ลูกหนี้และตัวเงินรับการค้าสุทธิ (Trade and Notes Receivable-Net)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2558 มีมูลค่าสุทธิเท่ากับ 4,496 ล้านบาท ลดลง 15% เมื่อเทียบกับสิ้นปี 2557 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการลดลงของยอดขายของธุรกิจโรงถลุงเหล็กและธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน

สินค้าคงเหลือ (Inventory)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2558 มีมูลค่าสุทธิ 10,093 ล้านบาท ลดลง 26% เมื่อเทียบกับสิ้นปี 2557 เนื่องจากการลดลงของราคาและปริมาณการสั่งซื้อวัตถุดิบ

อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2558 เท่ากับ 0.27 เท่า ลดลงจาก 0.33 เท่า ณ สิ้นปี 2557 เนื่องจากการลดลงของลูกหนี้การค้าและมูลค่าสินค้าคงเหลือ

ตาราง 4: สินค้าคงเหลือ ณ สิ้นไตรมาส จำแนกตามประเภท

หน่วย : ล้านบาท	30 มิ.ย. 58	31 ธ.ค. 57	% Chg.
วัตถุดิบ (เหล็กแท่งแบน สิ้นแรม เหล็ก ต่อกันได้ และโค้ก)	2,806	4,330	-35%
วัตถุดิบระหว่างทาง (เหล็กแท่งแบน)	3,887	4,628	-16%
สินค้าสำเร็จรูปและระหว่างผลิต (เหล็กแผ่นรีดร้อน และเหล็กแผ่นรีดร้อนล้างผิวและเคลือบน้ำมัน)	1,848	3,161	-42%
วัสดุโรงงานและอะไหล่	2,446	2,446	+0%
หัก: ค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ	(894)	(937)	-5%
สินค้านคงเหลือสุทธิ	10,093	13,629	-26%

ตาราง 5: อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงิน	30 มิ.ย. 58	31 ธ.ค. 57
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	0.27	0.33
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่ายต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	N.A.	9.62

การบริหารจัดการหนี้สินและสภาพคล่อง (Liabilities and Liquidity Management)

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2558 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีหนี้สินรวม จำนวน 74,312 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3% เมื่อเทียบกับวันที่ 31 ธันวาคม 2557 จากค่าใช้จ่ายค้างจ่ายต่างๆ ของธุรกิจโรงถลุงเหล็กเป็นหลัก

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมียอดหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่าย จำนวน 52,810 ล้านบาท และมีหนี้สินสุทธิที่มีภาระดอกเบี้ยจ่าย (Net Debt) จำนวน 52,670 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นและหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ถึงกำหนดชำระใน 1 ปี จำนวน 52,660 ล้านบาท ในขณะที่หนี้สินระยะยาวที่มีภาระดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระมีจำนวน 151 ล้านบาท

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2558 เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินของกลุ่มบริษัทจำนวน 20,595 ล้านบาท ถูกจัดประเภทจากหนี้สินระยะยาวเป็นหนี้สินหมุนเวียน ซึ่งจำนวนเงินดังกล่าวจะถูกปรับปรุงกลับรายการจากหนี้สินหมุนเวียนเป็นหนี้สินระยะยาวในไตรมาส 3/2558 เพราะทางกลุ่มบริษัทได้รับหนังสือผ่อนผันเรื่องการเลื่อนตารางการชำระหนี้และขอยกเว้นอัตราส่วนทางการเงินจากสถาบันการเงินในเดือนสิงหาคม 2558

ส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2558 ติดลบ 990 ล้านบาท โดยส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงจนติดลบเนื่องจากผลขาดทุนจากการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท

กระแสเงินสด (Cash Flow)

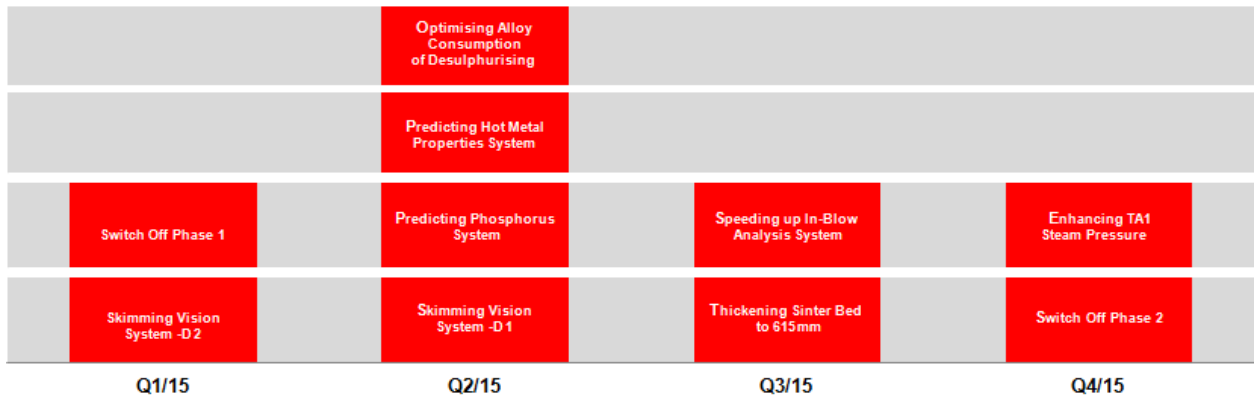
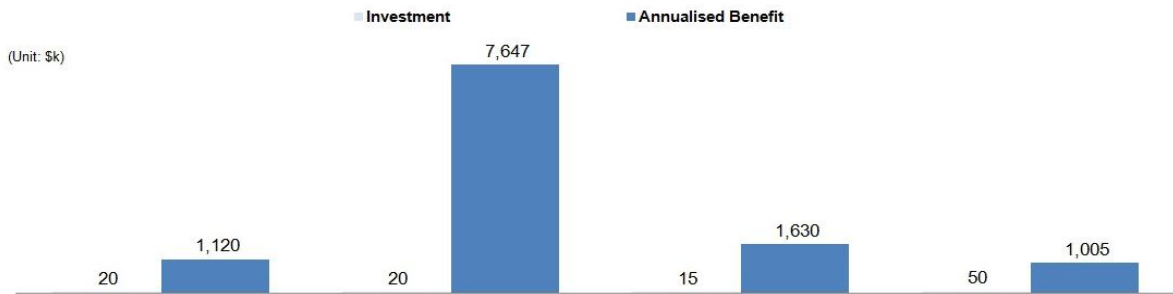
ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2558 บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีเงินสดสุทธิ จำนวน 140 ล้านบาท ลดลงจาก 351 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2557 รายละเอียดดังแสดงในตารางที่ 14 โดยมีส่วนประกอบหลักมาจาก

- เงินสดสุทธิได้มาจากกิจกรรมดำเนินงาน 1,373 ล้านบาท ประกอบด้วย (1) เงินสดจ่ายจากกิจกรรมดำเนินงานจำนวน 3,232 ล้านบาท และ (2) เงินสดได้มาจากการเปลี่ยนแปลงของสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงานสุทธิจำนวน 4,606 ล้านบาท สาเหตุหลักเนื่องจากการลดลงของสินค้าคงเหลือ
- เงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุน 614 ล้านบาท ประกอบด้วย (1) กระแสเงินสดจ่ายเพื่อการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรเพิ่มเติมระหว่างปี 258 ล้านบาท (2) กระแสเงินสดรับจากเงินปันผลรับจากกิจการที่ควบคุมร่วมกัน 165 ล้านบาท (3) กระแสเงินสดจ่ายจากผลต่างอัตราแลกเปลี่ยนที่เกี่ยวข้องทั้งสิ้น 512 ล้านบาท และ (4) กระแสเงินสดจ่ายจากกิจกรรมอื่นๆ 10 ล้านบาท
- เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงิน 975 ล้านบาท มีส่วนประกอบที่สำคัญ คือ เงินสดจ่ายชำระต้นทุนทางการเงิน เงินสดจ่ายชำระเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน และ เงินสดจ่ายชำระเงินกู้ยืมระยะสั้นกิจการที่เกี่ยวข้องกัน เป็นหลัก

7. โครงการที่อยู่ระหว่างดำเนินการ (Ongoing Projects)

โครงการ Quick-win ของธุรกิจโรงถลุงเหล็ก

SSI UK มีแผนการลงทุนในกลุ่มโครงการ Quick-win ซึ่งเป็นโครงการที่ไม่ใช้เงินลงทุนหรือใช้เงินลงทุนต่อโครงการจำนวนไม่เกิน 0.1 ล้านเหรียญสหรัฐ เวลาดำเนินการระยะสั้น ให้ผลตอบแทนสูง และสามารถคืนทุนได้ภายในระยะเวลาไม่เกิน 3 เดือน เป็นโอกาสที่จะเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันและเพิ่มผลกำไรของการดำเนินธุรกิจ ทั้งนี้ โครงการ Quick-win ระยะสั้นซึ่งอยู่ในแผนงานการดำเนินงานปี 2558 มีทั้งหมด 10 โครงการ ใช้เงินลงทุนประมาณ 0.11 ล้านเหรียญสหรัฐ คาดว่าจะสร้างผลประโยชน์รวมต่อปีประมาณ 11.40 ล้านเหรียญสหรัฐ โดยมีรายละเอียดแผนงานดังนี้



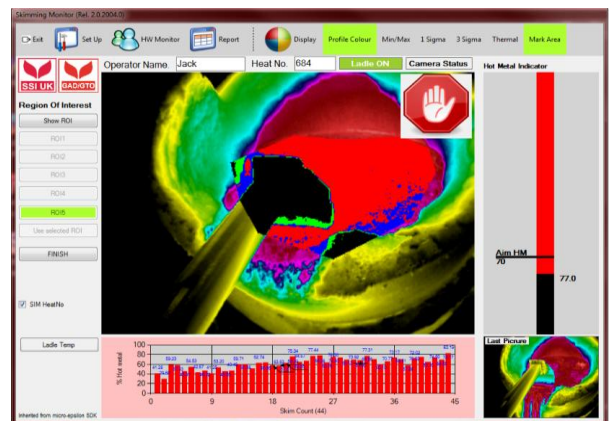
หมายเหตุ: มีการปรับเปลี่ยนชื่อโครงการใหม่เพื่อสื่อความหมายได้ชัดเจนขึ้น

ตัวอย่างโครงการ Quick-win ซึ่งดำเนินการแล้วเสร็จในไตรมาส 2/2558 มีดังนี้

โครงการ Skimming Vision System - D1

โครงการนี้เป็นการขยายผลจากความสำเร็จของโครงการ Skimming Vision System - D2 ในไตรมาส 1/2558 โดยการติดตั้งกล้องตรวจภาพความร้อนจะช่วยให้ผู้ควบคุมสามารถควบคุมความถูกต้องในกระบวนการทำ Skimming หรือการกำจัดตะกอนในหม้อโลหะร้อนได้แม่นยำมากขึ้น และสามารถลดปริมาณการสูญเสียของโลหะร้อนในระหว่างการทำ Skimming ซึ่งจะนำไปสู่การเพิ่มผลผลิตต่อไป

ด้วยงบประมาณดำเนินการ 0.02 ล้านเหรียญสหรัฐ โครงการดังกล่าวได้รับการติดตั้งและทดสอบระบบแล้วเสร็จในช่วงปลายเดือนเมษายน 2558 ซึ่งโครงการนี้สามารถให้ผลประโยชน์คืนทุนแล้วภายในระยะเวลา 2 เดือน

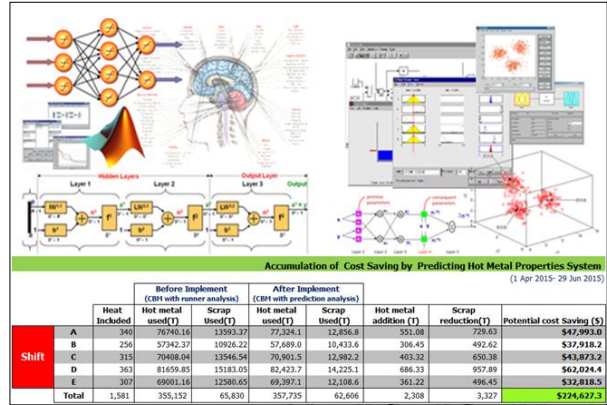


รูปแสดงให้เห็นถึงมุมมองบนหน้าจอในช่วงการทำ Skimming

โครงการ Predicting Hot Metal Properties System

โครงการนี้เป็นการพัฒนาโปรแกรม Neural Model สำหรับคำนวณองค์ประกอบทางเคมีและอุณหภูมิของ Hot Metal ให้มีความแม่นยำมากยิ่งขึ้นกว่าในปัจจุบัน และนำข้อมูลไปคำนวณปริมาณ Scrap ที่จะใช้ในกระบวนการ Steelmaking ซึ่งจะช่วยให้สามารถลดปริมาณการใช้ Scrap ลงได้

เนื่องจากโครงการนี้เป็นโครงการพัฒนาโดยบุคลากรที่มีอยู่ในปัจจุบัน จึงไม่ต้องใช้เงินลงทุน โดยโครงการดังกล่าวได้ดำเนินการแล้วเสร็จในช่วงต้นเดือนเมษายน 2558 ผลประโยชน์สะสมที่ได้รับตั้งแต่เริ่มใช้งานจนถึงสิ้นเดือนมิถุนายน 2558 อยู่ที่ 0.22 ล้านเหรียญสหรัฐ



รูปภาพแสดงแนวทางการออกแบบ Neural Model

8. พัฒนาการที่สำคัญ (Recent Development)

พัฒนาการที่สำคัญด้านการผลิตในไตรมาส 2/2558

โครงการออกแบบระบบสั่งเปิด-ปิด วาล์วกรดอัตโนมัติ

เพื่อลดอันตรายจากการสัมผัสสารเคมีของพนักงานจากการรั่วของประเก็นหรือการแตกหักของท่อกรดในระหว่างการเปิดวาล์วเพื่อถ่ายกรดจากถังหนึ่งไปยังอีกถังหนึ่งของกระบวนการผลิตเหล็กแผ่นกัดกรดเคลือบน้ำมันเมื่อค่าความเข้มข้นของเหล็กเกินค่ามาตรฐานบริษัท จึงได้ดำเนินการออกแบบระบบวาล์วและสร้างโปรแกรมสั่งเปิด-ปิดวาล์วอัตโนมัติ เพื่อไม่ต้องใช้คนในการเปิด-ปิด วาล์วกรด ช่วยลดอันตรายจากโอกาสการสัมผัสกรดและลดความเสี่ยงที่พนักงานสัมผัสกรดซึ่งอาจส่งผลให้เกิดปัญหาในการผลิตได้

พัฒนาการที่สำคัญของ WCE

ณ สิ้นไตรมาส 2/2558 WCE มีงานรอส่งมอบ (Backlog) ของธุรกิจต่างๆ รวมจำนวน 134 ล้านบาท เป็นของ 1) ธุรกิจการจัดการซ่อมบำรุง จำนวน 27 ล้านบาท 2) ธุรกิจวิศวกรรมเครื่องจักรกล จำนวน 15 ล้านบาท 3) ธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็ก จำนวน 58 ล้านบาท และ 4) ธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้าง จำนวน 34 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่เป็นงานที่ต้องส่งมอบภายในครึ่งปีหลังของปี 2558

โครงการลด Yield Loss จากสาเหตุ De-coiling Scratch Defect

ในกระบวนการปรับผิวเรียบของผลิตภัณฑ์เหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนประเภทปรับผิวและเคลือบน้ำมัน (HRC Pickled and Oiled หรือ HRC PO) ที่เครื่องปรับผิวเรียบหมายเลข 1 ก่อนส่งเข้ากระบวนการกัดกรดและเคลือบน้ำมัน พบว่ามีปัญหาเนื้อเหล็กเกิดรอยขีดข่วนลึก (De-coiling Scratch Defect) อย่างต่อเนื่องในกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่มีความหนาต่ำกว่า 3.6 มม. ซึ่งทำให้เกิดความสูญเสีย โดยสาเหตุหลักประการหนึ่งคือ Coil รอบในหลวมจากการม้วนที่ HSM และมีการใช้แรงดึงขาเข้าของเครื่องปรับผิวเรียบ (Skinpass Entry Tension) ไม่เหมาะสม บริษัท จึงได้พัฒนาการออกแบบการตั้งค่าแรงดึงขาเข้าเครื่องจักร (Entry Tension) ที่เครื่องปรับผิวเรียบหมายเลข 1 ให้น้อยที่สุดโดยไม่ให้มีผลกระทบต่อความเร็วหรือคุณภาพของผลิตภัณฑ์ ทั้งนี้การออกแบบค่า Entry Tension ใหม่ช่วยลดอัตราความสูญเสียจากสาเหตุ De-coiling Scratch จากเดิม 2.52% เหลือ 1.95% คิดเป็นมูลค่าความสูญเสียที่ลดลงได้ประมาณ 2.8 ล้านบาท/ปี

โดยในช่วงไตรมาส 2/2558 WCE ได้รับงานใหม่รวมมูลค่าทั้งสิ้น 163 ล้านบาท เป็นของ 1) ธุรกิจการจัดการซ่อมบำรุง จำนวน 63 ล้านบาท 2) ธุรกิจวิศวกรรมเครื่องจักรกล จำนวน 6 ล้านบาท 3) ธุรกิจประกอบโครงสร้างเหล็ก จำนวน 53 ล้านบาท และ 4) ธุรกิจวิศวกรรมจัดหาและก่อสร้าง จำนวน 41 ล้านบาท

การกำกับดูแลกิจการที่ดีและความรับผิดชอบต่อสังคม

- 1) วันที่ 1 เมษายน 2558 คณะสมาชิกองค์การธุรกิจเพื่อการพัฒนาอย่างยั่งยืน (TBCSD) และสถาบันสิ่งแวดล้อมไทย (TEI) จัดกิจกรรมแลกเปลี่ยนการเรียนรู้กิจกรรมด้านการพัฒนาชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อม รวมทั้งเยี่ยมชมกระบวนการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนของบริษัทฯ ณ โรงงานเอสเอสไอบางสะพาน อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์
- 2) วันที่ 7 เมษายน 2558 ทีมชุมชนสัมพันธ์เอสเอสไอนำสภายาวชนบ้านดอนสง่า ตำบลกำเนิดนพคุณ เข้ารับงบประมาณสนับสนุนโครงการ “สร้างความเข้มแข็งของชุมชนในการป้องกันและแก้ไขปัญหาเสพติดโดยเยาวชน” จำนวน 67,300 บาท จากกองทุนส่งเสริมการจัดสวัสดิการสังคม สำนักงานพัฒนาสังคมและความมั่นคงของมนุษย์ จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ณ ห้องประชุมตำบลสิงขร ศาลากลางจังหวัดประจวบคีรีขันธ์
- 3) วันที่ 10 เมษายน 2558 คณะผู้บริหารและพนักงานบริษัทฯ ร่วมกิจกรรมวันผู้สูงอายุตำบลแม่รำพึงประจำปี 2558 ณ หอประชุมองค์การบริหารส่วนตำบลแม่รำพึง อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ เพื่อสืบสานวัฒนธรรมประเพณี อันดีงามและแสดงความกตัญญูแก่ผู้สูงอายุ โดยกิจกรรมดังกล่าวประกอบด้วย กิจกรรมสงฆ์น้ำพระ รดน้ำดำหัวขอพรผู้สูงอายุ กิจกรรมนันทนาการ และกิจกรรมออกกำลังกายสำหรับผู้สูงอายุ โดยมีผู้สูงอายุเข้าร่วมกิจกรรมจำนวน 729 คน พร้อมกันนี้ บริษัทฯ ได้สนับสนุนของขวัญให้แก่ผู้สูงอายุที่เข้าร่วมกิจกรรมในครั้งนี้ด้วย
- 4) วันที่ 20 เมษายน 2558 บริษัทฯ จัดการประชุมสามัญประจำปีผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 26 ณ ห้องคริสตัล โรงแรมตวันนา กรุงเทพฯ โดยมีคณะกรรมการ คณะผู้บริหาร และผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ เข้าร่วมประชุม นอกจากนี้บริษัทฯ ได้สนับสนุนการจัดซื้อน้ำยาล้างมือจากกลุ่มผู้หญิงก้าวหน้ารักษาสิ่งแวดล้อม อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ เพื่อมอบให้เป็นของขวัญระลึกแก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ในงาน รวมถึงยังมีการร่วมสนับสนุนผลิตภัณฑ์ชุมชนอย่างต่อเนื่องอีกด้วย
- 5) วันที่ 24 เมษายน 2558 บริษัทฯ รับมอบเกียรติบัตร ESG 100 Company จากสถาบันไทยพัฒน์ ในฐานะบริษัทจดทะเบียนหมวดอุตสาหกรรมที่มีความโดดเด่นในการดำเนินธุรกิจด้านสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล (Environmental, Social and Governance: ESG) ซึ่งเป็นการประเมินข้อมูลด้านความยั่งยืนของหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยจำนวน 567 บริษัท ข้อมูลดังกล่าวเป็นประโยชน์ต่อผู้ลงทุนที่ให้น้ำหนักการลงทุนในบริษัทที่มีความรับผิดชอบต่อสังคมและสิ่งแวดล้อม
- 6) วันที่ 30 เมษายน 2558 บริษัทฯ มอบเงินรายได้จากการแข่งขันคนเหล็กมินิมาราธอน ครั้งที่ 7 จำนวน 100,000 บาท ให้กับมูลนิธิสากลเพื่อคนพิการ ในฐานะผู้แทนคณะจัดงานคนเหล็กมินิมาราธอน ครั้งที่ 7 ซึ่งประกอบด้วย บริษัท สหวิริยาสตีล อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) บริษัทเหล็กแผ่นรีดเย็นไทย จำกัด (มหาชน) บริษัท เอ็นเอส บลูสโคป (ประเทศไทย) จำกัด บริษัท สยามยูไนเต็ดสตีล (1995) จำกัด บริษัท นิปปอน สตีล แอนด์ ซูมิคิน กัลวาไนซิง (ประเทศไทย) จำกัด เพื่อสนับสนุนโครงการ “เปลี่ยนภาวะให้เป็นพลัง” ของมูลนิธิสากลเพื่อคนพิการ เนื่องในงาน “วันสร้างพลังความรักสู่คนพิการ ครั้งที่ 11” ณ สถานีโทรทัศน์แห่งประเทศไทย (สทท.)
- 7) วันที่ 16 พฤษภาคม 2558 กลุ่มเยาวชนบางสะพานอาสา โดย การสนับสนุนจากเครือข่ายสหวิริยา มอบเงินรายได้จากการผลิตเสื้อที่ระลึก PRAY FOR NEPAL ร่วมสมทบทุนช่วยเหลือผู้ประสบภัยจากเหตุแผ่นดินไหวประเทศเนปาล ผ่านองค์การยูนิเซฟ ประเทศไทย กิจกรรมดังกล่าวจัดขึ้นภายใต้โครงการ “เยาวชนอาสา บันน้ำใจสู่สังคม” โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อปลูกฝังการมีจิตสาธารณะ ควบคู่กับการเอื้ออาทรต่อเพื่อนมนุษย์ พร้อมทั้งส่งเสริมให้เยาวชนบางสะพานได้ใช้เวลาว่างให้เกิดประโยชน์และห่างไกลสิ่งเสพติด
- 8) วันที่ 3 มิถุนายน 2558 บริษัทฯ พร้อมด้วยองค์กรธุรกิจเพื่อการพัฒนาอย่างยั่งยืน (TBCSD) และสถาบันสิ่งแวดล้อมไทย ร่วมแสดงความมุ่งมั่นเพื่อผลักดันให้เกิดการส่งเสริมการจัดประชุมสีเขียว (Green Meetings) ในองค์กร ณ ห้องวิภาวดีบอลรูม A โรงแรมเซ็นทาราแกรนด์ เซ็นทรัลพลาซ่าลาดพร้าว กรุงเทพฯ ทั้งนี้ การผนีกกำลังดังกล่าวจัดขึ้นโดยองค์กรธุรกิจเพื่อการพัฒนาอย่างยั่งยืน เพื่อส่งเสริมให้เกิดการใช้ทรัพยากรอย่างคุ้มค่า และลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม ตลอดจนส่งเสริมให้เกิดการพัฒนาอย่างยั่งยืน

- 9) วันที่ 5 มิถุนายน 2558 คณะผู้บริหารและพนักงานกลุ่มบริษัท ร่วมกับองค์การบริหารส่วนตำบลแม่รำพึง ผู้ประกอบการ โรงแรม ร้านค้า และประชาชนในพื้นที่ตำบลแม่รำพึง จำนวน 558 คน ร่วมกิจกรรมโครงการ “เอสเอสไอ รักษาชายหาด” (SSI Beach Clean-Up) โดยร่วมกันเก็บขยะและปรับปรุงภูมิทัศน์ เป็นระยะทางรวมกว่า 3 กิโลเมตร เนื่องในวันสิ่งแวดล้อมโลก 2558 เพื่อส่งเสริมการมีส่วนร่วมในการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม และลดภาวะโลกร้อน ณ ชายหาดแม่รำพึง อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์
- 10) วันที่ 18 มิถุนายน 2558 คณะกรรมการโครงการกองทุนสหวิริยา ร่วมพัฒนาคุณภาพการศึกษาบางสะพาน ประกอบด้วย ผู้ทรงคุณวุฒิจากสำนักงานคณะกรรมการการศึกษาขั้นพื้นฐาน (สพฐ.) และผู้อำนวยการสำนักงานเขตพื้นที่การศึกษา ประถมศึกษา ประจวบคีรีขันธ์ เขต 1 (สพป.ปข.1) พร้อมด้วย ผู้บริหารเครือข่ายสหวิริยา ร่วมประชุมชี้แจงรายละเอียดเปิดตัว โครงการ “กองทุนสหวิริยา ร่วมพัฒนาคุณภาพการศึกษาบางสะพาน ปีการศึกษา 2558 (รุ่นที่ 4)” ให้แก่ คณะผู้บริหาร สถานศึกษาในเขตอำเภอบางสะพานและเปิดรับสมัคร สถานศึกษา ร่วมโครงการฯ โดยการส่งแผนพัฒนาคุณภาพ การศึกษาระยะ 3 ปี เข้าประกวดเพื่อชิงทุนสนับสนุนพัฒนา สถานศึกษาจากเครือข่ายสหวิริยา มูลค่ารวม 1.2 ล้านบาท โดยมี วัตถุประสงค์เพื่อขับเคลื่อนการพัฒนาการศึกษาอำเภอ บางสะพานแบบองค์รวมทั้งสามมิติ ได้แก่ สถานศึกษา ครู และ นักเรียน สุขความเป็นเลิศทางการศึกษาเพื่อต่อยอดแนวทางการ พัฒนাবนวิถีแห่งความยั่งยืน
- 11) วันที่ 23 มิถุนายน 2558 บริษัทฯ ร่วมกับสำนักงาน ทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อมจังหวัดประจวบคีรีขันธ์ จัด โครงการ “Super Smart & Intelligent Kids (SSI Kids) 2015” เพื่อสร้างทัศนคติให้เยาวชนเห็นคุณค่าและความสำคัญของน้ำ และสิ่งแวดล้อม ตลอดจนตระหนักถึงปัญหามลพิษทางน้ำ พร้อมทั้งเรียนรู้วิธีการเก็บตัวอย่าง วิเคราะห์ และตรวจสอบ คุณภาพน้ำ รวมถึงสร้างเครือข่ายกลุ่มเยาวชนคนรักสายน้ำ ผ่านการเปิดให้เข้าร่วมฐานกิจกรรมต่างๆ ที่หลากหลาย เพื่อ ปลุกฝังให้ร่วมกันดูแลรักษาแหล่งน้ำของตนให้มีคุณภาพที่ดี โดยมีนักเรียนระดับประถมศึกษาปีที่ 5 ในตำบลแม่รำพึงเข้า ร่วมกิจกรรมจำนวน 140 คน
- 12) วันที่ 26 มิถุนายน 2558 บริษัทฯ ร่วมกับสภาเยาวชนบ้านดอน สง่า ตำบลกำเนิดนพคุณ จัดอบรมให้ความรู้เรื่อง “การเอาชนะ ยาเสพติดอย่างยั่งยืน” โดยมีการเชิญวิทยากรจากสถานี ตำรวจภูธรอำเภอบางสะพาน กองร้อย ตชด. 147 และฝ่ายความ มั่นคง อำเภอบางสะพาน เข้ามาบรรยาย ซึ่งมีเยาวชนและ ประชาชนที่สนใจเข้ารับการฝึกอบรมจำนวนทั้งสิ้น 130 คน โดยมี วัตถุประสงค์เพื่อให้สภาเยาวชนบ้านดอนส่งนำความรู้และ ข้อมูลที่ได้รับไปจัดทำแผนงานและแนวทางการป้องกันยาเสพติด ในชุมชนอย่างยั่งยืนต่อไป ทั้งนี้ กิจกรรมดังกล่าวเป็นอีกกิจกรรม หนึ่งภายใต้โครงการ “สร้างความเข้มแข็งของชุมชนในการ ป้องกันและแก้ไขปัญหาเสพติดโดยเยาวชน” โดยได้รับ งบประมาณสนับสนุนจากกองทุนส่งเสริมการจัดสวัสดิการสังคม สำนักงานพัฒนาสังคมและความมั่นคงของมนุษย์ จังหวัด ประจวบคีรีขันธ์
- 13) พนักงานบริษัทฯ ได้ดำเนินกิจกรรมเอสเอสไออาสาภายใต้ โครงการ “25 ปีเอสเอสไอ 250 ความดีพันดวงใจเอสเอสไอ อาสา” ในไตรมาส 2/2558 จำนวน 3 ครั้ง มีพนักงานเข้าร่วม 76 คน และคนในชุมชนเข้าร่วม 9 คน รวม 85 คน มีชั่วโมงงานรวม 680 ชั่วโมง รายละเอียดดังนี้
- วันที่ 27 ถึง 28 เมษายน 2558 ทาสีอาคารเรียน โรงเรียนมัธยมนพคุณ
 - วันที่ 27 ถึง 30 เมษายน 2558 สนับสนุนแรงงาน จัดทำรางน้ำฝนหอประชุม โรงเรียนบางสะพาน
 - วันที่ 12 ถึง 26 พฤษภาคม 2558 ซ่อมเมรุวัดทุ่ง กระต่ายทอง ตำบลพงศึประศาสน์

ความคืบหน้าการใช้มาตรการเยียวยาทางการค้า (Trade Remedy Measures) เหล็กแผ่นรีดร้อนที่นำเข้าจากต่างประเทศ

1) มาตรการปกป้องจากการนำเข้าสินค้าที่เพิ่มขึ้น (Safeguard Measure)

- กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนเจืออื่นๆ ชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วนที่เพิ่มขึ้น กรมการค้าต่างประเทศได้มีประกาศเปิดทบทวนความจำเป็นเพื่อขยายเวลาการบังคับใช้มาตรการปกป้องการนำเข้าสินค้าเหล็กแผ่นรีดร้อนเจืออื่นๆ ชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วนที่เพิ่มขึ้น โดยมีผลบังคับใช้ในการเปิดทบทวนตั้งแต่วันที่ 18 กรกฎาคม 2558 เป็นต้นไป (ทั้งนี้ มาตรการปัจจุบันมีผลบังคับใช้ถึงวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2559)

2) มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti-dumping Measure)

- กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วนที่มีแหล่งกำเนิดจาก 14 ประเทศ คณะกรรมการพิจารณาการทุ่มตลาดและการอุดหนุนได้มีประกาศผลการทบทวนความจำเป็นในการใช้มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด โดยมีมติให้ต่ออายุมาตรการและเรียกเก็บอากรในอัตราเดิมออกไปอีกเป็นระยะเวลา 5 ปี มีผลตั้งแต่วันที่ 23 พฤษภาคม 2558 จนถึงวันที่ 22 พฤษภาคม 2563
- กรณีเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดเป็นม้วนและไม่เป็นม้วน ที่มีแหล่งกำเนิดจากประเทศบราซิล อิหร่าน และตุรกี บริษัทฯ ได้ยื่นคำขอให้ดำเนินการพิจารณาใช้มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาดต่อกรมการค้าต่างประเทศ เมื่อวันที่ 22 พฤษภาคม 2558 โดยคาดว่าจะเริ่มเปิดการไต่สวนกรณีดังกล่าว ภายในเดือนตุลาคม 2558

การดำเนินการต่างๆ เกี่ยวกับโครงสร้างทางการเงิน

- ณ วันที่ 22 พฤษภาคม 2558 มีผู้ถือหุ้นกู้แปลงสภาพด้อยสิทธิครั้งที่ 1/2555 (“หุ้นกู้แปลงสภาพ”) ของบริษัทฯ จำนวน 1 ราย ใช้สิทธิแปลงสภาพตามหุ้นกู้แปลงสภาพครั้งสุดท้าย 4 หน่วย รวมมูลค่า 4,000 บาท เป็นหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ จำนวนรวม 4,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท โดยบริษัทฯ ได้ดำเนินการจดทะเบียนเพิ่มทุนชำระแล้วเพิ่มจาก 32,166,258,124 บาท เป็น 32,166,262,124 บาท ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ดำเนินการชำระดอกเบี้ยงวดสุดท้ายพร้อมเงินต้นตามราคาไถ่ถอนหุ้นกู้แปลงสภาพซึ่งมีจำนวนคงเหลือ 275 หน่วย คิดเป็นมูลค่า 275,000 บาท ให้ผู้ถือหุ้นกู้แปลงสภาพเรียบร้อยแล้ว เมื่อวันที่ 25 พฤษภาคม 2558

Appendix

ตาราง 6 : ข้อมูลปริมาณการผลิตเหล็กดิบของโลก

หน่วย: ล้านตัน	2558	2558	+/-	2557	+/-	2558	2557	+/-
ภูมิภาค	ไตรมาส 2	ไตรมาส 1	QoQ	ไตรมาส 2	YoY	ม.ค.-มิ.ย.	ม.ค.-มิ.ย.	YoY
สหภาพยุโรป	44.16	43.38	+2%	43.85	+1%	87.54	87.65	-0.1%
อเมริกาเหนือ	28.07	28.19	-0.4%	29.80	-6%	56.27	59.28	-5%
อเมริกาใต้	11.21	11.08	+1%	11.18	+0.2%	22.29	21.99	+1%
จีน	207.81	200.02	+4%	208.56	-0.4%	407.82	409.61	-0.4%
เอเชีย (อื่นๆ)	71.69	71.01	+1%	72.39	-1%	142.70	143.26	-0.4%
อื่นๆ	46.95	45.10	+4%	49.15	-4%	92.05	96.16	-4%
รวม	409.89	398.77	+3%	414.93	-1%	808.66	817.95	-1%

ที่มา: World Steel Association

ตาราง 7 : สรุปข้อมูลราคาวัตถุดิบในการผลิตเหล็กแท่งแบน ราคาเหล็กแท่งแบน และราคาเหล็กแผ่นรีดร้อน

หน่วย: เหรียญสหรัฐ/ตัน	ไตรมาส 2/2557	ไตรมาส 3/2557	ไตรมาส 4/2557	ไตรมาส 1/2558	ไตรมาส 2/2558	ไตรมาส 3/2558
	ราคาจริง	ราคาจริง	ราคาจริง	ราคาจริง	ราคาจริง	ประมาณการ
ถ่านโค้ก (FOB Australia)	108-113	108-113	107-112	95-110	81-93	80-88
แร่เหล็ก (CFR China)	90-120	79-99	67-84	52-72	48-67	45-60
เหล็กแท่งแบน (CFR East Asia import)	515-540	495-520	405-490	323-385	310-330	290-310
เหล็กแผ่นรีดร้อน (FOB China)	504-523	422-508	412-488	368-458	339-375	307-335
เศษเหล็ก (FOB Netherland)	332-349	328-386	273-322	213-307	225-253	192-222

ตาราง 8 : ข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้าในประเทศไทย

ประเภท	2558	2558	%QoQ	2557	%YoY	2558	2557	%YoY
	ไตรมาส 2	ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ม.ค.-มิ.ย.	ม.ค.-มิ.ย.	
ปริมาณการผลิตรถยนต์ ¹⁾ (ล้านคัน)	0.41	0.52	-21%	0.43	-5%	0.94	0.95	-2%
ปริมาณการผลิตตู้เย็น ¹⁾ (ล้านเครื่อง)	1.06	0.94	+12%	1.05	+0.4%	2.00	1.99	+0.1%
ปริมาณการผลิตเครื่องปรับอากาศ ²⁾ (ล้านเครื่อง)	3.58	3.78	-5%	3.42	+5%	7.36	7.26	+1%

ที่มา : ¹⁾ ข้อมูลปริมาณการผลิตรถยนต์ จากสถาบันยานยนต์ และสภาอุตสาหกรรม

²⁾ ข้อมูลการผลิตตู้เย็นและเครื่องปรับอากาศจาก ธนาคารแห่งประเทศไทย

ตาราง 9 : Apparent Steel Supply ของ HRC

หน่วย: ตัน	2558	2558	%QoQ	2557	%YoY	2558	2557	%YoY
	ไตรมาส 2	ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ม.ค.-มิ.ย.	ม.ค.-มิ.ย.	
ผลิตภายในประเทศ	644,062	544,661	+18%	704,175	-9%	1,188,723	1,247,571	-5%
นำเข้า	801,896	950,252	-16%	1,000,429	-20%	1,752,148	1,891,495	-7%
ส่งออก	2,484	3,094	-20%	5,722	-57%	5,578	19,208	-71%
รวม	1,443,474	1,491,819	-3%	1,698,882	-15%	2,935,293	3,119,858	-6%

ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทยและประมาณการของบริษัทฯ

ตาราง 10: Apparent Steel Supply ของ HRC ปี 2557 และประมาณการสำหรับปี 2558

หน่วย: ตัน	ปี 2557 ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 1/2558 ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 2/2558 ผลที่เกิดขึ้นจริง	ไตรมาส 3/2558 ประมาณการ ใหม่	ไตรมาส 4/2558 ประมาณการ ใหม่	ปี 2558 ประมาณการ ใหม่	อัตราการ เติบโต (%YoY)
ผลิตภายในประเทศ	2,578,170	544,661	644,062	675,000	800,000	2,663,723	+3%
นำเข้า	3,895,809	950,252	801,896	750,000	820,000	3,322,148	-15%
ส่งออก	24,591	3,094	2,484	3,000	3,000	11,578	-53%
รวม	6,449,388	1,491,819	1,443,474	1,422,000	1,617,000	5,974,293	-7%

ที่มา: สถาบันเหล็กและเหล็กกล้าแห่งประเทศไทยและประมาณการของบริษัทฯ

ตาราง 11: สรุปผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

งบรวม

หน่วย : ล้านบาท	2558 ไตรมาส 2	2558 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2557 ไตรมาส 2	+/- YoY	2558 ม.ค.-มิ.ย.	2557 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
รายได้จากการขายและการให้บริการ	11,867	11,023	+8%	18,051	-34%	22,890	37,062	-38%
ต้นทุนขายและการให้บริการ	13,770	12,927	+7%	18,433	-25%	26,697	37,894	-30%
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้น	(1,903)	(1,904)	+0.1%	(382)	-398%	(3,807)	(832)	-357%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	509	384	+32%	369	+38%	893	726	+23%
ขาดทุนจากสัญญาที่สร้างภาระ (กลับรายการ)	18	(66)	+127%	(129)	+114%	(49)	(218)	+78%
กำไรจากการขายเงินลงทุนในกิจการ ที่ควบคุมร่วมกัน	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITDA ¹⁾	(1,777)	(1,654)	-7%	0.3	N.A.	(3,431)	76	N.A.
ดอกเบี้ยจ่าย	830	778	+7%	786	+6%	1,608	1,617	-1%
ค่าเสื่อมราคาและตัดจำหน่าย	633	593	+7%	628	+1%	1,227	1,267	-3%
ภาษีเงินได้นิติบุคคล (กลับรายการ)	(4)	1	-659%	(8)	+42%	(4)	(5)	+31%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน ที่เกิดขึ้นจริง	(159)	(105)	-52%	(170)	+7%	(264)	(139)	-90%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน ที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	205	32	+539%	24	+741%	237	35	+573%
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	(3,236)	(3,026)	-7%	(1,406)	-130%	(6,262)	(2,803)	-123%
กำไร (ขาดทุน) ต่อหุ้น (บาท)	(0.10)	(0.09)	-7%	(0.04)	-130%	(0.19)	(0.09)	-123%

ตาราง 12: ผลการดำเนินงานแยกธุรกิจ

หน่วย : ล้านบาท	2558 ไตรมาส 2	2558 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2557 ไตรมาส 2	+/- YoY	2558 ม.ค.-มิ.ย.	2557 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
รายได้จากการขายและการให้บริการ ¹⁾								
งบการเงินรวม	11,867	11,023	+8%	18,051	-34%	22,890	37,062	-38%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	5,252	5,446	-4%	8,602	-39%	10,698	18,772	-43%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	6,465	5,422	+19%	9,233	-30%	11,887	17,921	-34%
ธุรกิจท่าเรือ	33	36	-8%	33	+1%	69	66	+4%
ธุรกิจวิศวกรรม	118	119	-1%	172	-32%	237	300	-21%

หน่วย : ล้านบาท	2558 ไตรมาส 2	2558 ไตรมาส 1	+/- QoQ	2557 ไตรมาส 2	+/- YoY	2558 ม.ค.-มิ.ย.	2557 ม.ค.-มิ.ย.	+/- YoY
EBITDA ¹⁾								
งบการเงินรวม ²⁾	(1,777)	(1,654)	-7%	0.3	N.A.	(3,431)	76	N.A.
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน ³⁾	334	(350)	+195%	586	-43%	(17)	1,548	-101%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(2,177)	(1,252)	-74%	(531)	-310%	(3,430)	(1,413)	-143%
ธุรกิจท่าเรือ	50	44	+14%	36	+37%	94	80	+16%
ธุรกิจวิศวกรรม	7	(2)	+384%	(25)	+127%	4	(14)	+132%
ตัดรายการระหว่างกัน	10	(93)		(66)		(83)	(125)	
กำไร/ขาดทุนสุทธิ ¹⁾								
งบการเงินรวม ⁴⁾	(3,236)	(3,026)	-7%	(1,406)	-130%	(6,262)	(2,803)	-123%
ธุรกิจเหล็กแผ่นรีดร้อน	(222)	(865)	+74%	27	-928%	(1,087)	374	-391%
ธุรกิจโรงถลุงเหล็ก	(3,045)	(2,073)	-47%	(1,347)	-126%	(5,118)	(3,048)	-68%
ธุรกิจท่าเรือ	20	10	+106%	6	+212%	30	20	+51%
ธุรกิจวิศวกรรม	1	(5)	+115%	(32)	+102%	(4)	(30)	+86%
ตัดรายการระหว่างกัน	(1)	(101)		(64)		(101)	(126)	
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	11	8		4		19	7	

¹⁾ รายได้ของแต่ละธุรกิจเป็นรายได้หลังหักรายการระหว่างกันแล้ว ในขณะที่ EBITDA และ กำไร (ขาดทุน) สุทธิ ยังไม่ได้หักรายการระหว่างกัน

²⁾ การบันทึกกำไรในส่วนของบริษัท บมจ. เหล็กแผ่นรีดเย็นไทย และ Redcar Bulk Terminal Ltd บันทึกโดยใช้วิธี Equity Method

ตาราง 13: ฐานะทางการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย

หน่วย : ล้านบาท	ณ 30 มิ.ย. 58	ณ 31 ธ.ค. 57	+/-
สินทรัพย์			
ลูกหนี้การค้า	4,496	5,312	-15%
สินค้าคงเหลือ	10,093	13,629	-26%
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่นๆ	4,784	4,068	+18%
สินทรัพย์หมุนเวียนรวม	19,374	23,009	-16%
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	50,301	50,513	-0.4%
เงินลงทุนในกิจการที่ควบคุมร่วมกัน	3,285	3,419	-4%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	363	353	+3%
รวมสินทรัพย์	73,322	77,293	-5%
หนี้สิน			
เงินกู้ยืมระยะสั้น และหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	52,660	52,373	+1%
เจ้าหนี้การค้า	9,012	10,852	-17%
หนี้สินหมุนเวียนอื่นๆ	10,467	6,452	+62%
หนี้สินหมุนเวียนรวม	72,139	69,677	+4%
หนี้สินระยะยาวที่มีภาระดอกเบี้ย	151	143	+5%
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่นๆ	2,023	2,013	+0.5%
รวมหนี้สิน	74,312	71,833	+3%
ส่วนของผู้ถือหุ้น			
ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท	(1,777)	4,660	-138%
ส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม	786	800	-2%
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	(990)	5,460	-118%
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	73,322	77,293	-5%

ตาราง 14: สรุปงบกระแสเงินสด

หน่วย : ล้านบาท	ม.ค.-มิ.ย. 58
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมดำเนินงาน	1,373
เงินปันผลรับจากกิจการที่ควบคุมร่วมกัน	165
เงินสดจ่ายซื้อที่ดิน อาคารและอุปกรณ์	(258)
ผลต่างจากอัตราแลกเปลี่ยนจากการแปลงค่าหน่วยงานต่างประเทศ	(512)
เงินสดจ่ายสุทธิจากกิจกรรมลงทุนอื่น	(10)
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมลงทุน	(614)
เงินสดรับสุทธิจากการออกหุ้นเพิ่มทุน	0
เงินสดจ่ายชำระต้นทุนทางการเงิน	(838)
เงินสดรับจากเงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้น	72
เงินสดจ่ายชำระเงินกู้ยืมระยะสั้นกิจการที่เกี่ยวข้องกัน	(201)
เงินสดจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาว	(6)
เงินสดรับ (จ่าย) สุทธิจากกิจกรรมจัดหาเงินอื่น	(2)
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมจัดหาเงิน	(975)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	(216)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงิน ณ วันที่ 1 มกราคม 2558	351
ผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	5
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงิน ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2558	140

เกี่ยวกับบริษัทฯ

บริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี จำกัด (มหาชน) (บริษัทฯ) เป็นผู้ผลิตเหล็กคานวงจรรายใหญ่ที่สุดในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ด้วยกำลังการผลิตเหล็กแผ่นรีดร้อนชนิดม้วนสูงสุด 4 ล้านตันต่อปี โดยมุ่งเน้นการนำนวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กแผ่นขึ้นคุณภาพพิเศษเพื่อรองรับความต้องการใช้เหล็กที่เพิ่มขึ้นของภูมิภาค สำหรับอุตสาหกรรมยานยนต์ พลังงาน การขนส่ง และการก่อสร้าง สำหรับอุตสาหกรรมเหล็กต้นน้ำ บริษัทฯ ได้ลงทุนในโรงงานเอสเอสไอ ทีไฮด์ ซึ่งเป็นโรงงานถลุงเหล็กและผลิตเหล็กกล้าคานวงจรรูปที่ทันสมัย ตั้งอยู่ในเมืองเรดคาร์ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศอังกฤษ มีกำลังการผลิต 3.6 ล้านตันต่อปี ภายใต้การดำเนินงานของบริษัท สหวิริยาสตีลอินดัสตรี ยูเค จำกัด (SSI UK) โดยลงทุนร้อยละ 100 เอสเอสไอ ทีไฮด์ ผลิตเหล็กแท่งแบนขึ้นคุณภาพสูงส่งเป็นวัตถุดิบให้บริษัทฯ เพื่อรองรับการผลิตของบริษัทฯ และความต้องการในตลาดโลกที่เพิ่มขึ้น ส่วนการลงทุนในอุตสาหกรรมเหล็กปลายน้ำ บริษัทฯ ได้ร่วมลงทุนในโครงการต่อเนื่องปลายน้ำที่สำคัญ ประกอบด้วยบริษัท เหล็กแผ่นรีดเย็นไทยจำกัด (มหาชน) (TCRSS) ซึ่งเป็นผู้ผลิตเหล็กแผ่นรีดเย็นรายแรกและรายใหญ่ที่สุดของประเทศไทย บริษัท เหล็กแผ่นเคลือบไทย จำกัด (TCS) ผู้ผลิตเหล็กแผ่นเคลือบสังกะสีด้วยกรรมวิธีทางไฟฟ้ารายแรกและรายใหญ่ที่สุดของเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โรงงานทั้งหมดในประเทศไทยของกลุ่มบริษัทฯ ตั้งอยู่บนชายฝั่งด้านตะวันตกของอ่าวไทย ณ อำเภอบางสะพาน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ซึ่งอยู่ห่างจากกรุงเทพมหานครเพียง 400 กิโลเมตร และเป็นทำเลยุทธศาสตร์ที่ดีที่สุดในประเทศสำหรับการดำเนินธุรกิจเหล็กแบบครบวงจร บริษัทฯ ทำเรือประจวบ จำกัด (PPC) ให้บริการท่าเรือพาณิชย์เอกชน ที่มีความลึกที่สุดในประเทศไทยรองรับการขนถ่ายวัตถุดิบและผลิตภัณฑ์เหล็กได้ในปริมาณมาก นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังขยายขีดความสามารถในงานวิศวกรรมบริการโดยลงทุนร้อยละ 100 ในบริษัท เวสท์โคสต์ เอ็นจิเนียริง จำกัด (WCE) ให้บริการงานด้านวิศวกรรมและซ่อมบำรุง รวมถึงการออกแบบทางวิศวกรรมที่มีความเชี่ยวชาญในธุรกิจเหล็ก พนักงานของบริษัทฯ ทุกคนมีความมุ่งมั่น และพลังขับเคลื่อนสู่ความสำเร็จ ซึ่งสะท้อนผ่านวิสัยทัศน์พันธกิจของบริษัทฯ "สร้างสรรค่นวัตกรรมผลิตภัณฑ์เหล็กและบริการที่มีมูลค่าเพิ่มกับลูกค้า สร้างกำไรสม่ำเสมอ สร้างผลตอบแทนแก่ผู้มีส่วนได้เสียอย่างยั่งยืน"

สามารถสืบค้นข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ www.ssi-steel.com

Disclaimer

คำอธิบายและการวิเคราะห์ทางการเงินสำหรับผลการดำเนินงานฉบับนี้จัดทำขึ้นเพื่อเป็นข้อมูลเบื้องต้นให้แก่นักลงทุนทั่วไปและผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ เอกสารฉบับนี้ประกอบด้วยส่วนต่างๆ ที่แสดงข้อมูลปัจจุบันของบริษัทฯ บริษัทย่อยและกิจการที่ควบคุมร่วมกัน อย่างไรก็ตาม สถานะธุรกิจหรือการดำเนินงานของบริษัทฯ อาจเปลี่ยนแปลงไป หรืออาจเกิดเหตุการณ์ใดภายหลังจากวันที่จัดทำเอกสารฉบับนี้ อันอาจมีผลให้ข้อมูลต่างๆ เปลี่ยนแปลงไปจากที่ได้ชี้แจงไว้ในเอกสารฉบับนี้ นักลงทุนทั่วไปและผู้ถือหุ้นควรศึกษาข้อมูลอื่นๆ ประกอบเพิ่มเติมด้วย

ข้อมูลในเอกสารฉบับนี้บางส่วนเป็นข้อมูลที่เกิดจากการคาดการณ์ การประมาณการ หรือเป็นการคาดหมายในอนาคต ทั้งนี้ ข้อมูลส่วนใดๆ ที่ไม่ใช่ข้อเท็จจริงที่ได้เกิดขึ้นแล้ว รวมถึงข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับความเชื่อ และการประมาณการของ บริษัทฯ เป็นข้อมูลซึ่งเป็นการคาดหมายในอนาคต และสามารถจำแนกข้อมูลดังกล่าวได้จากการใช้ข้อมูลที่มีลักษณะเป็นการคาดหมายในอนาคตต่างๆ เช่น คำว่า "มีความเชื่อ" "คาดว่า" "คาดหวังว่า" "วางแผนไว้ว่า" "ตั้งใจว่า" "ประมาณ" "ประเมิน" และคำอื่นๆ ในลักษณะเดียวกัน ทั้งนี้ ผู้อ่านควรใช้ความระมัดระวังในการอ้างอิงข้อมูลที่เป็นการคาดหมายในอนาคตซึ่งมีปัจจัยความเสี่ยง และความไม่แน่นอนตามปกติของข้อมูลในลักษณะนี้